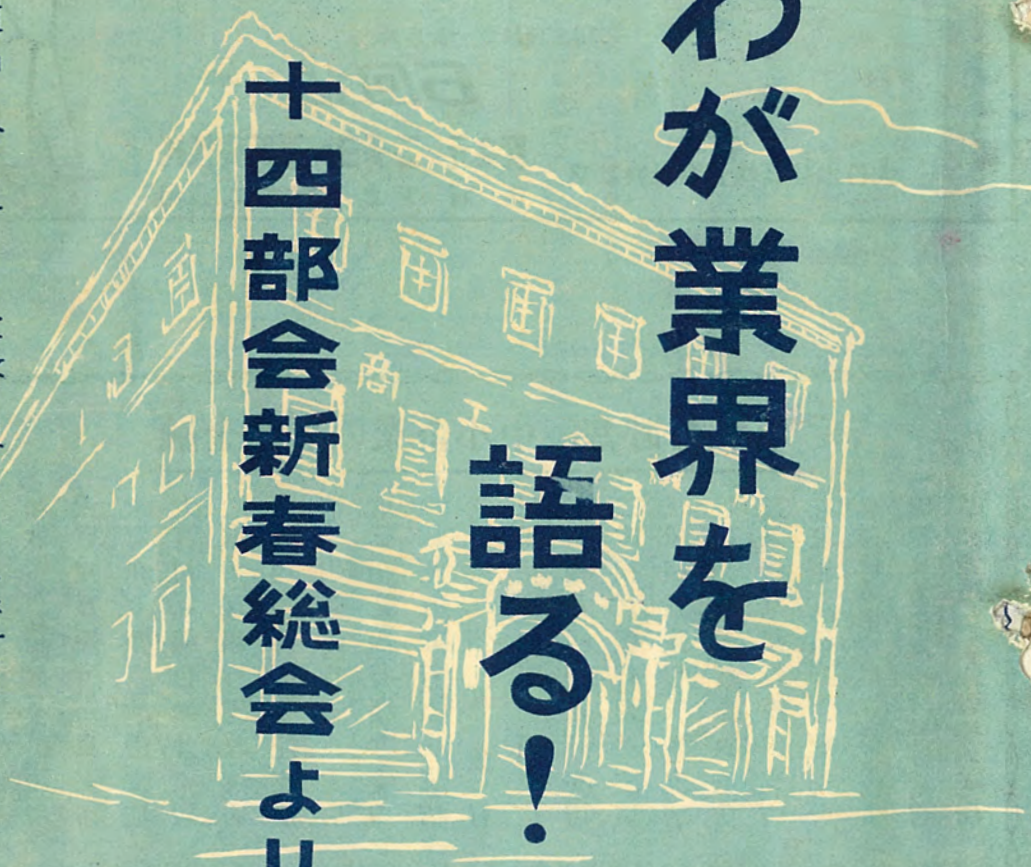
商工だより

わが業界を語る！



十四部会新春総会より

特輯『今年の圣済界の見透し』

産業圣済新聞最高顧問　塩沢元次

奈良県商工会議所編　NO.11　1957

32

◇低金利時代の對策!!

どん〳〵金利が下つてきました。昭和七～九年の**低金利時代**には**預金利子**が三回も下つて居ます。今は目先の**好利廻り**よりも、長い目でみた**確定利付**のものを選ぶ事です。

左記は從來銀行などの金融機關が全額買つて居たものですが、今度個人にもお申込願える様になりました。

銘柄＼条件	利付金融債	社債	地方債
期間	三年	七年	七年
拂込金額	一〇、〇〇〇円	九、九〇〇円	九、九五〇円
利率（半年毎）	八分五厘	八分五厘	八分五厘
利廻	八分五厘	八分七厘三毛	八分六厘一毛

野村証券奈良出張所

奈良市東向北町

電話(奈良)六四五一～四番

Nichiyo

ニチボー オリオンテックス

必ずお気に召す生地・柄・お仕立

おすすめは このマーク

ニチヨー服

オーバ・ズボン
上衣・学生服

●信用ある一流洋服が 工場から直接みなさまへ

現金値段で・お手軽な **6回払** をぜひ御利用下さいませ

大日本紡績株式会社特約店

発売元 ニチヨー服販売KK
後援 宮島産業株式会社

有利な貯蓄◎中小企業の専門金融

和歌山相互銀行橿原支店 近鉄橿原神宮駅前 電話(橿原)五一五番
和歌山相互銀行奈良出張所 奈良市高天町 電話三六七七番
太道相互銀行奈良支店 奈良市三条町 電話(六)〇四・六〇九・六一〇番
太道相互銀行吉野支店 吉野郡下市町 電話(下市)五二五番
太道相互銀行櫻井支店 櫻井駅前 電話(櫻井)八〇八番
太道相互銀行天理支店 天理市丹波市町 電話(天理市)二八六番
太道相互銀行大宇陀支店 宇陀郡大宇陀町 電話(大宇陀)一五二番
第三相互銀行奈良支店 奈良市三条町 電話南八七木番
第三相互銀行櫻井支店 櫻井駅前通 電話(櫻井)五二四・七〇八番
幸福相互銀行奈良支店 奈良市上三条町 電話五四五・五四六番
三栄相互銀行 奈良市下三条町 電話(六)〇五・六〇九・六一〇番
三栄相互銀行高田支店 大和高田市本郷二丁目 電話(大和高田)二八九八番
三栄相互銀行吉野支店 吉野郡下市町千石橋南詰 電話(下市)七五〇番
三栄相互銀行櫻井支店 櫻井町櫻井駅前通 電話(櫻井)三七〇番
近畿相互銀行奈良支店 奈良市下三条町 電話四六五一・四六五二番
近畿相互銀行高田支店 大和高田市本町二丁目 電話(大和高田)三三五六番
近畿相互銀行吉野支店 吉野郡下市町下市 電話(下市)二八番
昭和産業相互銀行奈良支店 奈良市角振町 電話四五六九番
昭和産業相互銀行吉野支店 吉野郡大淀町下渕 電話(下市)六七番
昭和産業相互銀行櫻井支店 櫻井町大西町 電話(櫻井)六・五〇六番

奈良縣銀行協会

南都銀行
日本勧業銀行奈良支店
三和銀行奈良支店
協和銀行奈良支店
住友銀行奈良支店
紀陽銀行五条支店

皆様の「憩いの場所」

①大佛殿五重塔等七堂伽藍を庭の置物の様に見える場所に三笠温泉があります
②遠く十ケ国がどの部屋からも眺められる様に建築されています
③三面ガラス張りの「大佛風呂」は奈良の名物です
④貧血症、神経痛、リユウマチ、婦人病によく効きます
⑤新若草山ドライヴウエイは日本一の景色に惠まれ、奈良観光のすべてを盡す樂しいものです
⑥近鉄奈良駅から八分で到着し、宿泊料は一、五〇〇円です
⑦四季毎にそれぞれ特有の情趣豊かなものです

三笠温泉

土地鉄道有限会社
営業所 奈良市直路町発肥開
電話奈良 5471～3番
温泉本社 電話奈良 5671～4番

奈良市南京終町二一五
各種合成樹脂成型加工業
電話奈良六四七一—三番

SSS

積水化学工業株式会社 奈良工場

取締役工場長 松尾潤二

本社 大阪市北区宗是町一（大阪ビル五階）
電話 土佐堀（三）四〇五—六番
（三）三五五—七番

関西電力株式会社 奈良支店

支店長 村瀬精

電話奈良 自四九三一番
至四九三七番

銘木春日杉天井板
尾州檜丸太並に各種造作用材

材辰巨材株式会社

取締役社長 吉田辰五郎

奈良市肘塚町八番地
電話 三二六三番

鐵鋼
金物

㊐ 株式会社 ひのり商店

ボールト、ナット製作

本店 奈良市今小路町
電話奈良 五七五七
五七五八番

出張所 近鉄油坂駅前
電話奈良 五七六〇番

ひのり商店鉄工部

MANUFACTURERS & EXPORTERS
OF ALL KINDS OF
IMITATION PEARL,
SEED BEAD & OTHER
GLASS BEAD NOVELTIES.

KOYO PEARL MFG. CO., LTD.

227 TAIM A. TAIMA-MURA
KITAKATSURAGI-GUN
NARA-PRE., JAPAN.

TELEPHONE: NAGAO 29

Toshiba

東芝のマツダランプ



東芝商事株式会社
東京芝浦電気株式会社

近畿電気工事 奈良支店

奈良市今辻子町 電話(奈良) 3389 2073番

奈良営業所(奈良) 2073番
橿原営業所(橿原) 721番
吉野営業所(下市) 220番

出張所

(郡山) 374番 (生駒) 449番 (天理) 332番
(柳生) 19の乙 (王寺) 670番 (桜井) 495番 乙(呼)
(御所本) 264番 (高田) 2763番 (橿原) 207番
(上市) 172番 (御所) 117番 (五條) 287番

株式・公社債・貯蓄債券
江口証券奈良投資相談所

友愛證券

奈良市小西町二八番地
電話六二五五・六二五六番

チエンバア俳壇

奈良の四季

開きある門の袖垣春の宵　赤坂藤園（南都銀行頭取）
滝垢離のいれずみの獅子動くなり
鹿とゐて待てる茶飯を忘れゐし
時雨傘三月堂に忘れしか

浅春雑吟

大三輪の神の焚火に温まる　小山草綠（県信用保証協会専務理事）
畦を來る女礼者を迎ひ入れ
お山焼見ゆる机の灯を消して
氣昂じて深夜の火鉢抱き居たり
紅梅の垣レグホンをあまた飼ひ

新春雑詠

香久山もありそめて來し初明り　福田南圃（株）アラナラ社長）
独りものひとり恵方のみちゆかな
雲一ッとばぬ宇智野の初がらす
おかしほど大きな注連をいまくぐる
このあたりまでの記憶の裏恵方

ほぎごとのあるらし宮の初時雨　池田默々子（三輪素麺製元）
みあかしの一ッ一ッに時雨れ居り

目次

商業卸……三
醸造……四
建設……六
交通運輸……七
観光……一〇
商業小売……一三
木材……一四
工業第一……一七
貿易……一八
理財……二一
工業第二……二四
藥業……二七
織維第一……二九
筆墨……三一
織維第二……三四
経済講演会……三八

入木筆本舗
書家用・学校用
畫家用・事務用
筆墨製造卸
草可博文堂
草可秀雄
奈良縣大和郡山市
私書函第四號
電話三六〇番
振替大阪五二八六番

君モ…
僕モ…
品ノ良イ!!

筆墨製造業
寶文堂
奈良市小路町三一八番
電話三三一七番
振替口座 東京八一三七六 大阪一三四二五番
取引銀行 南都銀行 奈良支店 佳友銀行 奈良支店 和泉銀行 奈良支店 日本勧業銀行 奈良支店

墨
古梅園
奈良商標中央

印
胃腸良剤
鯛

増田胃腸丸
橿原市川西
増田製薬株式會社
電話天満二番・三番

昨年の経済界は戰後最良の年といわれ、甚しくは神武以來といわれつつ新しい年を迎えた。

ジャーナリズムのいう最良の年とは一体何だろうか、特に焦点をわが奈良県産業にあわせるとき、果して最良の年であつたろうか。……

当所が正月十二日より連日十四専門部会を開催したのもこの掛け声に対してのレヂスタンスの意味も含めて、ここに赤裸にメスを入れて見た。

題して新春放談……昨年のわが業界を語る。……

梅便りのこの頃に新春放談とは、テンポの速い時代に余りにもズレすぎると言えるかも知れない。

しかし、十二月にすでに書いている紋切型の新年号記事とは少々趣きを異にする。ここに集録した内容こそは、その一言、一字に産業人の眞実が叫びとなつて織り込まれているといいたい。

この意味からおく面もなくここに部会総まくりを敢て特輯しました。……

（この全部会開催につきましては毎回吉川会頭並びに各部会長の新年の御挨拶がありましたが紙面の都合上省略致します。（掲載順序は開催日順といたします）



と き　1月12日午後2時

商業卸分科会

出席者

吉川会頭　河合部会長　宮島分科会長

○(株)ひのり商店河合利喜藏(奈良)○宮島産業(株)宮島善治(奈良)○菁原化粧品店(王寺)○駒井茶業(郡山)○関西電氣商品(株)小林末男(奈良)○近畿食糧卸(株)永井庄太郎(高田)○奈良県魚(株)川井德藏(奈良)○田和塩干物店(奈良)○植野酸素店(櫻井)○高橋機械(八木)中村印刷インキ材料店(奈良)○松下飲料水(郡山)○(株)吉田商店(奈良)○中谷玉水堂(奈良)○上杉疊店(奈良)

司会　中村專務理事

司会　本來ならば部会は部会長さんより御進行願うのですが今日は私よりいろいろ昨年の業界についてお伺いしたいと思います。

では良かつた良かつたと云われた昨年が果してわが卸業はどうであつたかについて伺いたいと思います。一口に卸業と云つても多種多様で奈良県のように京阪神の経済圏に含まれる地理的条件からもなかなか複雑でありそれだけに問題点も多いと思います。一つ纖維の宮島さんから

銀行筋は卸業について認識を

宮島　一体景氣が良かつたとはどういうことかといいたいですね。石橋内閣のいう拡大経済についてもわれわれは懐疑的なんですね。纖維界を見ても化纖〳〵と云つているけどまだまだ舶來品には、日本製品は及ばないようですね。

まあ奈良の卸業に何が不足しているかといえば銀行さんの卸業に対する認識がうまくいつていないことだと思いますね。資金さえあれば奈良の卸業も決して京阪神筋には負けない自信があるんですよ。この点ぜひ商工会議所が中心となつて進めてほしいと思いますね。

会頭　近く理財部会も開くからその点話し合いたいと思う。

賣れたが代金の回收がさつぱり

司会　では塩干の田和さん一つ昨年の景氣は

田和　一分間に二〇万円も賣れたデパートとはおよそ問題にならないが確かに昨年は良く賣れました、しかしよく賣れて賣掛金の回收がとても遅いんですわ、これは考えて見るとつまり小賣業者の乱立なんですね。小賣業者の出張販賣が活發になつて結局小賣屋さんの廻收が悪い、勢いこちらにもひびくと云うことですな。うちの業界は数量が伸びてその割儲からなかつたですわ。

司会　次に茶業の駒井さん

駒井　十日エビスの賽銭が案外少かつたと聞いているが昨年はいう程の景氣はなかつたと思いますが茶業は大体関西のは内地向きなんですが昨年は貿易が止つて全般によくなつた、これは根本的には茶業は農協の系列か一般商品が妥当かなんですが、現在は農協本位なんですから、私共はこゝに問題があると思います。

奈良の卸業は大阪のアテ馬

司会　電器の小林さんに一つ……家庭用電器はひどい販賣競爭のようですね。

小林　私は奈良の卸業は大きくならんだろうと思うんですね、最近特に交通が発達して來たし、とても大阪商社には太刀打出來ない、結局は奈良はそのアテ馬になる。減税の徽寄が電氣器具にも來る、とても昨年はよくなかつたし今年も明るいと云えないと思つています。

司会　どうも深刻なお話ばかり(笑)ですが鮮魚の川合さん一ツ

川合　大体奈良は高級品は駄目ですわ、とても京阪神の様な訳には行かないが賣れることは賣れましたね。結局なんですか数量のびのマーシンなしですかね

上半期が少し良くて下半期は普通でした。

司会　化粧品について中谷さん

中谷　私の方の化粧品というのは良い時も悪い時も余り響がない商売でして、その意味で安定しているが特に昨年はということにならない、しかし幾らか良く出ましたが先程の話で賣掛金の回収は悪いですね。

司会　次に疊の上杉さん。建築ブームでよかったと思いますが

上杉　そうですね、私の方は大阪との取引が多いがやはり三〇年より良かつたですね、特に上半期が良かつた。今年の見透しも悪くないと思つていますが疊は手工業ですから余り量産出來ないのでね。一ツ職工学校でも建てよという話も出てるんですが……。

商賣て儲からず屑鉄で息をつく

司会　では機械の高橋さん

高橋　私は奈良へ來て間がないのですが主として水道部分品をやつてますが、鉄工業は奈良には余りないようですが、最近ほこりをかぶつていた旋盤が動き出したようですから、造船ブームの裏付けから良いと思います。私の方は商賣で儲からずスクラップを賣つて息をついだ(笑)と云えます。私は今後大商社とスクラムを組んで行くべきと思います、只問題なのは先程宮島さんの云われた金融問題ですね。

司会　次に印刷インキの中村さん

中村　私は幾らか製造もしているが取引はすべて大阪です、奈良の小賣商さんはこんなことを云えば何ですが水くさいですな。

印刷インキも色の多様性が条件となりむつかしくなつて來たが明るい見透しをもつています。

大阪の不当進出になやんだラムネ、サイダー

司会　清料飲料水の松下さん、昨年は良かつたと思いますが。

松下　私の方は景氣が良い悪いより大事なのは天候ですね、涼しい夏だとどうにもならない。それに大阪業者の不当進出が致命的でした。販賣競爭も正しいものであれば仕方ないがソロバンをふせて感情的に出てくるんですな、これには向ふにも云い分があるかも知れないが、大阪が生駒山を越えてくることはね、今は一應妥協出來ましたがね。

大体奈良の業者は二十一人居りますがガスもの(ラムネ等)よりジュースが出ますね、それだけ国民生活に余裕が出たのですかな、將來は大メーカーと競爭する自信がありますよ。

決して大阪商人には負けない

司会　いろいろ有益なお話を伺いましたが卸業こそ経済力を延ばす上において大きな役割を果すものだと思いますが、それだけに卸業については大阪だの、奈良だのとせまい感覚は必要としないとも云われているし反面、少くとも本県本來の自主性もなければならないと思います、一つ奈良の卸業が発展するには何が必要かについてつまり八〇万県民をバックに純然たる卸業はなりたつかについて

宮島　奈良商人は決して大阪商人には負けない自信もあり能力もあるんですよ、只金がない、金さへあればきつと勝つて見せる、この点もう少し銀行さんが卸屋を可愛がつてほしいでんな。大阪商人の強味は金だけですよ、だから卸業の生命は金と信用だけだと思う。

小林　私は先程云つた通りです。もし今後奈良に卸業が育つとするならば大メーカーの價格が大阪も奈良も吉野も同じでなければならないと思うし、大メーカーと直結した代理店をもつことだと思います、この点会議所が中心となつてほしいと思います。私は大阪商社にないものそれは價格においてサービスにおいて優れたものを奈良の問屋がもつ以外にないと思います。

河合　ではいろいろお聞かせ願いありがたう御座いました、今後ますます部会活動を活潑にして業界の生きる途を相共に開拓したいと思います。

司会　ではこれで閉会いたします。

醸造部会

出席者

吉川会頭　**吉田部会長**

○清酒　○星鶴酒造(株)吉田庄逸○谷酒造(株)谷義一○浅井酒造(株)浅井吉次郎○中谷酒造(株)中谷正大○菊司酒造(株)駒井康人○中本酒造(株)中本興嗣久○(株)今西清兵衛商店今西清兵衛

○洋酒　○東和醸造(株)秋山利一郎

○味噌醤油　○大方醤油(株)大方新太郎○鳥見味噌醸造元勝村正一

司会　**中村專務理事**



とき　1月14日午前11時

会頭　新春早々御集り頂きまして有難うございます。会議所の運営は部会から出るものであり、皆様の活潑な意見を伺い度いと存じます。

吉田　トリ年と酒は切つても切れない因縁の深い年であり、今日は新春放談とありますから、業界について話し合い度いと存じます。

司会　では私から色々御伺いしたいですが、先ず最初に昨年の清酒界について吉田さん一ツ

昨年は整備復活増石の年

吉田　清酒は御承知の通り外の産業と違つて政府の計画生産に依るものであり、それだけに問題も多いが、昨年の業界は整備復活の年であつたと言えますね。つまり戰時統制の石数規制がすべて復活した年であり、戰後最高の増石の年でありましたよ。

司会　その問題点について御伺いしたいんですが。

吉田　つまり復活醸造元の販路確保から、これが賣急ぎとなり、一部、醸造元―卸商間で値引き競爭が出たんですね。これは違法ではないけれども業界としては大きな新しい現象と言えますね。

司会　大体奈良県ではどの位造れるんですか。

吉田　全国で二三〇万石から三〇〇万石といわれているが、奈良は三万石余りです。今年も昨年とかわらない。

味は戰前にもどる

司会　昨年は神武以來の好景氣(笑)と言われていますが、昨年はよく賣れましたでしようね。特に年末年始は。

吉田　まあ順調ですね。それに第一清酒は最近品質がぐつと良くなつている。これは皆様方も御氣付きの事と思いますがアルコール分を減らし米を沢山使う純日本式にかえつた事ですよ。だから少々増石してもはける事には自信をもつています。

司会　奈良酒の大きな市場はどこですか。

吉田　まあ大阪それに関東へも出て販路は廣いですね。

会頭　奈良の酒が県外へ出て更に灘の銘酒で逆輸入もあるでしよな(笑)

吉田　ありますね。それだけ奈良の酒が良いという事ですよ(笑)

賣大名から競爭へ

司会　今は新酒のシーズンで御忙しいと思いますが今年の見通しは

吉田　今迄は賣り大名であつた醸造元がそうは行かなくなつた。値引きについては酒税保全の立場から極力抑えなければならないが、反面卸屋さんが儲かるので資金回収は樂になると思いますがね(笑)税は大阪国税局管内で奈良は十位ぐらいですかね。いよいよPRの時代だと思うね。

洋酒は流行の波にのる

司会　今度は一ツ洋酒について東和醸造の秋山さんから。

秋山　うちは言う程造つていませんが(笑)清酒以上に販賣競爭がはげしくて問題の多かつた年でした。まあ年末から一寸出た。何ですか五割増と言えますか、これはこう言う事は言えると思うんですが、最近若い人に非常に洋酒党が増えて來た。特に大都市なんかでは洋酒スタンドがグン〳〵延びて來ている。若い人にはハイボールで一杯やるのがスタンドの雰意氣なり第一安上りで手つ取り早いところが喜ばれるんですね。(笑)

駒井　その話はよく分る。私の方でも田舎の青年團の寄合いにビールが進出して來たんですね。これは酒よりビールの方が特別接待の様に感じるんですね。それに第一婦人の飲酒がビールから洋酒のコースを取る様ですよ。酒は芸者風の飲むものと見ているようですがこれは私共は余程考えていなければならないと思いますよ。

秋山　燒酎は昨年は減産に次ぐ減産でした。この燒酎という名称に原因があり、何とか良い名称をと業界は考えているんですがね。それにPRを徹底的にやろう。宝さん(宝酒造)は一億の金を出そうと言つているんですがね。ともかく立飲みストレートで一ぱいが最近の流行なんですね。(笑)

司会　暮の賭答用には相当出た様ですね。

味よりレッテルが支配する清酒

秋山　えゝ大分洋酒が出はじめましたね。

駒井　デパートでは清酒がよく出た。それも特級酒が非常に出たんですがこれから見ればやはり神武景氣ですかね。(笑)

僕は思うんですが、大和の酒は決して灘ものにおとらない良質なんですが、どうも酒は味よりレッテルが支配する。大和の酒が灘酒になり、偽物をのんでいる

人も多いのが実状ですよ。そして又我々も伏見、灘を余りに目標にし過ぎると思いますよ。容器、包装にも轉換の時期と思う。

谷　その点については特に菊司さんに看板の修正をお願いしたいですね(笑)

酒は是非県内産を

吉田　それで奈良県の人々に奈良の酒の良さを認識していたゞく爲に、メクラき酒を一ッ会議所が主催で料理旅館方面の方々に呼びかけてほしい。私共がやると手前味噌いや手前酒になりますからね(笑)レッテルなしで灘、伏見ものと共にき酒をやつてもらう。

駒井　県内買物運動と同じ考え方と思う。

会頭　こうした問題こそ会議所でやるべき仕事だと思うので良い機会に是非実現したい。部会でとり上げるのはこの様な問題だと思いますよ。

司会　では今度は醤油の方で大方さん一ッ

塩水より最良質へ

大方　醤油の方は景氣が良くても悪くても余りひどかない。最近は特に良質なものになつて来た。醤油がなくて塩水一升五円で賣つた時を思えば隔世の感ですね(笑)業界の問題点はやはり酒と同じで大メーカーのレッテルに押される。

それと次にアメリカの紐つきの高い原料を使つている事ですね。こうした実状は醤油も味噌も変らないと言えます。結極原料高の製品安ですね。

会頭　確かに今はメーカー景氣ですよ。四、五月頃迄今の状態が続くんじゃないですか。その次に消費景氣になると思う。

司会　大体醤油は県内でどれ位出来ますか。

勝村　そうですね。大体五万石ですが販路も酒とよく似ていますね県外輸出は三、四割位でしようか。問題は信州味噌と如何に対抗するかです。味の差てものはないんですからね。

司会　では長時間いろ〳〵有難うございました。これで閉会致します。

建設部会

会頭　建設業界は別に強力な協会によつて運営されて居られますが会議所の部会によつて又採り上げる問題もあろうかと思います。

今日は一つザックバランにお話願いたいと存じます。

司会　日ッ復交両連加盟、新内閣の誕生と、本年は新事態を抱えて新年を迎へましたが、世界中はあげて線の太い建設の時代といわれて居り、わが国でも電源開発、道路整備が大きく採り上げて来ましたが一つ梶島さんから本県事情について——

請負業はウケマケ業

吉川会頭　○(株)大橋組大橋竜太郎(奈良)○(株)春田工業(株)春田明次(奈良)○(株)奥村組奥村太平(北葛城郡)○(株)天御津組西村靜雄(天理市)○梶島組梶島万太郎(大淀町)

司会　中村専務理事

梶島　大体請負業はウケマケ業と云いましてね(笑)外の業態より儲からんものでして(笑)昨年は良かつたともいえません。

寺尾　大体奈良県の建設業は一寸趣が違うですよ、吉野開発一つを見ても県外特定業者がやつていて一般的じやないですね、県内業者には何等うおつていないのが実情ですね、だから日本全体で昨年を見れば或はもうかつたかも知れないが奈良県はどうも

司会　大体業者の数はどのくらいですか。

梶島　約一、〇〇〇名ですかね個々の企業が小さくて数が多い。

森本　戰後最良の年なんて奈良の建設業界にはないと断言できます。

寺尾　最近アチラコチラでビルが建つたがみな県外大業者ですよ。大企業にはわれわれは太刀打ち出来ないもの、それは資力に於て技術、経験においてとてもかなわない、大体建設業の良くなるのは、一般が儲けて初めて建設に廻るのだから順序としても一番後廻しになる。(笑)

小さい工事は大工

大きいのは県外業者

司会　県外業者進出を如何に防止するか大きな問題だと思いますが。

寺尾　結局よくいわれているデパートと小賣商の問題と同じですね本県での建築物は地方自治体とかの公共建築しかないんですね、これが赤字財政であるとこに鉄材が高くなればもう中止せざるを得ないことになり、やりにくい時代ですよ。

春田　小さい建築は大工さんがコツコツとやり大きいのは県外業者と來ますからね……この前建つた関西電力の建築費が一年中の所得に匹敵する業者が大半ですからね(笑)官公庁の仕事の話が出たが官庁仕事は例の失業対策事業等で労務者にヒモがつき窮屈ですよ。

登録の亂発が

過剰競爭の原因

森本　これは考えて見れば余りにも業者が多すぎるということですよ、建設業の登録が簡單にとれることにも大きな問題があると思いますね、今だと木材業者でも登録すればすぐ業者になれる、私は本当の業者は三割程度と見るんですかね。

会頭　何としてもむつかしいが登録の乱発について考えて見なければならないと思うが

寺尾　この問題について昨年県関係者と懇談会をやつたが今後は愼重に取扱うことで話は終つたのですがね。

会頭　この規制は利害関係のないものがとり上げたいと思うが—

森本　たしかに協会よりも会議所でやつてもらう方が効果的ですね。

梶島　全建からもこの問題を眞剣に研究し法制化しようとする意見と、一〇〇万円の線を引いて許可制にするとか、いろいろ出ているがこれが施行されればと思う。

司会　登録を規制することも重要と思いますが県外業者の締出し策について考えなければならないと思うが—

寺尾　県当局は最近特に理解を得てますが民間の方はそう願いたいがさき程の話でむつかしいですよ。

司会　奈良県だけでなしに全国的に規制する方法とかについて—

天御津　それは出來ないと思う。

森本　近鉄とか関電のように会議所に関係のあるところは会頭さんから勧告というのでなしにお話願えばね。

会頭　こうした問題は醸造部会にも出ましたが請負は是非県内業者へという風に何とか骨を折つて見たいと思います。

惠れない金融事情

司会　金融関係について三〇年よりよくなりましたか

春田　良くないですね、私の方の例をとれば木津方面の銀行の各支店が非常に積極的なんですね奈良は……

会頭　請負委任状によつて金融のヒモがつくのがやないのですか—

春田、寺尾　なかなかそうは行かない、まあ業者の信用が中心であつて委任状ではないですよ。

春田　アメリカでは先ず発註者が銀行を指定し業者は金を見ずに材料支拂に廻る、これでもよいのですがね。

梶島　昔はそれによく似たことがあつた、是非復活願えればね。

司会　いろいろお話伺い、建設業界も深刻な問題が山積されていると云えますが今年こそ御健闘を願つてやまない次第です、ではこれで閉会と致します。

(当日この席上で懸案の正副部会長が次の通り選任されました。部会長大淀町梶島組梶島万太郎。副部会長奈良市春田工業(株)社長春田明次。同奈良市(株)浅沼組奈良出張所長寺尾重吉)

交通運輸部会



とき　1月16日午後2時

出席者

吉川会頭　**鈴木部会長**　○奈良交通(株)鈴木角一郎(奈良)○○締役(奈良)○大和交通(株)北浦房吉(奈良)○帝産自動車(株)高田惠次(奈良)○奈良車体製造(株)須河作治(奈良)○○日本通運(株)大和高田支店梶本氏(高田)○日の丸交通(株)谷口日出雄(櫻井)○信貴生駒電鉄(株)小松正之(生駒)○○奈良新菱自動車(株)河合敬治(奈良)

司会　**中村専務理事**

トヨタ



と き　1月17日午後2時

会頭　今日は一つ昨年を省りみまして今後の部会運営の参考と致したいと存じます。

鈴木　当部会は昨年は二月、五月、九月、十月の四回関係当局の御臨席を得て交通、運輸の隘路打開に付陳情建議をやつて参りました。今日は業界個々について御懇談願いたいと存じます。

司会　それでは私潜越ですが進行係をさして戴くことに致しましてまず自動車の整備関係からお聞きかせ願いたいと思います、須河さんどうですかー

須河　私の方は昨年とあまり大差はありませんむしろ大型トラックは減つておりますが、それに鉄材の値上げが大きく響きました、而しこれからの見通しは良いと思つて居ります、目下資材並従業員の雇入計画を致して居りますがー

北浦　大型トラックが少ないと言われましたが、これは小型トラックが増加し十三尺のボテーで積載量も多くなつている関係上、小型に轉換され、とくに最近は伸びたと思いますね。

司会　日本経済発展をはばむものに鉄鋼の不足、電力の不足、次に輸送力の不足といわれているが日通の吉崎さんより一つ輸送事情について

奈良には数量景氣はなかつた

吉崎　私の方ではこの輸送力対策に付特に年末は緊張していましたが奈良は平年型でした、私はこの問題はこう見てるんですが、つまり数量景氣は大都市だけであつたと思うんですが、奈良には数量景氣は出なかつたといえます、輸送力の不足も陸上の問題では過度期の特殊現象と見てるんです、私の方も未だ余力があります、但しこう云うことはいえます、それは一車当りの走行の足はグンと延びつゝある、まあこゝに配車難がでてくるんですが、私は一口にいつて前途は樂観しているんですが。

会頭　今の生産景氣が今年になつて消費景氣に移行し運輸界もよくなると私は見ますね。

梶本（日通高田）　高田の方でも同じ事情です、数量景氣はありませんでした。

須河　自家用小型トラックの増加により運送業も不振であると思いますね。

吉崎　自家用車は決して徳にならない、隣が持つているから、向いが買つたからと言つて面子で持つているものが多いと思う(笑)

会頭　自家用車で営業するものが相当あつて困るでしような。

吉崎　ありますね、これが業界の問題点だともいえますね(笑)

北浦　大阪―奈良間の定期運搬ですが一ケ月(約二七日)で運賃が約三万円、一日千円、而かも朝の五時から六時半迄と時間の制約もあり、積み合せも出来ない、その上車種が痛む、全く車の償却代も出ないような話も聞いている。

司会　トヨタの菊池さんに一つ昨年の事情について

菊池　一昨年よりは良好でした、平均新車が月三十台、十二月には三十五台も出ました、不渡も少くなつたように思います。

司会　次にハイヤーについてお伺いしたいが正月には相当忙しかつたようですね、一つ大和交通の北浦さん

七〇円なら乗る
八〇円なら乗らないタクシー

北浦　暮とか正月とかは特に目立ちますが一年をならすと決してよくない、走行車輛数に比べて収入はこれと併行しませんでした。と申しますのは七〇円―九〇円迄の乗車回数が少ない、小型で一二〇円程度が多いようです、しかし一時よりよく乗るようになりましたね。

司会　帝産の高田さん一つ

高田　そうですね未だ決算が出てませんが約一割方増収でしようか諸経費が嵩んでなかなかですね(笑)しかし、たしかに車によく乗るようになりました、尤も観光客は総て観光バスですがね、今の客は八〇円なら断る、七〇円なら乗ろうとハッキリしてますよ(笑)

奈良のタクシーはなぜ高い

須河　奈良のタクシー料金は他に比較して値が高いようですが(笑)

北浦　そうじやない、理由は利用率の低い衛星都市は営業がなりたゝないということですよ、だから基本料金に於て大都市と違うことを認めてもらつています、奈良は経営上の経費についても高いですよ、而し深夜料金は違慮しているので、これは大阪市より勉強しているんですよ(笑)

司会　しかし正月はよかつたようですね、

北浦　正月五日迄はほんとに良かつたですね、運轉手も休まず全員働いて呉れましたが、営業をやつて始めての水上成績でありましたが六日からがた落ちでした(笑)

吉崎　うちはもう商賣替えだ、荷物を運んでいたのでは駄目ですな(笑)

司会　ではこれ位にして一つバスの状況について部会長さんからお聴きすることに致しましよう、どうぞー

いうほど樂でないバス事業

鈴木　そうですね昨年は天理教の大祭がありまして相当動きましたが県外車が多くて予想以上ではなかつた、しかしこの大祭で上半期はやゝ良く、下半期は悪かつたように思います、これは大祭に手当した車と人件費がつきまといましてね。

司会　シーズンには観光バスはどのぐらい動きますかー

減税のシワ寄せて
運輸界は苦難の年

鈴木　春秋一日平均五十台、大体二ケ月で六千台が来るといわれています、こゝで申上げたいのは(語気を強めて)今年は減税で明るい年なのにそのシワ寄が総て軽油税としてわれわれ業者が半分以上も負担するということであり更にスエズ問題から大市な石油の値上り等昨年の業界はいわれる程決して樂ちやなく今年は更に苦難の年と覚悟している、これは決して誇張ぢやないんですよ。

司会　観光バス旅行も少し峠を越えたようですし大変だと思います。それでは信貴電の小松さんより一つお伺することに致しましよう。

オートバイの進出で
電車に乗らない

小松　神武以来なんてとんでもない、これからの運輸業は大資本大規模でないと客は乗つてくれない、私の会社は無配で営業をやつてますがなかなかですよ。昨年六月料金の値上げしましたので数字は上つて居りますが好況の影響ではありません、大手五社は好況であつたようですが中小(六、七社)会社の内容は好況に依る面が見当りません、この原因は様々ですが私の会社について調査して見ますと定期は増加して居るんですね、これは一般雇傭率がふへたと見てよいと思うんですが反対にバラの切符が少ないんですね、その原因はねスクーター・オートバイの普及なんです、私の方はね、走行粁が短いからオートバイ・スクーター等で結構用を達するわけで、これについては防止の方法がないんですよ(笑)

北浦　現在は松茸狩以外は利用ケ所がないんですか、沿線を開発し、それに自動車に何故手をつけないのですか。

大会社も小会社も社長は一人

小松　なんと云つても資本の問題なんですね、私の方は資本金が一千四百四十万円、近鉄の特急一車輛が二千五百万円、これでは新車一台も出来ないですよ(笑)だから沿線を開発して住宅、学校、工場誘致も良いことは分つているが手がつけられない、金融機関から金を借りるにしてもね、大会社になると五分五厘なんですね、私の方のような小会社になると一割なんです大会社でも社長は一人なら小会社でも一人なんです(笑)実際矛盾していますね。中小会社に対する為政者の認識が欠けていますよ、制度の欠陥ですね、ですから現在のところ他から開発して呉れれば之に從うと言つた他力本願ですよ(笑)中小企業に対する為政者の認識を深めることに努力する必要がありますね。

高田　これからは信貴生駒ライン高野山―大峯山ラインが大阪では垂涎万丈の魅力だと思うが将来はこの辺の開発がポイントとなるのではないですか。

鈴木　奈良線の開発がすんでその後に入る段階ぢやないかね(笑)

これからの旅館は
車のガレージを

北浦　これからの旅館業者はモータープールの設備が必要になつて来ますね、自動車を利用することが段々多くなつて来ますからね、それに「すずらいと」の四十万円もするようなものよりルノーダツトサンの中古品十二、三万円程度のものが性能も良いからね。

高田　中古車の故障の多い時代は過ぎましたね、だんだん性能も良くなつて来ていますからこれが国民車になるのではないですか(笑)

小松　われわれの方はいよいよ心細い(笑)

司会　今、車はどのくらいあるんですかー

北浦　戰前二十三万台といわれていたのが今は一六〇万ぐらいですか、奈良県のタクシー業者は六〇人で二六〇台といわれています、全国では一六〇万前後でしようかね。

プラカードで大さわぎ

北浦　思い出すがたしか大正初期に初めて奈良に二台程自動車が入りこれが人力車を刺激して今でいうプラカードを車夫がみんな持つて大変なさわぎでしたが正に隔世の感ですね。

高田　そんな事がありました、しかし自動車自動車といつてるけど、もう暫くすれば会議所の屋上から、ヘリコプターで大阪行きがでますよ(笑)

司会　ではありがとう御座いましたこの辺で……。

観光部会



とき　1月19日午後2時

出席者

吉川会頭　**阪田副部会長**
○岡本淳(奈良)○垣内伸太郎(奈良)○脇阪叟一(奈良)○大西辰蔵(奈良)○阪本善雄(奈良)○吉井兵四郎(奈良)○後藤誠一(奈良)○三笠物産(株)松岡太郎(奈良)○奈良ホテル友田御酒藏(奈良)○阪田勇(奈良)○日本肥鉄土開発(株)鍵田忠三郎(奈良)○小川二樂(郡山市)○岡島清一郎(生駒郡)○宅田嘲助(下市)○日通航空部清水所長外一人(奈良)○南畝泰一郎(奈良)○近畿ツーリスト西田一郎(奈良)
司会　**中村専務理事**

司会　今日は一つ部会中心に専門的な御意見や運営上参考になることをおきかせ願いたいと思います。

阪田　谷井部会長さんが旅行中でありましてみな様によろしくとのことでありますので私がかわりましてやらせて頂きます。では中村さんから

司会　それでは私が進行係をさせていただきます。昨年は神武以来の好景氣だと言われておりますが昨年はみなさん個々の業態はどうであつたかについて早速観光旅館名産に分けてザックバランにお話していただき度いと思います。最初に奈良ホテルの友田さん一つ

映画ロケで一ト息き

友田　昨年三月交通公社より引つゞきましたがホテル業てのは奈良ではむつかしいですね、まあ三月より十二月迄を見ますとき三〇年よりは良かつたといえますね、この良かつたというのは私の方は一應は外人対象なんですねだから外人が來るか來ないかで決まるんですが昨年は御承知のようにアメリカのメトロ映画社の例年なら相当賑つた学生團体が半減されて一般客もへつたということですね、どうもコースをかえる傾向があります。観光税も少しは氣分的に影響があつたのではないかと思います。しかしこの春の予約はかなり多いようですね。

司会　少くなつたのはどういう原因でしよう。

吉井　つまり宿泊して夜観るところがないと言えるのではないでしようか。

司会　では一つ奈良をはなれて信貴山で旅館をやつて居られる岡島さん

苦しい信貴、生駒

岡島　信貴山は戦前のおもかげなしというところです、特に終戦後三、四年はどん底でした、しかし信貴山周辺がおいおい開発されて來ましたのでこれからは希望をもつています。一つ十三年間のプランを堪めるつもりでやつています(笑)こんなことを云えばなんですが観光といえば奈良だけのように(笑)採り上げられるが大きい視野に立つてぜひ郡部も見てほしい(笑)その点今日のような部会に感謝しています。

会頭　信貴山は戦前愛知方面の信者で相当賑わいましたね。

岡島　そうですね、信者の層は今も変らないです、西のケーブルが出來ると関西線との関係から來られる人が五倍になると思うんですが今まで二〇万から三〇万ありました。

司会　次に奈良の新名所をおつくりになつた(笑)三笠温泉の鍵田さんの方は……。

鍵田　私が旅館業をやるようになりまして(笑)まあまあと言うところでしようね、地元より大阪が多く、大体半分が京阪ー残りが地元といつたところです。大体宿泊者は一割程度で後は泊りませんね。

吉井　風景温泉として夏枯れがないでしようね。

鍵田　やはり夏の客は少いですわ。

司会　では食堂関係で阪本さん一つ

阪本　たしかに奈良市に入る人は数の上では多くなつています。ですが実収入はそこまでいつていない。私の方は材料高で忙しいだけですよ。

司会　客はやはり地元の人ですか観光客ですか。

阪本　場所がら主として観光客ですね、でけけど時間一ぱいのスケジュールで來ますから落着くまが少い爲店に入る人はその割に少いですね。

観光バスで土産物が賣れない

会頭　信貴山は戦前愛知方面の信者で相当賑わいましたね。

岡島　そうですね、信者の層は今も変らないです、西のケーブルが出來ると関西線との関係から來られる人が五倍になると思うんですが今まで二〇万から三〇万ありました。

司会　次に奈良の新名所をおつくりになつた(笑)三笠温泉の鍵田さんの方は……。

鍵田　私が旅館業をやるようになりまして(笑)まあまあと言うところでしようね、地元より大阪が多く、大体半分が京阪ー残りが地元といつたところです。大体宿泊者は一割程度で後は泊りませんね。

吉井　風景温泉として夏枯れがないでしようね。

鍵田　やはり夏の客は少いですわ。

司会　では食堂関係で阪本さん一つ

阪本　たしかに奈良市に入る人は数の上では多くなつています。ですが実収入はそこまでいつていない。私の方は材料高で忙しいだけですよ。

司会　客はやはり地元の人ですか観光客ですか。

阪本　場所がら主として観光客ですね、でけけど時間一ぱいのスケジュールで來ますから落着くまが少い爲店に入る人はその割に少いですね。

観光バスで土産物が賣れない

会司　こゝで一つ土産物に移ります、奈良には良い土産品がないとよく聞きますが私等旅行しましても余り良い土産品なんてどこもないと思うんですが三笠山麓の名産関係について、脇坂さん

脇坂　昨年は悪かつたですよ、これは観光客のほとんどがバスの利用が多くなり、バスと特定の店とが結んでいるところは良いが一般としてはよくない、これは大きな問題と思つています、それともう一つ大きな問題にこれは旅館関係ですが、官公庁の厚生施設がグングン進出して來たことですつまり何々寮が……。

痛い厚生寮の進出

岡本、垣内、大西　これは正統営業の圧迫と思いますね、只今の観光バスですが、私の方(三条通り)は全然駄目になりました今後どうすればよいか困つたことになりました。

司会　先の交通運輸部会での話ですけど昨年度の他府県の観光バスが入つてきたのは大体六千台から七千台だそうです、自家用車が非常に増えていますのでこの高級客に対しガレージ付旅館が必要だというのです。つまり高級客を掘るということにおいて旅館として将來考えるべき事と思いますが

会頭　確かにこの施設が必要となつて來ましたね、正月に初詣でを車で参拝して道路上に駐車したら駐車料金をとられたが他県の観光客だつたら悪い印象を與えると思うんです。

脇坂　あの参道は春日さんの領域ですから止むを得ないんですね、私も車を置くときは拂つています。取るなら取るでチケットなりはつきりすべきですね。

(この時谷井部会長の電報來たる)

会頭　只今谷井さんより御丁重な電報が参りましたのでお傳えします「帰り遅れて会議間に合わぬ宜敷く頼む、谷井友三郎」以上の通りです発信は長野です。

司会　日通航空部の清水さん一つ

清水　開業早々ではつきり申せませんが、私の方は大体空路を利用して伊丹につかれる外人を主としているのですが昨年の実績は少いでしたが、これはこんな人達は時間の余裕がなく二時間で京都奈良経由ー大阪へか或はこの逆コースが大部分ですね。

司会　今のお話の出た観光客の流れというものを一つ、近畿ツーリストの西田さん

ぜひ一泊コースを

西田　九州より東の方から來る人が多いですから勢い臨時列車が京都に入る関係上京都からバスで奈良を素通りして行く状況です。今年はぜひ奈良で一泊する方法を考えるべきですな。

司会　では逆に奈良から出るのはどの方面ですか。

西田　当県の中学校は東京方面へ高校は九州方面が多いですね大体一割位増加して行く様ですね。

司会　次に阪田さん一つ、阪田さんに聞けば駅長さん以上ですから(笑)

阪田　臨時列車が奈良に着く様にする事は肝要なことと思います。私の方も駅の乗降に比例するもので秋はたしかに少かつたことは事実です。

三、四割の減收

司会　土産品の景氣はどうでした。

垣内　大体三、四割減ですね、バスで廻遊する爲でしよう、私の方は書は全然賣れない、むしろ夜だけです。

大西、脇坂　私の方もその通り何とか対策を……。

阪田　バスの運行路をよく考えてもらうべきですね。

脇坂　いや強制的でなく駐車場を完備、改善をしてバスを留めて観光してもらう様にもつて行くべきだと思いますな。

司会　洋かんをお造りの梅花堂さん、なかなか評判がよいようですね。

梅花堂　昨年はこれといつて良かつたとは思えませんね。

阪田　近頃の客は價格より特色のあるものにと変つて行つている、東京でも玉木屋の佃煮が良く賣れるのもつまり看板だと思う結局宣傳ですね。

吉井　たしかに宣傳によつて特色付けることは必要ですね。奈良で或る店が奈良漬の専門店を改造して宣傳され大変成

鎖が良いようですがこのような専門店は奈良のためにプラスですな。

会頭　昨年北海道へ参りましたが私はこれからの土産品店は専門店だと思いましたが。

司会　松岡さん、奈良土産品店を代表して何か一つ

土産品は五〇円ベース

松岡　全体的に前年度の六割一七割というところですね、新しい土産品も会議所でいろいろコンクールなどやつて頂いているが新しいのはむつかしいですね、結局奈良の土産品は大体中学校中心で考えて五〇円を目標にしなければならないところに悩みがありますよ。（笑）

司会　云い過ぎですが私はよい土産品を育てるにはメーカーのマージンをもう少し見てやらない限り育たないと思いますが。

会頭　これは店を専門店化してやるべきですね。

松岡　よく出したのは大佛餅ですね、専門店としては学生相手ではむつかしいと思いますよ。

司会　彌助鯖として、名を賣つておられる宅田さんの方は

宅田　日本の鯖業界から大いに壽司をというので東京、大阪のデパートで実演即賣などをやり大いに努力して来たので成績が上つてきました、私は観光振興は奈良市だけでなく県全体として取つ組んでもらいたい。宣傳も大いにしていたゞきたいと思います。（笑）

司会　たしかに奈良県全体の観光振興を考えなければならないと思います、これから先ず会議に出て頂きたいとお願いします。

阪田　宣傳一つにしても今迄は官公庁、協会とおのおの宣傳をやつて居られますが県の関係者が一体となつての宣傳が必要と思います、この方が効果的であることは云うまでもないことですね。

友田　たしかにそれは痛感しますね。

岡島　奈良―法隆寺の線も是非信貴山へ延長するよう御協力願いたい。

会頭　観光五ケ年計画の実施を県、市会議所が一体になつてやつて居りますが実現化には是非皆様の深い関心を先ずもつて貰い、民間の声を反映するものでなければならないと思います。

司会　県内で製造される土産品は……

松岡　喰べ物は殆と県内生産です、角細工もそうですね、その外は他県より入つています。これは県内での生産はコスト高、つまり労働賃金が高いからです、近頃は筆墨がよく出る様になりました、それに「こけし」もよく出ます。

宅田　「こけし」と申しますと私の方では歌舞伎の「いがみの権太」を作つて賣つてますが大変珍らしがられます。

友田　ある外人から直接聞いた話だが吉野は大変よい、しかし旅館がないといつてました、こうした面も今後考へるべきですね。

阪田　いろいろ有意義なものを御聞せいたゞきましたが会議所でもよく御検討下さるよう御願いいたします。

司会　では長時間ありがとう御座いました。

商業小賣分科会

出席者

吉川会頭　河合部会長　橋本分科会長

○橋本藏治(呉)○中尾平治(呉)○並川雅俊(百貨)○大畑浅治郎(衣)○山口文次郎(衣)○吉田安太郎(衣)○木村久雄(衣)○増田義一(雑)○市橋忠太郎(洋)○杉田正夫(雑)○福田橘藏(荒)○白井栄太郎(写)○細田義雄(文)○宇佐美好夫(文)○今来勝(菓)○上村次郎(菓)○川端平一(菓)○鈴木恒夫(食)○三好シマ(酒)○黒川清(時)○春田庄治郎(靴)○山田彌三郎(雑)○仲筐守嶽(建)○上杉増次郎(ベルト)○島山惣太郎(履)○金井美都保(呉)○堀内長三郎(食)○廣芝義賢(薬)○友田橘藏(呉)○渡辺弘(衣)○原ふく(洋)○白井芳太郎(時)

司会　中村専務理事

会頭　昨年は小賣業界もほんとうに好況であつたかどうか一つ回顧して戴きまして色々とお話をして戴きますため、お忙がしい処みなさんにお集りを願いましたどうかこれから、ありのまゝのお話をして戴きますようお願申上げます。

河合　本年の部会の進むべき道或は今後の経営のあり方につきましてお話を願いたいと存じます。

橋本　昨年の景気は大阪がとても良かつたようで奈良とは幾分時間のヅレがあると思いますが、本日は平常お顔をお見



とき　1月19日午前10時

受けしない新しい方も相当来て戴いて居りますのでいろいろ話しあいたいと存じます。

司会　それでは昨年は良かつたかどうかにつきまして今日は税務署の方も見えて居りませんので一つザックバランにお話を願いたいと思います、年末大賣出しを省りみまして地域的に福田さんに一つ奈良市全体の景気について……

福田　市全体としてはハツキリした事は分らないが大体の傾向としては商店によつて非常にデコボコがありそれがハツキリしたようですね、商友会の春田さんからお話し願いましようか。

春田(商友会)　今賣出し抽籤券を整理中ですが、例年は暮が押つまつてから賣れ出すのがこの暮はすべり出しから出たことが従来と変つてるようで私の方は(餅飯殿)一昨年よりは良かつたのでないかと見ています。

福田　では東向商店街の今来さんに一つ

今来　話題としては近畿特急の開通が賣上げにどうひびくかですが今のところ何ともおまへん、まあ東向としては餅飯殿と変らんと思いますが一昨年よりは良かつたと思います。

司会　それでは櫻井方面について金井さん一つ

小々農村のキンチヤクの紐ゆるむ

金井　私の方は木材業と農村が良い悪いで決まりますが今年は心配するほど農村の財布のヒモは堅うおまへんでした、大したことはおまへんが一昨年よりはよろしうおます。

司会　では吉野地方について友田さんから

友田　平素御無沙汰勝で(笑)これから出来得るだけ勉強して出席させてもらいたいと思います(笑)東吉野は上市の渡辺さんにお願いして、私の方も(下市)材木どころですから昨年の木材界が良かつたことが私の方の賣行きも以前より明るい表情ですがまだ旧正月のところもあるから、多少は時間がヅレてもこれから良くなるかと期待して居ります(笑)

司会　では次に天理の島山さんに一つ

島山　私個人から割り出して天理を見ますと昨年は一昨年よりやゝ落ちて居るように思います、と言うのは御承知通り天理市は信徒を相手でありまして例の七〇年祭が盛大に行われました関係上、信徒の経費負担が多かつたことが消費にひびいたのと昨年暮の帰参者が少なかつたことも原因だとよくいわれています。

司会　京阪のデパートでは一分間に二〇万円賣れたのと大分違うようですが一つ橋本さんにむつかしいでしようが大雑把に見て県全体ではどのくらいでした―

結局賣上げは二割増か

橋本　賣出し抽籤券の整理が終れば見当がつきますが、まあ私は二割増といえまつしやろか、それに近代的な経営と信用のある店が結局勝つということをこの暮の賣行きが教えてくれたといえまんな、従業員のサービスの良かつた店はよくうれたように聞いています。

並川　私の店もかなりに良かつたとすればそれは従業員の勉強と努力の賜であり好景気の裏付けが二割八割は努力だと思います。

司会　そう致しますと県下全般的に見て大体二割前後良かつたようですな。それでは業種別にお聞きしたいが、何時かのラジオで白が流行すれば必ず景気は良いとうがつた話がありましたが一つ呉服やさんに和服の復古調について……。

渡辺　友田さんから吉野全般のお話がありましたが上市は期待に反し一昨年と変らなかつたように思います。

司会　呉服専門の淀屋さんどうですか

和服は地味調派出好みは中年層

中尾　一昨年と比べ良好であつたことは事実ですが復古調の割に延びませんでした、それに金の回収が悪いので困つて居ります、最近好みはジミな方がよく賣れますが二十日すぎになるとトタンに賣行きが止まるんですがこれはデパートへ客が流れると見ています。

司会　洋品雑貨の好みはどうですか原さん

原　客層に依つて違いますがネクタイでも大体しぶい物が多いですね、婦人ものも、地味なものが良く賣れます、派手な好みは中年層に多いようですね(笑)

司会　それでは贈答品についてですが新生活運動がやかましく提唱されて居りますが、影響がありませんか、一つ食料品の鈴木さんどうですか。

鈴木　私の方の商賣は中元、歳暮の贈答品にかた寄るんですが、新生活運動と

いうより先ず賣る努力でして一にも二にも勉強と思つてます。昨年は相当賣行は良かつたのですが私の方はすべて無料配達が条件となり從つて人件費、それに廣告費が相当かさむので賣れる割に利潤が少なおます。

並川　大口は残念ながら大阪にとられますね、と言うのは値段その他で太刀打が出來ない、私はデパートでは運賃等の支出は別の経費として落して商品に加算しない、私もこのような経理でなければならぬと思います。贈答品は一昨年と大差ありません、むしろ落ちたのではないかと思いますが今後外商部を設置して大いに勉強したいと考えています。

司会　次に福田さんに家庭生活の合理化が流行してますが台所用品について—

早い消費者の注文

福田　最近だんだん生活様式が近代化して來まして台所用品も常に新しいものを要求されます、消費者は新聞等の知識で商人より早いですね、だからたえず注意して新しい商品を考えてます。また生活に余裕が出たのか高くても良いものが喜ばれます。

木材部会

出席者

吉川会頭　中野部会長
○中野林業(株)中野社長○西垣林業(株)西垣社長○菅生木材(株)菅生社長○富田林業(株)富田社長○材辰巨材(株)
吉田社長○金久商事(株)栗山社長○芳川都三○重坂木材(株)重坂社長○桶谷林業(株)桶谷專務
司会　中村專務理事

司会　農村のキンチヤクの紐が固いと聞きますが(笑)

福田　奈良ではそれは言えると思いますね。

金井　櫻井では先程云いましたように一昨年よりはユルミました(笑)好みとしては大体化繊ものが良く賣れました、比較的値のはるようなものも農村の方に出ます。

野口　私の方は服地ですが昨年は高級品が例年に比べて良く賣れ、仕入にあわてたときもありましたが高級品はマーヂンが少いので儲かりまへん。(笑)

司会　生活水準が高くなつて來て居りますが寫眞機の方は、白井さんとりですか。

官廳が先ず県内買物を

白井　カメラは生産過剰で大阪から乱賣しに來るので困つて居ります、私も常々正札販賣を実行したいのですが出來ない理由もこゝにあります。私は一つこゝに申上げたいことは県内買物運動を御推奨になつて居られる官庁とかが大阪等県外で買われるものが多いと思うのですが、この点も今後県内で買つてもらう様に今深刻です、それは国産ものは数が少なく舶來品は総て密輸品なんですね、ところが今は密輸品を賣れば体刑になる、一体どうすればよいかということです、みなさんのように朗らかに商賣出來るのは何時の日かですよ。(笑)

司会　税務署の方をお呼びしなかつたとは誠に申訳ありません(笑)では近鉄特急開通の影響は如何ですか増田さん

増田　難かしい問題で、お答へ出來ません。

近鉄特急はマイナスか

並川　私は大阪迄三十分、子供にせがまれ大阪に行く人が増へると思います、行けばさし当り必要のないもの迄買つて帰ると言うことになり、どうしても大阪にお客をとられることになる購買組合のことも考へねばならない、大口は大阪にとられると言つた始末で今後はサービスを更に良くせねば、ならないし、今年こそ勝ちぬく方法を充分研究する必要があるかと思います。

司会　いろいろありがたう御座いました、今年もみなさんと共に大に考えて行きたいと思います、ではこれで……。



と　き　1月24日午後2時

会頭　年頭より十四部の部会総会を開いてますが本日は奈良県の一大産業である木材界の事情について御氣輕に御聽かせ願い度いと存じます。

中野　昨年の本県木材界はいろいろ話題も豊富でありましたが本日は充分御檢討願い度いと思います。

司会　では只今より新春放談としてかたくならないで放談していただき度いと思います。(笑)では昨年の業界について奈良市から材辰さん一つ

材辰　大体奈良市は消費地ですのでむしろ小賣屋です(笑)素材は山城、吉野、櫻井から入つて來るのですが、郡山、アヤメ池の住宅建設を見ても県外業者が請負うのでサッパリですわ(笑)奈良市では家の補修材程度ですからあきまへん(笑)小賣の方では毎年一月は閑なのが今年は正月から賣れてます。櫻井、吉野は早く景氣にのるだろうが奈良は半年遅れるだろうと思いますな。

司会　では櫻井地方について菅生さんお願いします。櫻井は火災等で大変だらうと思います。

鉄材が上れば木材も上る?

菅生　そうですね、二十九年、三十年が赤字であつたんですが昨年その赤字をどうにか取りもどしたというぐらいでしようか、昨年の一月二月は良くなかつたのですが、まあ三月頃から一寸動き出して一昨年の素材が全部出てこれが素材不足となり、じり高に上向いて來ましたがなかなか思惑通りには行きませんな(笑)昔から鉄が上れば木も上ると云われていたのですが造船ブームで二、三千円の鉄が九万円にも上つたのに木材の値は下つた、これは余りにも鉄材が上つたので大きな建築は中止したのが原因と見ている。今年は政府の施策に乗つて行きたいと思つてます、昨年全体的に見ますと余り大した事はなかつた様です。又昨年の生産は櫻井だけで素材に換算して百二十万石、その内電柱と足場が二十万石、製材品九十万石ぐらいですが。

司会　サラリーマンの悲願としては小さな家でも自分の家がほしいというので今後建築も活潑になると思いますが、次に吉野山間部について桶谷さん

依然原木高の整品安

桶谷　小川の林産組合を通じて見た話ですが、一昨年の九月から年末まで下つていましたが年末頃から昨年九月頃にかけて素材の廻りが悪く上つて來た、そして九月から十月に先ほど菅生さんが云つて居られたように下つたという状態です。まあ本年に入り少々上り氣味になつていると思います。私の方では製材をやつて來ましたが原木が高くて製品にすると合わないんですね、どうしても小川の市場は吉野と比べて値も一割ほど高いんですが植林の方に重点を置こうと思つています。

会頭　今年は世界的に建設時代といわれますので木材の方も好景氣が出るのじやないかと思つています。ところで木材は県外からも輸入されているのですか。

九九%まで県外へ

桷生、三重　和歌山、京都の一部より入ります、大体櫻井では百二十万石の内、十五万石から二十万石までの間で入つてます。逆に、出る方ですが九九%まで県外輸出ですよ、これも関東地方が一番多く五十%以上、それから大阪、中京、北陸、その他全国的に行つてますな。

司会　將來はどうですか。

菅生　やはり奈良県木材は県外輸出が重点ですね。

司会　年末には貨車廻りが悪いといわれてましたが、やはり輸送難でしたか。

痛い輸送難

菅生　大体、櫻井では何車輛とかの枠があり、やはり不足しますね、関東方面へ出せば價格が良いんですが貨車廻りが悪く駅で停滯するので勢い大阪へ安く賣ることになる、又自動車を使うと名古屋以東では合わない状態なんですね。当面の問題は輸送難ですよ。

司会　今後、原木を地元で種々加工し製品として全国的に出すことが合理的だと思いますが。

菅生　私は櫻井市発展の爲にも今後百五十万から二百万石の生産をして行こうかと思つてますし、又製品化も考えています。

司会　大阪関係について富田林業さん一つ。

富田　主として電柱をやつていましたが左程でもありませんでした。

司会　それでは次に県全体ではどのくらい出ますか。

菅生　素材も入れて二百五十万石ぐらいですかね、その内、百万石は県外輸入と思います。輸出の方は大体関東平野に五十%出てますかな。

栗山　私は林業ですが、製材は儘からん儘からんと云いながら経営していられるが(笑)その割に小さくなりませんね、(笑)うちも決算面で見ると赤字なんです、何時つぶれるかと思つて見守つているんですが(笑)

ネクタイ締めては企業は駄目

菅生　製材は、従業員はせいぜい十人までとして、オヤジも引粉をあびて仕事をしないと続かない。ネクタイをしめて今頃こゝへ来るようでは駄目ですわ(笑)大体吉野産の木材は、無地、上小節、小節という上物なんで、従つて木取りがむつかしいですよ、これからの製材は何といつても技術が第一ですね。

会頭　昨年会議所で製材の技術講習会をやりましたが、その後の反響はどうですか(笑)

菅生　あれが一つのチャンスとなつて大部改善もされたようです。こゝで、林業家として中野さんにお願いしたいこともあるんですが日を変えて又御相談にのつて頂きたいと思います。

中野　どんな問題か私にはわかるが私個人として大いに乗りたいと思う。

司会　では話題をかえて材料高の製品安といわれてますが。

余り上ると危険

菅生　これは素材市場が一月になつて一割ぐらい上つているが製品価格より素材が先に走り、通算されるのでどうすることもできない。

中野　材木がよいという噂がでると山元の労賃が上るという風に、すべて原木市場なんですね、だから私は木材が余り上ることは危険だと思います。

司会　足場が上ると他の素材も上るといわれていますね。

菅生　又市場では人気で値段の左右されるのであり、こちらからの市場操作は出来ないですよ。

会頭　投機的なのは警戒すべきですね。

今の山持ちは持つてるだけ

中野　繊維のように糸が幾ら、工賃が幾らという風に行かないですね、それに現在の山林家は利廻りが悪いから戦後入つて来た大阪筋はみな逃げましたよ。今の林業家は父祖傳来のイワク付きで仕方なく存在している。

材辰　櫻井では共販市をやつていられるがどんなもんですか。

菅生　西垣のオヤツサンと共に是非進めて行き度いと思つています。

司会　共販と云うのはどういう事ですか。

共販は最高の商法

菅生　規格を作り、生産は個々にやり檢査をして共同で販賣するというのですが、これは確実な製品が多量に出、普通の町工場のものより良いものが作られるし、又集金等に要する経費も少なくすむという利点があると思います。まあ最高の商法と思つてます(笑)

司会　県の云う登錄制についていろいろ話題があるようですが。

登錄制には問題がある

西垣　結局は経費の捻出が主たる目的と云えるが、運営如何で業者にとつては結構だが罰則もついていないのでは無意味じやないか(笑)市場では登錄を受けていても受けてなかつても物が買えるし、又税金も登錄してなけりや無税みたいなものだ。第一大小一率に負担すること自体公平じやない、大きければ大きいだけ多く出す、これが公平だよ。第一、かりに業者を登錄で掴つても誰が喰わしてくれる、余り甘く見るといけないと思います。(笑)

司会　二百五十万石を業者三千人でとなると、これは何とか考えなくてはならない問題ですね。

少々高くとも最高の技術で

菅生　櫻井では二百万石以上使うようにしようと思つている。静岡が一番良い値で買うから材木がよく集まる、そして最高の技術で製品化しロスを出さない、結局安い木材を使つていることになる。櫻井でも販賣は共販にまかせ、生産にもつて行こうと思つています。最高の商賣のやり方とは、山を買つて製材して直接消費者に賣る、素材を買つて最終の消費者に賣る、山林を買つて問屋に賣る、素材を買つて需要家に賣る、いろ〳〵あると思う。

惠れすぎる県木材

芳川　奈良県も昔ながらのものを守つて行くだけでは、奈良県木材界も駄目になる。今後は科学製品例えばハードボード等にのり出す。奈良県は木が多く惠まれすぎているのではないかと云いたい。

菅生　目に見えて良いものは「揚子」ぐらいなもので木材一般は大した事はないですよ。(笑)大阪の市でも千人ぐらいの業者ときくが奈良県では業者が三千人もいるのだからあまりにも多すぎる。

儲けるとバツと使う

中野　とにかく先祖から木材をやつている人には儲けさせずすぐ遣ふので儲けないようにうまくしてありますよ、天慮ですよ。(笑)

司会　長時間にわたり有意義なお話を御聽かせ頂き有難とう御座いました。ではこの辺で。

工業第一部会



と き　1月25日午後2時

出席者

吉川会頭　**村瀬部会長**
○関西電力株式会社奈良支店長　村瀬精(外二名)
○奈良明新社社長乾太郎○株式会社天理時報社滝井部長○日本アスベスト王寺工場長森幸造
司会　**中村專務理事**

会頭　今迄の部会は少なくとも三十名前後は出席して戴いて居るのでありますが、本日の部会は本県に於ては大企業家ばかりでありまして、大いに期待して居つたわけでありますがどうしたことか出席が少ないようですが昨年の景気は大企業の高原景気といわれて居りますその関係だと思いますが(笑)どうぞよろしくお願い致します。

村瀬　昨年六月早々部会長の職にあづかりまして以来その職責を果し得なかつたことについて恐縮致して居ります。これから一つ大いにリードして戴きたいことをお願申上げます。ではこれから懇談に入りますどうぞこれからの部会の運営その他につきまして色々と御高見をお伺いしたいと存じます。今日はとても淋しいですが中村さんの進行で宜しく。

司会　では早速初めたいと存じます。産業界当面の問題は電力、鉄鉱、輸送の不足といわれていますが石橋内閣の重要政策の中にも電源開発が折りこまれて居ることは御承知の通りであります。そこでアスベスト、天理時報社さんの電力大口消費者が見えて居りますので電力事情について村瀬さんから聞くことに致します。どうぞ

村瀬　それでは電力事情を御説明申上げ今後の御協力をお願申上ます。(これより図面に依り説明)昭和三〇、三一年度上半期五〇〇KW以上の契約面を拾つて電力事情を申上ますと、昭和三十年上期実績を一〇〇として見ますと紡織一二四%、製紙一二五%、化学一二六%、ガス土石一五六%、鉄鋼一二七%等相当使用量が伸びているんですね、これを関西にシボリますと。

電力消費は二割増

夫々二割乃至二割五分方上昇して居ります、鉄道は国鉄の電化に依り伸びて居りますが私鉄は変りありません、これにより各企業に於ける設備増設の程が判ると思います。次に本県はどうか世界の景気について行つたかどうかを検討致しますと鉱業に致しましても或は紡織業、木材、化学、工業、ガラス、土石その他の業界に於きましても大阪とは行きません が上昇して居りまして好況であつたと云えます。

供給に休日振替

では電力の供給はどうか、また融通した電力をどういう具合にして之を補つているかにつきまして申しますと、九州から関西へ中国を経て四万KW、関西から東京へ二万一千KW、関西から東北へ二万五千KW、東京から中部へ九千KW、関西から北陸へ一万KW、北陸から東京へ六千KWが供給されて居りまして所轄の電力会社では、休日の振替或は電圧の調整等によつて不足を補つて居りまして関西では一サイクル低下尚一月二十七日から三千KW以上の工場の休日振替を予定し致して居ります。では今後の電気はどれだけあるのかと言うと会社創立当初は水、火力、合せて二百三十万KWであつたものが三十一年末には二百七十九万四千KWの設備を持つことゝなり本年の四月からこれを運営し致すことになつて居りますが而しこれとて、御満足を得るに至らないと存じまして、更に関西電力需給五ケ年計画を樹てたのでありますがこれによりますと需要の伸びに依りまして昭和三十一年度八万KW、昭和三十二年度十三万KW、昭和三十三年度十三、六万KW、昭和三十四年度八万KWの不足

貿易部会

出席者

吉川会頭　犬丸部会長
○畝傍莫大小(株)犬丸惣嗣　○浅田靴下製造工業所浅田伊一　○(株)岡村愛壽堂岡村一雄　○細川製薬(株)細川欣勇　○(株)勝栄堂福井庄八　○(株)谷織布工場谷正房　○東棉戸口繊維(株)戸口健次郎　○甲陽眞珠(株)清水富太良　○廣橋紡織(名)廣橋禎治　○速水合成卸工場速水庄司　○農協川西加工場石橋一夫　○奈良敷物(株)富田富治
中村事務理事
司会

大きい放電ロス二三%

村瀬　送電ロスがとつても大きいですね、その中でも奈良は非常に大きいのです。昨年度末迄二三%程あつたんです、会社でもこうしたロスをなくするよう努力致して居ります。それに一般家庭の三灯以上はメーター制に亦官公署等の電氣の使用についても適切にして戴くようお願いして居ります。亦契約数以上の電氣の使用して居る家庭に対しましては夫々適切な予防措置を講じロスのないように努力致して居ります。

会頭　会社の方に、電氣を多く使つて居られることを耳にするのですが捕へて見れば我が子であつたと言う様なことで(笑)

村瀬　そのようなことのない様努めて居ります。(笑)

司会　では次に印刷の方はどうですか明新社の乾さん。

乾　注文量はたしかに多かつたですね、而し利潤は少なかつた、なか〳〵もうかりません(笑)

数量インフレマーヂンデフレ

司会　曾つて奈良綿業の中村社長さんが「数量インフレのマーヂンデフレ」という新語を作られましたがその通りですね(笑)

会頭　三十二年の産業界を伸ばすためには、利幅を少なくすること物價の横バイが好況を永続さすことになると思います、量がふえてマーヂンが少ないこれで満足して居る、私はマーヂンが多くなれば不況が来るものとして考へる必要があると思う。

乾　私の方から言うと官庁より繊維関係が良かつたですね(笑)

滝井　官公署は予算がありますからね

乾　なんと言つても事業会社ですね、最近は廣告物の印刷が多いですね、PRが積極化して。

村瀬　私の方は統制時代より印刷が少なくなりましたその分丈、PRの方に廻して居りますが。

滝井　私達印刷業は好況だからと言つて、あまり伸びない仕事ですよ。

司会　印刷界も案外儲らないということですね、ではこの辺でいろいろありがとう御座居ました。

大きい放電ロス二三%

村瀬　送電ロスがとつても大きいですね、その中でも奈良は非常に大きいのです。昨年度末迄二三%程あつたんです、会社でもこうしたロスをなくするよう努力致して居ります。それに一般家庭の三灯以上はメーター制に亦官公署等の電氣の使用についても適切にして戴くようお願いして居ります。亦契約数以上の電氣の使用して居る家庭に対しましては夫々適切な予防措置を講じロスのないように努力致して居ります。

会頭　会社の方に、電氣を多く使つて居られることを耳にするのですが捕へて見れば我が子であつたと言う様なことで(笑)

村瀬　そのようなことのない様努めて居ります。(笑)

司会　では次に印刷の方はどうですか明新社の乾さん。

乾　注文量はたしかに多かつたですね、而し利潤は少なかつた、なか〳〵もうかりません(笑)

数量インフレマーヂンデフレ

司会　曾つて奈良綿業の中村社長さんが「数量インフレのマーヂンデフレ」という新語を作られましたがその通りですね(笑)

会頭　三十二年の産業界を伸ばすためには、利幅を少なくすること物價の横バイが好況を永続さすことになると思います、量がふえてマーヂンが少ないこれで満足して居る、私はマーヂンが多くなれば不況が来るものとして考へる必要があると思う。

乾　私の方から言うと官庁より繊維関係が良かつたですね(笑)

滝井　官公署は予算がありますからね

乾　なんと言つても事業会社ですね、最近は廣告物の印刷が多いですね、PRが積極化して。

村瀬　私の方は統制時代より印刷が少なくなりましたその分丈、PRの方に廻して居りますが。

滝井　私達印刷業は好況だからと言つて、あまり伸びない仕事ですよ。

司会　印刷界も案外儲らないということですね、ではこの辺でいろいろありがとう御座居ました。



とき　1月26日午後2時

会頭　昨年の経済界の好況は輸出の伸張が主軸とされてますが、本県輸出関連産業の皆様と共に懇談する今日の機会は意義深いと思います。どうぞよろしく。

犬丸　私は昨年に於て企業内部の整備をやり遂けて、今年は発展するものでなければならないと思う。若し今年に於て立直りが出來ないとすれば、是は企業そのものを根本的に考えなければならないかと思います。では中村さんからはじめていたゞきましよう。

司会　輸出々々と言つても、いろんな形態があるわけですが、本県輸出産業の昨今の事情についてザックバランに御話願い度いと思います。

最初に昨年米国及び欧州各国を市場調査で廻られた甲陽眞珠の清水さんにお伺いしたい。

安賣り競爭の自壊作用

清水　模造眞珠といえば、何か輸出の花形の様ですが、実は昨年は悪かつた。これは全国の装身具業者がそうなのですが、年間八〇〇万ドルの目標が、七〇〇万ドルを割り三割減です。私の方の得意先は米国ですが、そのお得意さんが好景氣なのに、何故賣れなかつたか。これが渡米の原因です。

アメリカ、カナダをはじめ、ドイツ、フランス其他随分慾ばつてまわりましたが、やはり行つて良かつた。無駄でなかつたと思つています。

それで何故賣れなかつたかと言う原因はですね、業者間同志で値引競爭をやつている。これがいけない。この値崩れを不安がつて、バイヤーがつかなかつたというのも單純な原因ですね。

最近の傾向としては、あちらの官庁向が多くなつたようです。蚊帳は眞珠と違つて非文明国がお得意なんですが、明るい希望を持つています。然し値段の点は考えなければならないと思つています。

飛入り商社が値くずしの発端

会頭　蚊帳は生地が主ですが、量に於ては、昨年は全国的でなら二倍となつていると思う。ところが値段は芳しくない。私の方は商社扱いが七〇%、直賣が三〇%なんですね。

最近の傾向としては、あちらの官庁向が多くなつたようです。蚊帳は眞珠と違つて非文明国がお得意なんですが、明るい希望を持つています。然し値段の点は考えなければならないと思つています。

司会　渡米されて、大きな收獲があつたわけですね。

清水　やはり行くべきですね。百聞は一見に如かずですよ。業界も毎年交替で五人位出る事になつています。

司会　次に会頭さんより輸出蚊帳について。

会頭　蚊帳は生地が主ですが、量に於ては、昨年は全国的でなら二倍となつていると思う。ところが値段は芳しくない。私の方は商社扱いが七〇%、直賣が三〇%なんですね。

最近の傾向としては、あちらの官庁向が多くなつたようです。蚊帳は眞珠と違つて非文明国がお得意なんですが、明るい希望を持つています。然し値段の点は考えなければならないと思つています。

司会　次に会頭さんより輸出蚊帳について。

会頭　蚊帳は生地が主ですが、量に於ては、昨年は全国的でなら二倍となつている

犬丸　全国生産量の五〇%は当県で生産され、月三〇万ダース位といわれています。この内輸出は二割ぐらいですか。ナイロン原糸が不足でね。

司会　原糸はやはり東洋レーヨンですか。

犬丸　そう、洋レー一本ですね。メリヤスの方がよいので大部流れている様です。

会頭　その内日本レーヨンが軌道にのれば事情も変つて来ると思う。

戸口　私の方も少し使つているがむしろ割当は減つたですね。

司会　では今度は帽体（特殊加工の紙製品の生地）の方で谷さん一つ。

戦後最高の混乱の年より静観の年

谷　私の方も野球帽用としてアメリカへよく出るんですが、昨年は悪かつたですわ。

これは日本では全然使用途がない事を米国はよく知つていて、これ見たかにタタくんですわ。それに加えて、帽体が良いと瞥が出ると、折角生産調整をやつておつた線がアウトサイダアの出現で市場は大混乱して戦後最高の混乱の年ですわ。今年は何とか考えなければ共倒れの危険がある。注文はよく来るが安くて手の出ないのが現状です。混乱の年より静観の年です。（笑）主産地は静岡で奈良の織屋は三軒です。山城はやめましたよ。

会頭　戦時中は全国組合を奈良に持つて来て（当時吉川氏は組合長）大変な勢でしたな。

司会　では高田の速水さんに、合成卸について。

速水　貝釦の原料高の製品安で振わない様ですが、合成の方も乱立で、大した事ないですよ。プラスチック或は肥料素等いろいろあるが、大体メーカーは一〇社位ですが。男物四、女物六の此で造つてますが、まあ輸出は香港、南米へ全体の三割といわれてますが大した事がないようです。輸出は受註のムラが大きいので、専門的には出来ない現状ですね。

司会　靍について一つ勝栄堂さん。

福井　中共貿易も向うで造るので余り期待はもてませんし、輸出はなかなかむつかしいです。

司会　では薬の細川さん岡村さん一つ

出だしたプラスター

岡村　曾て富山と競つた大和賣薬の面影は今はなしですね。（笑）

輸出は全量の一%位でプラスター（貼り薬）が東南アジア、シンガポールに出ます。これは大メーカーものは値が高いので、奈良は品質を上げて安く賣ることで出だしたんですが、尤も商社を通じてです。しかし私の方の製品の強味は他の商品と違つて、一度向うの取引台帳にのれば、永久につづく事ですね。だから私共は今後の大和賣薬は輸出だと思つています。これも一社だけでなしに二、三社共同で耐熱性とか技術に検討を加えて行けば可能性はあると見ています。是非皆様の協力をお願い致します。（笑）

細川　薬は宣傳に生きる。貿易でも宣傳の上に立つていると思うんですが、私は出来るだけコストを下げて良い物を安く賣る事だと思つているが今年は是非輸出組合を活潑化したいと思つています。

司会　デザインも大きな役割を果しますね。

岡村　そうです。今のところ手さぐり貿易だから一つ御指導願います。

会頭　北海道で増田製薬さんの鋼印の看板を見ましたが、何だか嬉しかつたですよ（笑）宣傳も大事ですよ。

司会　では今度農協川西加工場の石橋さん、繊詰について一ッ、

希望もてる繊詰輸出

石橋　私の方は主に筍と蕗を出していますが年産四〇〇〇箇（二号繊二打入）の内三八%がアメリカ（一級品）東南アジア（二級品）へ出ます。

やはり内需より輸出の方がマーヂンもよいのですが、たとえばアメリカ向の筍は小さいのを要求して来ますがこれはそんなに量産出来ないですからね。

司会　犬丸さん中共貿易について何か出る出ないは別として運賃其他



と　き　1月28日午後2時

理財部会

を考えて私は大きて期待を持つものでなければならないと思いますね。

会頭　蚊帳は悲観的ですね。まあ良いとすれば薬でしようね。

われわれも是非

海外へ市場調査に

廣橋　私はこの前会頭と話していたがこれからの輸出は先ず現地の市場調査が必要となるので、この機会に是非商工会議所で海外経済視察團を早急に編成願いたいと思う。何もアメリカへ行つたから偉くなつつたと私は思わないが是非会議所が音頭を取つて同志を集めてほしいと思う、何も経費は個々に負担するとして

会頭　私自身も考えない事はないが、これは是非実施するよう努力致します。

司会　今日は誠に貿易部会らしく、終には視察團の話も出まして心強い限りです。では一先ずこの辺で。

出席者

吉川会頭　**赤坂部会長**

○南部銀行赤坂頭取○住友銀行鬼取支店長○奈良信用金庫紺木理事長○三栄相互銀行富田務専○野村証券森所長○岡田証券岡田社長○朝日生命深見支社長

司会　**中村專務理事**

会頭　昨年は好景氣といわれ本県産業が今日ありますことは、金融業界が預金者の権利擁護と産業育成の立場に立つて御理解ある我々業者への御協力があつたればこそと存じて居ります。本年も各面に於て御理解ある御処置を賜りますように願い度いと存じます。

銀行屋はツルシ上げられ通し

赤坂　偶に不行届な部会長でありますが、只今会頭さんより金融についての御褒めの御言葉を頂きましたが、私共銀行屋は何処に行つてもツルし上げられ通しで御褒めの言葉を頂いたのは初めてなんです（笑）このお言葉をまともに御受けしとくと又、景氣が悪くなればお前達がいけないと云われると困りますので割引して頂戴して置くことに致します（笑）

事業の基礎が固まりそのペースに乗ると、それに銀行がついて行つて金融は自然にながれるのであり、私達はそれについて来ただけであります。昨年は高利貸の金でも二銭七厘五毛で貸していたぐらいで金融機関は大変苦しかつた。今年の三月は昨年の十二月と同様に我々金融業者は苦しいと思います。これはない袖は振れないと云い切れないのが金融でありましてね。本日は他の部会の内容を聞いて我々が受けて立つということで進めて行き度いと思いますので、ホド〳〵にツルし上げて頂きたい（笑）

司会　昨年の好況を奈良県がどれほど受けたか又は、果してどうだつたかという事を部会別に御聞きしようと今まで十部会を開いて参りましたが、結果としては奈良県もよかつたと云えますが、業種によつてはまち〳〵で、我々の予想を裏切つたものもあります。例えば運送、観光、模造真珠等いろいろありますが、消費経済は全県的に見て二割前後増と云うのが結果のようであります。

ドツシリ落ちついて來た産業界

理財部会は、証券、金融、保険から成り立つていますが、看板は異つても共通したところがあるかと存じますので先ず金融の窓口から見た昨年の奈良県産業はどうであつたかということを頭取さんに御聞かせ願い度いと思います。

赤坂　金の出し方、入り方、預金の仕方、手形の落ち方から絶対の数値から見るとよかつたが、他県と比較した時伸び方がよくない、又年度末資金の流れ方から見ると前年より悪かつたと云えるんじやないかと思います。大体、奈良県は農村をかけ離しては考えられないが、農村

の方は財布の紐がまだかたい。奈良県の姿としては、概念的に落着いていて非常に良いと思つているんですよ。

司会　次に、岡田さんから証券の相場表から見た景気について。

かたい農村のサイフ

岡田　私は証券界に入つて三十年になるが、農村の財布はかたいですね(笑)投資者自身も非常に落付いていますね。私の方の顧客は農村が七割ですが。

森(野村証券)　私の店でも、大阪、東京よりは伸びは悪いですね、しかし昨年は五割の伸び、他県では十割ぐらいと聞いています。やはりこうした面でも奈良県の性格が出ていると思いますが。もつとも手数料も安くなりましたね。(笑)

司会　投資信託はどうでしよう。

森　案外好調なんですね。これは私の方だけでないと思いますが。償還がなくて継続契約が多く、こんな年は今迄にはなかつたんですが。

司会　保険は相当良かつたらしいですが、朝日生命の深見さんどうでしよう。

生活の余裕で保険は良好

深見　私の方は支社なので本社の方にデーターがあり、はつきりしたことは云えませんが、不評だつた生命保険も戦後十年たつて生命保険の良さが再認識されたことは事実です。これは国民生活にも余裕が出来て何といゝますか生活に計画性が出て来たと云えます。それに保険料控除も好因ですね、それに最近は集金も非常にスムースに行くようになりました。昨年は一割増でしようか、今年は株式から相互会社に切り替えの年でしよう。

司会　では三栄相互銀行の富田さんから一つ。

富田　私の方は開店間がないので、既設の各支店が二十幾つあつてなか〳〵でしたが順調であるとは云えると思いますね。昨年の一月から預金貸付を六分四分にして預金に重点を置いています、又零細企業を対象にしていますがまあ昨年は順調に行つたというところです。吉野、櫻井の木材は良かつたらしいですね、観光方面はどうも。

司会　先の観光部会でも悪かつたと云つてましたが今年の出足は良いようです。今春の申込みもぞく〳〵あり今年は明るいとされています。尚先日開催した卸部会の時に、この業界は非常によく賣れたがどうも小賣屋さんの回収が悪いということなんですが。

立派な農村の態度

赤坂　私はこう思うんです。奈良県の卸屋の業種から考えますと、農村を対象とした商品が多いのではないかと思うのですが、農村の財布は堅いと云いましたがこのように農村が堅実なことは私はインフレ防止において、その他いろ〳〵なか〳〵むつかしい問題なんですよ。特徴がないと勝てないだろうと思いますね。

司会　次に、信用金庫の紺木さん一つどうぞ。

紺木　我々としましては昨年度は商店街は二割増程度という見方をしていました。昨年の十二月になつて初めて資金需要が増加したが、これは仕入れ代金と見て間違いないと思つています。そして農村が落着いているのは私はこう見たい。それは米の闇の値段が昨年あたり闇がないのと同じ様なものだつた、闇米を賣つて入つてくる金はぱつと使う、つまり使いやすい金で、供出で入つた金はお宝として、結局供出代金は預金される。闇米の代金は消費と心理的にそうなつているのじやないかと思いますね。(笑)

菊池(三和)　今年の農村は、その景気が良いとは云えないようですね。そしてあわてゝ米は賣りませんね。

堀井　一昨年は満作だつたが、耕作の機械化ももう手一ぱいじやないですか。

司会　では一つ損害保険について同和の飯田さん。

損害保険も伸びる

飯田　結論的に云つて良かつたですね。火災保険は全国的には一割五分から二割延びて居りますね、奈良県としては一割五分延びました。損害保険は一般経済界の消長より半年はずれますね、昨年保険率を二割値下げしましたのがたゝつたんですね。しかし昨年は経済好調の裏付けで小口の方も良かつたですね。

俵(日動火災)　私の方も三割ぐらい延びました。

会頭　保険がないと融資してもらえないので入ることになります(笑)

赤坂　やはり余裕が出来たのですね。半期ずれるのは私の方も同じで、後半から数字的にずつとよくなりましたが、良くなるのは遅くて、打撃は一番早く受けます。(笑)

司会　頭取さんは事業に金融がついて行つたと云われるし、会頭は金融によつて事業が伸びると云われたが残念ながら会頭説の方が当つているようですので、県産業界のためにこゝで改めて御礼を申上げます(笑)

赤坂　違う〳〵(笑)改めて訂正します。段取りがついて企業が上昇線を辿りつゝあつた時金が入つたので金融に対する業績らしいものが出たのでしよう。今金融を締めてもまだ〳〵良くなると思う。又奈良県はかたいので締める必要もないんです、朝鮮動乱の時と違つて金融屋も安心してついて行けます。

司会　この好況の基は適切な金融政策だと思うんですが。

大阪商人にはかなわない

赤坂　つまり。ドルをかせぐことなんだが、一体物を統制するか、金を統制するか、なんだか物を統制すれば国民感情が許さない、そこで金融をチエックすれば良いじやないかということになる。しかし政府の金融政策というより、昨年は輸出好調に加えて豊作という好条件がかもし出したといえると思う。日銀に金を返してしまつた、そうして金利が下つた大阪の人は商賣人ですわ、足元を見て金がだぶついているのならもつと金利を負けろということで東京金利より大阪金利の方が下つたんですよ(笑)こういう状態ですので今度のは政策でも何んでもありませんね。しかし、昨年の下半期になつてタイトなものになつたので、これから三月以後はいくらか楽になるだろうが金融事情は昨年のようなことはないと思います。

司会　撰別融資、支拂準備制度とかよく新聞で見ますが。

赤坂　金融がタイトになればなるほど撰別融資になります、あたり前のことなんですよ(笑)後の支拂準備制度はその言葉からは銀行は他所の金を御守りするのであるから、それに付ては確実にお守りしなけりやならない。引き出しに來られる時にはそれを直ちに出せる様、金を準備しとかなきやいけないということなんですが、この預金支拂準備金を銀行がプールしていなけりやならん、つまり預金通貨の調節の制度を日銀が握たことですよ。この制度は日本だけではなく世界的なものですね。

たんですね。しかし昨年は経済好調の裏付けで小口の方も良かつたですね。

俵(日動火災)　私の方も三割ぐらい延びました。

会頭　保険がないと融資してもらえないので入ることになります(笑)

赤坂　やはり余裕が出来たのですね。半期ずれるのは私の方も同じで、後半から数字的にずつとよくなりましたが、良くなるのは遅くて、打撃は一番早く受けます。(笑)

司会　頭取さんは事業に金融がついて行つたと云われるし、会頭は金融によつて事業が伸びると云われたが残念ながら会頭説の方が当つているようですので、県産業界のためにこゝで改めて御礼を申上げます(笑)

赤坂　違う〳〵(笑)改めて訂正します。段取りがついて企業が上昇線を辿りつゝあつた時金が入つたので金融に対する業績らしいものが出たのでしよう。今金融を締めてもまだ〳〵良くなると思う。又奈良県はかたいので締める必要もないんです、朝鮮動乱の時と違つて金融屋も安心してついて行けます。

司会　この好況の基は適切な金融政策だと思うんですが。

大阪商人にはかなわない

赤坂　つまり。ドルをかせぐことなんだが、一体物を統制するか、金を統制するか、なんだか物を統制すれば国民感情が許さない、そこで金融をチエックすれば良いじやないかということになる。しかし政府の金融政策というより、昨年は輸出好調に加えて豊作という好条件がかもし出したといえると思う。日銀に金を返してしまつた、そうして金利が下つた大阪の人は商賣人ですわ、足元を見て金がだぶついているのならもつと金利を負けろということで東京金利より大阪金利の方が下つたんですよ(笑)こういう状態ですので今度のは政策でも何んでもありませんね。しかし、昨年の下半期になつてタイトなものになつたので、これから三月以後はいくらか楽になるだろうが金融事情は昨年のようなことはないと思います。

司会　撰別融資、支拂準備制度とかよく新聞で見ますが。

赤坂　金融がタイトになればなるほど撰別融資になります、あたり前のことなんですよ(笑)後の支拂準備制度はその言葉からは銀行は他所の金を御守りするのであるから、それに付ては確実にお守りしなけりやならない。引き出しに來られる時にはそれを直ちに出せる様、金を準備しとかなきやいけないということなんですが、この預金支拂準備金を銀行がプールしていなけりやならん、つまり預金通貨の調節の制度を日銀が握たことですよ。この制度は日本だけではなく世界的なものですね。

会頭　この間、会議所で催した講演で国際収支のバランスが取れて居るときは必要な原料は幾らでも輸入しても良いのじやないかということで、それは結局生産され、消費財になり、消費財が殖るとダブついてくるので衣料品、食料品は上らない。そうすると小賣物價は横ばいを続ける、そして貿易が赤字となつて來ない限り緩慢に景気は上昇して行く、国際収支じりをながめ、又物價が上らない限り心配しなくとも良いと云つておられましたが。

司会　今年の金融事情はいろ〳〵いわれているが見通しは判定難ですよ

会頭　国際収支が少々赤字になつても心配いらんというのはやはり金融引締めのバックがあるのではないか。

銀行は取越苦労屋さん

赤坂　大体銀行屋は一歩先に取越苦労をする消極派だが、現在輸出は横ばい状態であり、輸入は少し上昇しているが、三十億や四十億の入超は問題でないといわれている、しかし物が賣れて値が上れば赤信号だと思う。このまゝ行くと需要景気が出るが、これが問題であり手持ドルがなくなれば楽観してはいけない、卸物價は昨年は六%上昇したと見るが、小賣物價は建築、食料をのぞいて上つていない、幾ら輸入してもよいが国内需要が出ても價格が動いてくると安心できないと思う。アメリカ、イギリスでは公定歩合を引き上げてる様です。消費景気がどう物價に響くかということが一番の問題なんで、結局ポイントは卸物價のアップをどう押えるかですよ。

司会　県の商工課から預金貸出しのデーターを戴いたので見ますと、四月から十二月までゞ預金三百億であり、貸出しが二百二十八億で、預金がざつと八十億ほど多い。奈良県を対象としまして未だ貸出しの余裕はあるでしようか。

今年の金融も心配なし

赤坂　あります(語気を強めて)しかし放出事業が余りないんですね、戦前戦中戦後、奈良県の事業体には変化がないですね、これは宿命的ですね。金融をつけて事業が伸びるなら金持の事業はみな伸びる、そうはいかない、一体企業に赤字が出たらそれは金を借りたからか、そうでなかつたのかということですよ。しかし、奈良県の産業は強いですよ、立派ですね、デフレにも参らない。奈良県の企業はもうけていないが堅実で立派だと思います。

堀井　今、靴下業界でイタリアから機械を買うことになつたが、なか〳〵慎重そのものですね。

司会　預金関係で奈良県気質というものについてなにか。

赤坂　奈良県では、農、工、林と良かつたが上昇の線から見るとサラリーマンが伸びがよかつたようです。

菊池　奈良県産業別から見てもそうなるでしようね。

会頭　証券を担保として融資を受けるものはありますか。

担保が無くて信用一本

赤坂　昔は銀行に担保を入れて融資を受けるのが不文律となつていたが、戰後全部燒けてしまつて担保はとるものもない、勢い信用貸一本ですね。その習慣が今殘つて居り、今株を持つていても信用の裏付けにならないといえます。

司会　設備投資がこの好景氣の一要因になつたと思われていますが。

赤坂　例えば或る会社が新製品をやるので設備を拡張するとしますと、そのもの自体に対しては何のもうけも生産増加もない数年後操業して初めてプラスになるんで、それ迄は機械屋さん等が儲けることになるんですよ。まあ、設備の近代化は是非やらなけりやならんと思います、殊に中小企業は尚のことです。奈良県の製品がデパートに進出したのも良い品ができ出したからですね。今の機械でも採算が取れているといつて安心しては駄目で、一年〳〵と新しい機械が出来ているのが今日です。西ドイツでは三年ほど前に作つた工場でもこれはいけないと思うと、その隣りに新しい設備の工場を立てゝいるんです。

会頭　日本も、もう六ヶ月早く手を上げていたら、こんなに早く復興しなかつたと思う。古い機械に依存してね。西ドイツは、釘一本迄もつて行かれたから設備は新しく出発した(笑)

繼械は固定より流動資産

赤坂　もう設備は今日では固定資産じやなく流動資産ですね(笑)

司会　では一つ御貸しになる立場から奈良県産業についての御注文など御座居ませんか、紺木さん一つ。

私はこう望む

紺木　奈良県の買物は奈良県で、と県と会議所が運動して居られますが、金の方も奈良の金は奈良で預けてほしい(笑)これが正常金融ですよ(笑)大部大阪へ流れていると想像されます。

水野　これは銀行さんより証券の方が大きいですよ。

富田　上六あたりに預ける人があるようですね。しかし、奈良県は大阪の下受けが多いので勢い、こうなるんですね。

赤坂　県内買物も運動していてもそれでも大きいものは大阪に行きます、それと同じようなものですね。

菊池　交通の便利もある。

今年こそ設備の近代化を

赤坂　私が望みたいのは、今こそ各産業人は資本の内部留保を今しなければ他にやる時がない。そして設備の近代化をおすゝめしたい。但し自己資本中心として銀行依存は変則だと思いますよ。これは銀行から見るとわが国の資本蓄積がまだそこまで行つていないということですよ。

司会　昔はサラリーマンの預金は郵便貯金というふうな考えがありましたが今ではどうですか。

赤坂　私は切手とか電報を扱うのが郵便局と思うんですが(笑)預金業務は、政府の民間に対する抑圧ですね。しかし政府の一般財政の投融資源として郵便貯金はそれなりに役割を果していますからね。

司会　預金に対して無利息時代は來ますか。

無利息時代はこない

赤坂　ありません。国民の感情から云つても絶体ないと思います。

アメリカの様に資本蓄積が充分に出來ているところは別として、我国の様に少ないところは絶体にならんでしよう。

司会　ではこの辺で

赤坂　いろ〳〵御聞かせ頂き又注文も受けました。結局、昨年も今年も好景氣ということになりましたが、この好景氣の時こそ資本蓄積をし、企業の健全化合理化、そして設備の近代化が根本と思います。我々はこの線にそつてついて行くということを本日の部会の結論とさせて頂きます。

司会　では長時間ありがとう御座居ました。

工業第二部会

出席者

吉川会頭　奥田部会長
○奈良県竹材工業(株)奥田竜一〇平岡紙器工業(株)平岡孝太郎○清水紙業(株)清水久美彦○八田印刷所八田德治郎
○(株)沢田製作所沢田儀一(株)今西商店今西拾次○山長木工具製作所山下長次○三輪素麺協同組合上田專務
司会　中村專務理事



と　き　1月29日午後2時

司会　この部会はいろ〳〵な工業によつてなりたつていますが、中小企業でなりたつている日本経済としては企業は小さくとも大きな役割を果していると思う、今月は新春放談的に氣軽にお話し願いたい。先ず最初に本県の特産である竹製品工業の好景氣を部会長の奥田さんからどうぞ。

こゝもやはり乱賣競爭

奥田　私の業態は他府県では余り例のない業種であるが業者の一致協力が不充分で、競爭が激しく昨年に比し約三割の賣行き減であつた。私共の製品は製造が多易いので勢い生産過剰を招き、特賣のように無理に賣りつける傾向が強く、値も叩かれるので結論的には昨年は悪かつた。

司会　そうした場合組合で値段の競爭を防止出來ないでしようか。

奥田　組合を作ることは考えてはいるが我々業者同志では具体的な点になるとチットもまとまらない。業者以外の第三者例へば商工会議所の如き強力な指導が望ましいですね。

会頭　共同販賣の組織はどうでしようか、独禁法にも触れない程度でいゝと思いますよ、こうしたことこそ会議所が骨を折つて見たいと思いますが

奥田　是非会議所の力でそうした組合を作りたいものです。無用の競爭の防止によつて年二千万円位は悠に違いまず。

司会　会頭より私なりで是非組合を作るよう努力しましよう。生産額はどうでしようか

奥田　編棒茶筌等年七、八千万円位てしよう。

会頭　共同販賣をし易い業種ですネ。

奥田　業者の規模、資本力が区々であり、然も相手の問屋が同じであるところに問題があります。例へば甲業者の從來からの取引先問屋Aに対し、乙業者が新に割込むためにここに値ぐずしが出るんですね、結局一年ストックするよりはましだというところで安い價格で泣き寢入りする破目となつてしまんですよ。

司会　残念なお話ですね

奥田　ですからどれがほんとの値段かわからないと却つて問屋から突込まれる始末です。

司会　今度私の方と県立商工館とで主催する熊本での見本市に出品されてはどうですか。

奥田　熊本には得意先も二、三軒ありますので考へて見たいと思います。

上田　私の方も(三輪素麺)同じことでこれは業者が一致しないということは県民性だと思んです業者が組合のいうことになか〳〵耳をかしてくれない。

よき指導者のよき指導を

司会　業種によりいゝ組合もありますね。例へば蚊帳の組合のように。一般に組合のまとまりのいゝところは業態がいゝ、まとまりの悪いところは業態が悪いようです。

上田　二月六日、三輪素麺の初相場が立つ訳で、組合としては、その販賣を無条件で組合に委託するよう頼んでいるが組合員は自分本位でメイ〳〵勝手な値段で賣り廻るので困つているんです。

会頭　竹製品の適正價格はどんなものでしようか。

奥田　三、四年前竹編棒は一組四円五十銭であつたが現在では二円八十銭。材料工賃は同様で寧ろ高くなつている位であるから價格の相違だけでも四、五千万円損している訳で、資本力の少い、小さな業者の乱賣が全国に響く結果となつています。

会頭　蚊帳必らずしもいゝとは言へませんが或る程度統制が履行されているのと價格自体に抑揚のあることが組合の統制に幸いしていると思う。小さな業態もかなり多いので嚴重な統制がとれゝば文句はないのですがね。

奥田　共同販賣の組合を作つてもその後の運営に眞に全業者がついてくるかどうかかわらない。とすれば折角つけた得意を失いたくないというのが業者の眞理ですね。

司会　竹製品の材料の入手はどうですか。

奥田　仕入先は主に山口県でいゝ按配に安く入手しています。近くの山城方面の竹は良質ですが價がはりますので利用していません。まあ材料には問題がないですね。

司会　品物の包装になくてはならない紙函関係で平岡さん、清水さん、どうですか。

木箱に迫る紙函技術

平岡　我々のような中小企業では先程の奥田さんのお話同様余り芳しくない。私の方では郡部と地部でもう違う。殊に

奈良は小さな業者が多く経費も少いので無暗に競爭ばかりが激しい、九月から材料が二割高くなつたので、紙函も値上げしたが、この値上げの廣告すら一致した行動がとれない。今年は名産関係の賣行きが悪かつたのが大変影響した。今年はパッキング、ケースに使うボール紙だけが上り他の紙は普通であるので得意先に値上げを納得させるのが難しく、勢い値引されるので需要が増えても業者のマージン、内容は悪い。

司会　数量的には多くなつていますか

清水　需要量の増加は小さな業者に移つているので我々には余り影響はない。

吉川　船賃が上つたので私共の纖維製品では數を節約して船賃の値上りをカバーするようになり、今まで木箱を使つたものもパッキングしてベールものを使うので輸出面では紙函業者に不利でしようね(笑)

司会　大体取引は県外ですか、県内が多いでしようか。

平岡　**清水**　九分通りまで県内です。

清水　我々の業界には材料メーカー、問屋が市をきかしているので我々独自の値段を厳守出來ないですよ。

司会　八田さん、あなたの業界は競爭が激しいと思うが昨年の印刷業績は如何でしたか

八田　余りいゝとは思われない、却つてだん〳〵悪くなつている。調整組合もないというのが昨年の我々の業界の狀態でした。建値四、六千円から四、八千円の鋼材が我々が入手するには九万から十万位になる始末です、磨き業者は我々の想像以上に儲けたようです、一般に大きな業者より、小さな業者を相手とした材料問屋の方が余計よかつた。然し材料も去年十月より二万円方下り最近では材料屋の方で競爭する傾向が見られて來た。今年は、問屋へ仇討ちの年です(笑)私の工場では工員二十五名、技術関係で男を必要としますので賃金が高い、女工さんは汚れるので割合少いです。

J、I、Sマークが何より伸びる途

お蔭でJ、I、Sを取りましたので大メーカーと取引ができます。

司会　では木箱の山下さん一つ！

大きい注文をミスミス逃がす

山下　以前会議所の斡旋で長野より林檎箱一貨車の注文をもらつたことがあつたが數量が大きすぎて到底我々一事業所では應じ切れないので仕様事なしに断つたことがある。かうした場合にも組合があれば共同して注文に應じることが出來るのにとツク〳〵組合を感じた。我々としても業界の統一ある行動は望む処であるから組合を作るのがいゝか、悪いか御檢討願いたい。

司会　業者数はどうでしよう。

山下　それがわからない(笑)商工課にも林務課にも度々行つたがいゝ資料がありません。組合でもあればね(笑)木箱が紙函に変つたので需要は余り振いませんよ。

司会　今西さん、ミシンの景氣はどうでしよう。

今西　奈良県ではメーカー品を賣る代理店ばかりで、ホントのメーカーはサア五、六軒位でしよう。私の方は昨年は薬に主力を注いだのでミシンは前年同様の成績でした。組合も今の処ありません。ミシンは結局はメーカー品に押れると思いますね。

司会　上田さん傳統の三輪素麺の景氣はどうでしよう。

涼しい夏は賣れない

上田　一口で言うと悪かつたです、天候が大きく支配しますね。二十九年度がよくて、一箱一、七〇〇円位したのが去年はその反動で値が安く、殊に梅雨時に涼しかつたので、普通天神祭までグンと賣れ、天神祭を境に賣行きが減るのですが、涼しかつたので需要が少く相場も一箱一、四五〇円から一、四六〇円見当でした。競爭相手である播州では業者千軒以上、全国生産の½以上を生産していますが販賣を組合が一手に握り、総て競爭によつて賣捌き、安ければ組合で抱え、品落で値が出ればドツと出すという風ですので私共は何時も押され氣味です。

司会　年間の生産はどれ位ですか。

上田　三輪素麺は四万箱ですが、播州では三十万箱、岡山では十万箱位出來ますが、今流行のビタミンを入れると一箱に十二円かゝり、木箱も上つているし、安くなる理由がないのに、去年二月六日の初相場が一、二四〇円でしたか今年は一二一〇円位かと思つています。

町内の寄合いも免除

素麺の製造は重労働で朝は四時半から起き、家内中総手で十時過ぎまでかゝる、大変な重労働である、町内の不幸事でも素麺屋は免除してくれます。(笑)この素麺がなぜ安いのか不思議な位です。業者がバラ〳〵はこれは県民性ですよ。

司会　なおその他金融、税金、手形の回収等いろ〳〵問題は多いことゝ思いますが次回に又では長時間どうも有難うございました。



薬業部会

とき　1月30日午後2時

出席者

吉川会頭　**北山部会長**　県薬務課長長田寅彦

○県製薬協同組合理事長北山藤一郎(御所)○金陽製薬(株)社長北山藤一郎(五条町)○増田製薬(株)社長増田鶴丙(橿原市)○細川製薬(株)社長細川欣勇(橿原市)○日本製薬(株)宮本宗雄(高市郡)○大和合同製薬(株)代表取締役増田善太郎(橿原市)○森田正善薬舗森田正善(高田市)

司会　**中村專務理事**

会頭　協同組合で提唱すると我田引水と誤解されるような問題は商工会議所の名に於て主張することも一つの行き方なので、部会運営の意義もこうしたことゝ思われますので本日は業界に内在する問題について懇談願いたい。どうぞよろしく。

北山　何時も組合で顔を合せているが、今日は組合から飛び出してこうして会議所で業界全体的な問題を業者でない経済ベテランと共に懇談することは、又新しい物の見方も出ると思いますので、これから中村專務さんよりお進め願うことに致します。

司会　昨年の景氣についてその一つ一つを数字を檢討して参りますと、外貨なり生産量なり或は国民所得なり消費水準なり、偶に結構な年と出るのですが、今日は一つ永い歴史と本県傳統の昨年度の薬業界についてお伺いしたいと思います。大体製薬業者さんは何人ですか。

北山　二〇〇人で、その内メーカーは一五〇人ぐらいですが、そして行商人ですが、これは賣士といゝますが鑑札所有者は四、〇〇〇人、外にモグリも相当あるようですがね。

司会　その鑑札とはどういうものですか。

北山　薬業は登録制度で、これは薬剤師も含むのですが、つまり行政庁の登録収入として当てこまれているんですね、毎年更新の料金は二千円です、鑑札は賣士の身分保証なんですね。

司会　行商は賣薬以外にも雑貨や食料品などの行商もあるのに賣薬だけ登録するのは変だと思いますがね(笑)

細川　一應製造業者でもとられているんですよ(笑)

司会　一年更新を三年ぐらいに延す運動をやつてはどうですか。

細川　鑑札手数料は二〇〇円だが、県収入だけにね(笑)

宮本　大体これは元来薬は店舗販賣が原則なんで特に奈良、富山だけ特例として認めて賣つている関係で生まれたのですよ。

司会　では今度は生産額について、増田さんにお伺いします。

飲み薬が落ちて

貼り薬がのびた

増田　三十年から三十一年は横ばいですね。

北山　まあ、八億前後ですか。最近は特に風邪の流行で風邪薬が良く出るようですね(笑)

細川　昨年の傾向としては、これからもそうだと思うが、飲み薬の賣行きが落

ちて貼り薬が伸びて來たことです。總額には變りはないが品種が大きく變りましたね。

司会　貼り薬こそ中小企業の領域と思うのですが。

細川　薬は廣告ですね。しかしわれわれにはその余裕がない、從つて大メーカーの宣傳の後に便乘するのも一つの方法ですよ(笑)そのかわり、私共は良いものを安く賣ることですよ。

北山　私はね、廣告費は卽ち優秀なる行商人の育成と思つているんですよ。上手に賣る、そして賣れば廣告料として行商人を優遇する。

会頭　他の業界は値引競爭がひどいがその点藥業は配置値段が一本で有利ですね。

森田　私は卸の方ですが、薬の材料値上りは最近大きいからなか〳〵マージンは少くなりましたよ。今は貼り薬で企業が成り立つていますね。

宮本　この貼り薬のよく出るのは、行商人が手つ取り早いのでこれ專門に出るんですね。メーカーとしてはいろんなセットが配置賣藥なんですが、この傾向に飲み藥不振の原因があるんですね。

司会　如何に新藥が出來ても卽効的な腹痛止めは家庭藥だと思うんですが。

効いても飲まなくなつた漢藥

宮本　しかし、当節よく効いても「ダラ助」のようなのは飲まないですね。(笑)

司会　奈良の藥はどこへ出ますか。

細川　大体寒い国に多いですが全国的ですね。要は賣る人の數によるので、富山なんかは奈良の三倍、一万人は動いています。

森田　大和は出方が悪かつた、たとえば廣告の面でも、生産コストに廣告P・R費を見ていないですよ。増田さん、昔からそうですか。

増田　いや、昔はそうではなかつたですね。

司会　賣士さんを増加する手はないのですか、何とか富山に対抗したいですね。

北山　その通りなんだが増産となると資金がね。昔は、賣士さんは五反百姓の有産者でもドン〳〵出てくれましたが、戰後農村は惠まれすぎて出てくれない。

司会　メーカーさんの宣傳が足りないんじやないですか(笑)私は配置する容器なんか袋でなしにもつと近代的なものにすべきだと思いますが、薬は高い程良く効くと思うのが心理ですよ(笑)

増田　しかしね、私の方はつまり客層が全然違うのでね、余り良くすると賣れない。

優秀な賣士を養成するのが今後の問題点

会頭　最近、滋賀県が伸びて來たように聞いているが。

急に伸びだした滋賀の薬

北山　生産量は問題ない程少いが、薬としての伸びのテンポが奈良より速いことですが、つまり新しく出発することは経営に於て、経営者が思い切つた線を強力に打ち出せることですね。私はこんなことを云つては何だが、過去に於ての県の薬務行政に大きなエラーがあつたと思う。もつとも業者自体が一貫性に欠けていると思うが(笑)

会頭　ベテラン揃いのみなさんに、私は合点がゆかない(笑)

司会　過去に繁栄の歴史があるのに何とかしたいですね。

長田　県としても新藥つまり栄養剤的なものを積極的に指導し、新しい分野を開拓したいと思つています。

増田　お互いにその氣になればね。

会頭　いや、私はメーカーに余裕が有りすぎると判定したい(笑)

司会　中共貿易について何か。

戰前出たのは現地の日本人

北山　戰前出たのは、あれは現地の日本人が飲んだので決して中国人じやない。今後期待がもてるとしたら、腔中清涼剤ぐらいかな。むしろ東南アジアへの貼り薬に期待したい。

司会　では長時間ありがとうございました。

纖維第一部会



と き　2月1日午後2時

出席者

吉川会頭　植田部会長

○植田蚊帳(株)植田喜太郎(奈良)○奈良蚊帳工業協同組合(奈良)○吉川產業(株)吉川晃(奈良)○日本染織工業(株)金崎輝夫(奈良)○吉田蚊帳(株)吉田高治○喜多染織(有)喜多庄兵衛(奈良)○(株)竹安商会竹安基(奈良)○上田新一商店上田新一(奈良)○(株)吉田商店吉田淳一(奈良)○田村蚊帳(有)田村秋男(奈良)○(資)川合商店川合松治郎(奈良)○(有)共榮織布所中井敏治(奈良)○大和絣協同組合紺谷武造(高田市)○大日本紡績(株)郡山工場塩見正夫(郡山)○廣橋紡織(名)廣橋禎治(廣陵町)○岡本織布(株)岡本清作(廣陵町)

司会　中村專務理事

会頭　今日は塩見さんの外は同業者で顔見知りの方ばかりで御座います、過日は蚊帳部会を開いたのでありますが会議所の部会としての会合はこれが始めてでありまして当所十四部会も既に十二部会の会合が終つたのでありますがこれから昨年の好況について業態はどうであつたかを放談して戴きますと共に本年の見透について忌憚のない御意見をお聽かせ願いたいと思います。

植田　昨年は非常なる好況でありましたが本年は更に良い年でありますよう。これからの思案について色々とお話を願い本年も良い成績を挙げて戴きたい事を念願致して居ります。

司会　潜越ですが進行係を努めさして戴きます。纖維関係は昨年より引続き今年も良い年であると存ずるのでありますが業種によつては悪かつたと言ふことも聞くのでありますす。当所十四部会の開催して居ります目的も本県產業界の實情を知りたいためでありまして過日の工業第一部会の時村瀬さんより電力の需給狀況を開いたのでありますが、それによると関西全体としては約二割七分、本県は二割四分上昇して居りそれ丈生產の増率があつたと思いますが、では日紡の塩見さんより綿事情についてお聽かせ願うことに致します。

良かつた紡績

塩見　私は元來労務関係の仕事に携はつて居りましたので、販賣系統或は技術系統等について詳しく御話することは出來ないのでありますが知つている範囲について申上げますと輸出は順調に行つて日紡としても六割程増加して居ります。昨年世界で一位であつたものが三つあるんですね、造船、纖維それに外に一つありましたが、而し自信を以つて言える点では十位なんですね、將來についても第一位でありたいと思うんですよ、今年もまづ〳〵順調に行けると思いますが必ずしも全幅的な樂観は出來ない点もありまして、これから引締つて行きたいと思つて居ります、最近綿糸、綿布の外にビニロンに手をつけて居りますこれは梅田博士の研究によるものでありまして、日紡、独自の纖維でとても立派な製品が出來ます、月產十トンでこれからどしどし生產を進めて行くことになつて居りますが。

司会　ビニロンのお話を聞きましたが化纖と綿との関係の見透しはどうなんでしようか！

会頭　とても難かしい話だが過日高田工業試驗場で開いた京都纖維大岩崎先生の講演によるとこれから化纖は発達するが綿に及ぼす影響は少ない、むしろ絹はうんと喰い込まれる可能性はある、またナイロンよりテニロン系統のものが登場する、東洋レーヨンが帝人と手をつないでやつて行くようですが外国に技師を派遣しなかなかの力の入れかたですよ。

司会　アメリカ、ドイツのとても立派

なガラス繊維を写真で見たんですが、

慾しい強力な政治力

塩見　アメリカの消費者はね、日本綿製品をとても観迎して居るのですが、製造業者が政治的活動をして、これに反対しているんですね。向ふの労働者の賃金は、とても良い一時間一ドル、これはどんな労働に従事しても同じことなんですね、これをほとんど月賦にとり上げられているのです(笑)ですから日本と生活程度は違つて自動車を乗り廻して居つても日常の金は僅かなんです、新聞なども三百頁もあるんですね(笑)その廣告欄を見てね、安いものがあればすぐ自動車で買いに行くと言う始末でね、日本に強い政治力があれば問題はすぐ解決するんですが

司会　ナイロン製の蚊帳なんかどうですか！

吉川(晃)　ありますが内需向ではありません、貿易品ばかりです。その他サランと、そして御承知の綿麻こんなものでしよう、ナイロン製品は奈良県は作つて居りません。

廣橋　保安庁(自衛隊)のものはなんですか

会頭　サランですね

塩見　本県の生産はどの位ですか、輸出はどれ位ですか

全国の六割生産

植田　統計をとることになつておりますが、今の処まだ出來ておりませんのではつきり分りませんが紐、鍛の賣上げから逆算してみますと全国で二百万から二百三十万その中の約六割が本県製品と見ていゝでしようね。

竹安　実際は六割以上の生産があると思いますが、それはねなぜかといゝますと本県の製品でありながら名前だけ他所にとられる、つまり何々産と言つた具合になつておるものもありますからね。

司会　今年の生産計画はどうですか

注目する外貨事情

植田　本年はあまり出來ないように思つております、それに取引なんですがね問屋筋から買いに來るように強氣で行きたいと思います、こちらから賣りに行くような弱氣を含まないよう研究することが良いと思いますがね、そうすると自主統制の必要はないと思いますね

廣橋　賣行きは先月の中頃で昨年の一二割位上廻つております、うけ渡しは京阪神の問屋さんですが本年の夏ものゝ契約も早いと見ますね

植田　結局織屋さんが良くつて蚊帳屋はあかんということですね(笑)

吉川晃　織布工程は轍出が伸びてもそう直接ひびかないが縫製は簡單に出來るたとえばミシン一台を買えば直ぐ出來るんですね、業界が好調のときなら良いが不況のときには業界としても大きな問題となると思いますね

司会　最近の傾向はどうですか

会頭　好況である関係で取引狀況も良いと思います、衣料品、食料品共價格は横バイで上らないと思いますが、ではわれわれは何によりバロメータとするかと言いますと国際收支のバランスが大きい見方になると思います、外貨事情に関心を持つべきですよ、割に夏物の買口が早いのもその性だと見ておりますがね、とに角今のような狀態で行くと安定した仕事が出來ますねしかし今ドンドン出來つつある縫工部門をどうするか問題と思う

廣橋　好況で女工さんの賣口も早いですな、私の方へは毎年御所の実業校から若干來るんですが今年問い合しましたら既に全部決まつたらしいですよ

司会　來る二月十二日、十三日の両日九州で県と当所の共催で見本市を開くことになつておりますがこれに御出品願つた方もおられますが九州と関東とどちらが取引が多いですか

上田　九州の方が多いんではないですか

竹安　トン、トンと違いますか上田さん

司会　受取り手形の傾向はどうでしようか

川合　期間は六十日に決つて居りますが一昨年より昨年の方が良いようですね

吉田　つまり集金はよくなつたが期日に変りはないということですよ

会頭　大体問屋はこちらが強氣であれば無理に買付ける、悪ければキャンセルも平氣なんですよ

塩見　メーカーさんは弱いですね

廣橋　今後われわれ中小企業が伸びて行くには労働時間の自主制限によつて過剰生産を防止することだと思う

会頭　自主統制は生産面だけで賣買は自由であるから精々商いはドンドンやつて貰う唯作業開始等はどうするかについて愼重にお互い考えなければならないと思いますね

司会　日染さんのキリモスはどうですか

金崎　取引は関東の方が関西よりやゝ良いようです、賣先きはみんな決つて居ります。

司会　大和絣は本県の特産品でありますが現在どんな狀況ですか

再出発の大和絣

紺谷　業者は現在十軒ありまして生産は約五万反位でしようね、昨年は一昨年よりたしかに上昇して居ります、主として男物の白絣です、紺物は伊與、久留米にとられた形ですな(笑)

会頭　近ごろ存外に紺絣が復活して來たんじやないですか、梓な点が買われて(笑)

紺谷　そうですなだんだん復活して來たように思いますね、先程申しましたように、紺は久留米、伊與にとられました



筆墨部会

と き　2月4日午後2時

吉川会頭　中嶋部会長

○支林堂中嶋伊太郎○勝栄堂福井庄八○花月堂三橋作平○製麺協組松井朋三郎○あかしや水谷嘉六○長春園長島春太郎○喜壽園小林房次郎○精昇堂綿谷仙治郎○文宝堂幸田保太郎○南松園南信次郎○徳田製麺工場徳田義一○松壽堂森久右衛門

司会　和井田業務課長

会頭　今日は全国的に有名な特産としての筆墨関係の皆様方に一ついろいろお話を承り度いと存じます

尚先日県下三ケ所にて塩沢元次先生の経済講演会をやりましたところ、仲々参考になるお話でありました。今後こうした催には是非皆様の御出でをお待ち致します。本日は都合で事務局の中村事務が欠席致しましたので、和井田業務課長に進行さす事に致します。どうぞよろしく。

中島　傳統ある奈良の筆、奈良の墨、この業界は何れも別々に組合があり色々振興策を講じておりますが、どちらも関連性がありますので、会議所で一つの部会として時々集合して語り合う機会を作つていただく事は誠に結構な事であります。

会頭の御挨拶の通り、色々の面につき御懇談いただきます様

さて本日は会議所事務局で考えておられる事もありますので、事務局より進行して頂く事に致します

司会　命に依りまして私進行係をさせて頂きます

さて昨年の業界を顧みて、今年は斯うありたい、斯うしなければならないと言うが、さるかわりに白絣は本県物は良質ですので負けませんよ。

司会　戰前と比べてどんな狀態ですか

紺谷　戰前は業者が三百軒程ありましてね、最盛期には七百万反から八百万反の生産がありましたがその後洋服に押されましてね最近は又浴方を着る余裕が出て來たようですね、染料は今も昔も変りません。

司会　それではこれから蚊帳の伸びて行くにはどうすればよいでしようか一つ吉田さんのお考えから

新しいデザインを

吉田淳　そうですね、とに角品質の向上と新しいデザインについて研究することでしようね、それに宣傳の徹底と言うことも伸びて行く上に大事なことだと思います、先にもお話がありましたが本県産であつても他府県のメーカー品になつていることを消費者のみなさんは知りませんからね今後大いに宣傳することですよ。

会頭　滋賀、福井物より本県産が、これから大いに伸びると思いますがね。

司会　ナイロン製品の将來についてお聽きかせ願いたいんですが。

ナイロン製品には問題がある

吉川(晃)　現在一ケ月五千位轍出して居りますがね、将來性は多分にありますねしかし價格は高いです、大体綿の五倍ぐらいですがね内地でも良いホテルでは使つて居りますが内需ものには先が遠いと思います大体京都の業者が扱つて居りますがね、特徴としては強いことと軽いことですね、しかし軽いのは蚊帳としてはいけないんですよ。まあ向うで買われる点は透明の良さですか。

植田　では予定の時間も参りましたのでこれにて終ることに致しますみなさん御苦労さまでした。

司会　では長時間ありがとう御座いました。

出席者

様な事について、部会長とか組合の理事長とかをはなれて中島玄林堂さんより先ず製麺界について一つお願い致します。

昨年は横ばい

中島　私個人的に考えますと、神武以來の景氣とか何とか言われますが、この業界はどこにそんな風が吹くのかと言いたい程大した景氣も出ていません(笑)。取引関係に致しましても手形などは六〇日ものが九〇日、一二〇日と段々のびている傾向にあります。然し強いて良い面を申しますと、安物より上物が出る様になつたのは事実ですね。従いまして賣上

高に於ては幾分上廻つているというべきでしょう。金高に比較して数は余り増加しなかつた。

司会　年間数量はどれ位生産されますか。

中島　さあ、小型に換算して約一千二百万丁程でしょうな。

司会　会議所では年三回珠算の検定試験をやります関係上珠算学校の先生とはいつも交渉が多いのですが、この頃そろばんだけでなく、習字も併せてやるところが多くなつてますが

松井　習字熱は確かに高まつて来ていますね。

司会　墨の取引は全国のどの位になりますか

松井　金額にして大体九〇%は本県でしようか。

司会　この頃マジックインキの様な墨の代用品が出ていますが影響は如何ですか、福井勝栄堂さん一つ。

影響は少ないマヂツクインキ

福井　まあ大した影響はないと思うんですが

中島　私はこう見てるんです。つまり昨年は余り安いものは出なかつた。これはこのマジックが出ている爲と考えられますね、すらずに書ける便利がありますそして近頃はチューブ入の練り墨が出だしたことですね、こんなわけで従来の墨の安物に影響はしていますが、問題にする程でもありません。然しマヂックが出て従来の材木墨（墨チョーク）これは大分影響がある。材木墨のメーカーは打撃でしよう。然しこれは製墨として或る一部の業者でしよう。

司会　資金の回収面は如何でしようか綿谷さん一つどうぞ

すくない回収面

綿谷　回収は昨年、一昨年と余り変つていませんが手形期日の延びた事は先刻中島さんも仰言つた通りですな。一二〇日もの等ざらですな

司会　最近特に話題というようなものは

綿谷　私の見る処では各地で書道熱の高まつて来ましてね良いものが出るやうになつたのは事実でしよな

今の各家庭には硯箱さえ無い家が多いと考えられます。これは時代の趨勢でしよう。履歴書の横書き、万年筆の使用となつて来ている世の中ですからなあ現在習字以外はすべてペン書きでしよう。特別に目上の人に出す手紙とか、儀式の辞令書しか外は皆ペン書に変つていますからね。

今迄は一丁―一、五丁形（小型）でしたが此頃は二丁―三丁（大型）のものが出る様になつて来ました。とに角書道熱が盛になつて来た事は、嬉ばしい事と思います。練習用には五十形、六十形なんて大きいのが相当出ていますね。

綿谷　先刻マジックの話が出ましたが私の方でも時代に應える爲にチューブ入り（ポリエチレン）をやつています。つまり練り墨固形にせず、ポリエチレンを使用します。これ等は近頃流行の前衛書道前衛画の進出でこれなんかに使用せられます。活花でも前衛が大流行ですな（笑）兎に角大きなものを書くので硯ですつたのでは一ぺんでなくなるので間に合わない（笑）それでチューブ入りが喜ばれるのですな、面白い世の中になりました。（笑）

司会　このチューブ墨は業界にはプラスですか。今どの位の割合で生産されていますか。

綿谷　大体私の方では従来の墨の半分以下です。然しこれは増産は楽ですが。

中島　普通の墨ですと乾燥に手間がかゝり、どうしても二ケ月程度はかかります。練り墨は新しい程良いのですからな。

松井　この墨は従来の墨よりは簡単に出来ます、東京や大阪でも製造していますが、それだけに業界としては喜んで居られない。つまり製法が全然違うんですよ

南　どこでも生産出来る丈競争がはげしくなつて来ますなあ。

司会　墨と云うより絵具なんですね

綿谷　墨は墨そのものに銘が入つていて銘が良し悪しの判別の資料になりますけど、ねり墨はそんな事はありません。どこ製でも良いのですからなんぎです。要は宣傳戦でやらねばなりません。

司会　外の方々におつくりではありませんか。

幸田、小林　注文はありますが作つてはいません。

会頭　先刻手形のお話が出ましたが、今日迄開いて来ました各業種の部会では取引は余程改善されて来た。手形の期日も余程短縮されて来ていると大体承つていますがね。又薬業の部会では集金の割合が良くなつて来た。やはり好景気のあらわれかなと言う事でしたが製墨界では反対のお話ですね。

松井　墨も文具の一つですがね、毛筆墨等は和文具と称し、万年筆、ペン、インク等新時代の物は洋文具と称していますが、取引は従来から洋文具に重点を置いて代金の回収でも洋文具が先になります。筆墨屋さんは一寸待つてもらうと言うのが習慣の様になつていますので、我々は非常に不利な立場にあるわけです。

綿谷　筆墨は昔からよく儲かる「ボロイ」ものやと思われて（笑）ますね土を黒うして墨と書くなんて極端な事を言う人さえありますよ（笑）こんなわけで、昔から、筆墨はあとやという悪い習慣があります。

会頭　お互が単独で得意先へいやな事言えませんからね、取引の改善については組合の名に依つて要求する。組合の決議であると言う風にして取引上の改善を

計つてはどうです。

綿谷　誠に結構ですね、大体墨屋と言う商賣は秋に注文取りに出かけて、生産して出荷する、そして仕切りは年一回です、今でも精々年二回しか出張しないお店が大部分でしようね。私の方ではこれを改めまして年六回（隔月）出張します。そして受注と集金をします。今ではこれが習慣になりました。

中島　会頭さんの組合の名に依つて改善する事は誠に結構ですね。

会頭　そうしなはれ、そこに組合というものの価値があるんですよ。

中島　然し中には他所様は六〇日手形の店は九〇日で結構（笑）です又お金は何時でもよろしいという（余程お金があり余つてますのかな）勉強のメーカーもいられますからな。

会頭　資金の回転という事は誠に大切と思いますよ、或る業界の人は資金を一年に二〇〇回転している、これを三〇〇回転する必要がありますと言う業者さんもありえらい違いですな。要は営業の近代化ですよ。

司会　ここで話題を変えまして筆の事にうつります。毛筆界として神武景気云々は如何ですか、水谷さん一つおきかせ頂き度いですが。

水谷　三十年度よりは墨同様多少上回つていますが、神武景気なんてやはり影響しませんな、私の方で第一に困つていますのは原料高です、つまり良質の原毛は中共方面からの輸入ですが、これが中共貿易が活潑になりませんので困つたものです。

学生の習字も必須科目になりそうで未だ実現しませんし。

司会　奈良県の生産と他府県との%はどうなつていますか。

水谷　年間一、二〇〇万本でしようが全国的に見て奈良県は数量に於て三〇%廣島が六〇%程度でしようか。しかし廣島ものは三流品で歴史も浅いですよ問題は材料の毛ですが現在中共方面へ薬を輸出して、その見返りに原毛が入つて来ます。然しこれは主として馬の毛で、主としてブラシに使用するもので、筆毛に適当でないものが多いのです。その外に羊毛が入ります。是は大分使用致します。どうも先刻の景気の良い話は我々業界には未だやつて来ません、手形の件もまあ墨屋さん同様です。

会頭　化学的つまりナイロンとかの原料は出来ませんものでしような。

水谷　つまり筆の毛というものは、先へ行く程細くなつてなくてはならない、つまり円錐形でなければものになりません。同じ細さのもので筆になりません。ブラシとは大分違いますからな。ナイロンの様な化学製品ではどうもならんです。

司会　前衛書道というわけで大形の需要はありませんか。

水谷　前衛書道、前衛画道にしても、筆というよりも刷毛で書く様なものですからね

会頭　中共貿易が再開されると大分希望が持てますか。

水谷　先刻も申しました通り輸出品の見返りとして原料を入れてもらう事になつて来つゝあります。大体タヌキの毛が良いのですが、従来は北京、朝鮮から入つたのですが、現在内地産五〇%輸入五〇%ですね。

会頭　貿易商社と連絡をとることですね。

水谷　毛といいましても色々ありまして、足の毛、頭の毛、尾の毛、脇腹の毛等いろいろあります。知らない人に買つてもらつて何でも毛でさえあればでは困ります。脇腹の毛等は二、〇〇〇円するのに対し背中の毛等は一〇〇円そこそこという様なわけです。

会頭　私等の業界で使う染料の一つ「五倍子」が輸入出来ませんので「タンニンサン」で代用していますが、値が非常に高い。そんな訳で「五倍子」の輸入に力を入れて儲けている人がいますがね。

水谷　大阪方面の貿易業者様とタイアップして多少は入つています。そんなわけで今迄の大阪、京都方面の筆の毛屋さんは全くお手挙げの状態です。

司会　ではここで筆墨業界の大きな問題は学校の習字の必須科目化の復活と存じますがこの辺の事情を一つ

綿谷　目下中共では教育課程審議会という制度があり習字については五回目の委員会で結論が出ましてね。委員中、小学校の必須科目にすべしとの意見が二二名、反対が三名という事になつているそうです、最低学年の幼児には無理である最低学年にはマジック程度とすべしとの意見の人もある様です。然しいよいよ三四年生以上には必須科目になる見通しは明るく今年の五月頃には判然とするだろうと思います、中学校の方は、一、二年は正科であります。

松井　これが実現すれば、製品も今より約一、二〇〇万―一、三〇〇万増加する要があります。

会頭　つまり倍の生産が必要というわけですね。

松井　需要の調査をもつと科学的にやつて対処する必要はありますね。兎に角学校で使用するものは悪くとも塾で使用するものは上等の物を使つてもらう様努力する必要がありますね。

水谷　私はここで墨の方にも要望したい。それは習字が盛になれば墨屋さんなり我々業者も硯石の事を考えなければなりませんな。現在の硯石の生産状況から需要に應じられるか否やという問題です。私は硯石の生産はこれに伴わんと思いますが如何でしようか

松井　御尤です、考える必要あります

繊維第二部会



と き　2月5日午後2時

出席者

中村專務理事　戸口副部会長
○東棉戸口繊維工業(株)戸口健次郎(郡山)○飯田メリヤス(株)飯田圭三(御所)○南和繊維工業(株)中川義雄(御所)
○浅野靴下工業所浅野政男(奈良)○浅田靴下製造工業所浅田伊一(高市郡)
司会　和井田業務課長

戸口(副部会長)　高井部会長さんが、上京中でありますので、私がかわりまして部会を進めます。本年は鳥の年であり、鳥の年は繊維関係にはいい年と言はれていますし、カネカロン等の化繊が頭を表わして來ていますので、今年ぐらいは面白い時代が來るのじやないかと思いますが、これから中村さんより初めて頂き度いと存じます。

中村專務　一月中旬より、部会を続けて開いて参りましたが、本日が最終の部会でありまして、今迄開いた部会の結果から見ますと、昨年は、平均して二割見当の上昇という所でしよう、又景気を一番よく受けたのが、鉄工、その次が繊維だつたんじやないかと思いますね(笑)今日の司会は、私の方の和井田課長よ、りいろいろみなさんにお聞きしたいと存じます。

司会　僭越でありますが、私が司会を務めさせて頂きます。本日の部会は御集りが少ない様でありますが、これは景気が良くてお忙しいので御出席が少ないのであろうと思いますが、それなれば喜ばしい事と思いますが(笑)先ず皮切りとしまして、飯田社長さんの御令弟が中共へ行かれたと伺いましたので、中共事情をもう一度、大雑把に御話し願い度いと思いますが。

慾しがつているのは
技術であり機械

飯田　では又聞きで何ですが、二、三ッ大いに海外へ出ようぢやないかということでアメリカ、欧洲の視察團の編成を会議所でやろうという話が出ましてね費用、経路等事務局で調査する事になつています。決ればみなさんにも御連絡致します。現に高井メリヤスさん、清水模造眞珠さん等最近帰られましたね。

司会　長時間いろいろ有難うございました。ではこの辺で。

お話し致します。見本市は好評だつたらしいです、私の方の靴下も良く賣れたんですが、それは向うの服装が紺・黒に統一されていまして、靴下は割合自由だつたので勢いこれに集中したと云う訳なんでしようが、そうかといつてすぐに取引が出來ることもなく本当に慾しがつているものは靴下でなく技術であり機械だと云えるようですね。向うの工場も見せてくれたらしいんですが、紡績工場なんか、相当大きいらしいですが、日本より技術も設備も大部遅れている様です。向うで先方との座談会があつたらしいのですが、その時、「我々中国共産党は蒋介石を追い出す事は出來なかつたが、追い出したのは、日本の御蔭だ、又日本は先ませんね。これはどうも仕方がありません(笑)

綿谷　朝鮮、台湾方面へも、従來は筆墨が随分出たんです。こんなわけで会議所の貿易部会でも取上げていただいて作後よろしくお願いしたいですな。

会頭　先年私が調査團の一員として台湾の商況調査に行つて來ましたが先方は第二次第三次製品は余り望みませんね、今に生産に要する機械とか、つまり製品を造るに必要なもの即ち生産材を求めていますな。筆墨も話しましたが、あちらで出來る品で間に合つている様でした。兎に角今後貿易部会ではこの問題を取り上げて努力致しましよう。

綿谷　個人としてではなく組合として共同でやり度いと思います。

会頭　先日の貿易部会の際われわれも

進国であり、我々の兄であるので、何でも教えてほしい」と云つていたらしいんですよ。南京は昔、ネオン等がついていて明るい所だつたが、今節電して街は真暗で、電力が不足しているらしく、生産第一で電力を廻しているらしいですね。私は結論的に云つて、靴下は中共より東南アジヤと見ています、まあ受け賣はこの辺で(笑)

司会　奈良県の家庭薬はどうでした。

飯田　大メーカーが進出してまして、宣傳を大規模にしているので、有名薬におされていますね、奈良の家庭薬はもつと宣傳しなくちや駄目ですね。今後、中共貿易にしても向うは国が統制しているので、我々中小企業では余り期待出來ないと思います、工場も曲りなりにも割合有るんですから。

專務　国をあげて生産しようという意慾は否定出來ませんね。

飯田　三〇〇本の靴下の機械を造つていましたからね、上海ではもう技術的には同じでしようね。

戸口　終戦の時機械等相当残して來ましたからね、私の所でも古い機械は内地に置いといて新しい機械を向うへもつていつて全部置いて來ましたそこへ我々が行つて技術を教へた人がいますからそれ等の人がいると工場は動きますからね。

飯田　戦前シヤツ等は上海あたりでいいものが出來てましたからね。

戸口　合成繊維は中国では出來ないでしよう、中国は水が悪いので戦前でも人絹の工場は出來ませんでした、まあ良いものは出來ないでしようね。

司会　この辺で話しは変るのですが、日本の人口の半分以上は婦人ですが(笑)何故奈良県では婦人物靴下をやらなかつたんでしようか。

立ち遅れた婦人靴下

飯田　婦人物と云いますとフルファッション、トリコット、経糸でソクレットは奈良にもありますが、フルファッションは特殊なんで日本でも三、四社やつてるだけでしよう、何しろ資本が一億以上いりますからね、経糸も奈良で一箇所でやつています、このトリコットなんですが、これは富山、足利が先に手をつけたので奈良としては立ち遅れたんですが、これは靴下の分野でなくメリヤスの分野でしよう、奈良でもあることはあるんですよ。需要は男も要れば女も要る(笑)ので同じでしようが女の人は三十才以上になれば余りはかないでしよう、それに着物を着ると足袋だし(笑)男の方は五十才になつてもはいてますから消費量から行けば男の方が多いということになるが、婦人物の方が儲りまんなあ、まあ婦人物をしなかつたのは立ちおくれが原因でしよう。(笑)

司会　奈良県靴下の昨年の生産高はどの位いですか。

東京に負けない自信

飯田　一昨年より二割見当は上つて六百万ダースという所でしよう、奈良の靴下の強味は機械が良くなつた事ですね。靴下の機械を製造している大東、長田の生産の六割は奈良で買つて一、二年前から入れかえをしたので段々その力を発揮してくると思います。東京あたりでは今入れ変をしていますが、東京なんかには絶体負けない自信がありますわ(笑)東京が奈良に喰はれるのは時間の問題でしよう。

輸出の方は直輸出している所が少いので確実に分りませんが、まあ、国内需要の一割ぐらいでしよう、仕向地もばらばらですが、私の所では香港、バンコック、中米、それと相当出るのがスエーデンのストックホルムですね、輸出を始めた時はマージンが悪く、出血で赤字を出してましたが、段々値を上げて行きまして、そこえ、洋レの糸の値下げもありましてね。

司会　浅野さんとこはどうでしよう。

浅野　私の方は子供の長靴下が主なんで、マージンは同じぐらいです。

司会　先の部会でナイロン原糸の不足を聞いていますが。

飯田　何と云つてもナイロン原糸の不足は問題ですね。しかし機械は新型のものと変えたのでそれは強味なんですが。

專務　生産過剰といつた問題はどうですか、余り強いので消費に限界が來ると思うが。

將來は輸出に

飯田　私はこう見てます、全国的に靴下の需要はもう來るところまで來ていると思います。これ以上生産すると駄目ですね、これは是非輸出に持つて行かないと駄目だと思つていますが、輸出は国内より、マージンが少なく、その上、手数がかかるので、皆んな嫌がるのでしようが、さあ過剰だということになつて來るとすぐに貿易に手を出しても出來ないので今から輸出を考えるべきですね。

洋レなんか組合から、操業出來ない所があるから、糸をくれと云いますと、百貨店なんかでは、特價品が出ているじやないか、不足々々というが、全部機械を廻そうとするからじやないか、これで全部廻していて、過剰になり、糸が賣れなくなると組合が糸を引き受けてくれるか、引き受けてくれんだろう、それで生産統制しているんだ、と云つてるんですが、奈良の靴下屋で半分止つているでしようね。

司会　糸の闇の方はどうです。

飯田　闇と配給の糸で需給のバランスが取れていますが、今、二、三年で生産過剰になるのではないかと見ています。

司会　しかし今迄と違つて、靴の中にはくというより、オシヤレという風になつて來てるんじやないですか。

破れるまではく日本人

飯田　現在の日本のサラリーマンの給料から見て、履いて、嫌になると捨てるということが出来ず一ケ月でも履かなきやならんでしよう、そこえ、親父が嫌になると子供に履かせるというのが今日の日本の現状でしよう、良い例なんですが、ストックホルムから、「英国ではこんなものが出来ているから、一つ作つて見ないか」、といつて靴下の見本を送つてくれたんですが、我々では一一〇番の糸を使つてるんですが、その靴下は五〇番ぐらいの糸を使つてかがとと先を少し厚くしてあるんですね、こんなのは弱いんです、十日か二週間履くと破れるんです、こんなものを送つてですよ、日本製は弱い、こんなものを日本が造つたという事になると、これは大きな問題で、作れないと返事を出したんですが、向うから早速返事が來て、こちらでは一ケ月も履こうとは思つてはいない、これで良いんだといつて來ましたので造つて出したんですが、どんどん注文が來ています。こんなもんです、又アメリカの靴下も薄いものが多く、十日ぐらい履くと破れるそうで、破れると捨てる、生活程度が違うんですね。

專務　うちの会頭が話してられたんですが、アメリカへ、枕覆いが出るのですが、余り良く出るので、何故こんなに良く出るのだろう、と思つていたところが、一回使つて捨てるらしいですね、問題になつた一ドル、ブラウスもそうらしいですが。

洗濯より買つた方が安い

戸口　向うは人件費が高いから洗濯の方が高くつくんでしよう。例えば、「きせる」は「らお」仕替により出していましたが、今じや、仕替代で「きせる」を買うといつた具合でしよう、パンティなんか洗濯代の方が高いらしいですよ洗濯屋に頼めば、チツプもいつたり、高くつくので、百枚なら百枚買つて置いて、はいては捨てるといつた方が安くつくのでしようね。こちらと向うの消費というものの、観念が違うのでしよう。

飯田　シヤツ、等は大部輸出されているでしようが、靴下は一割も輸出していないので生産過剰という問題に付いて、ゆゆしい問題です。何しろ今は、内需向が多くて輸出は振いませんよ。

戸口　靴下もアクセサリー化され、三倍にも、その需要が伸びるかと思はれるが、これも、ネクタイと同じで、ネクタイは、実質的には、有つても無かつてもよいものだが、アクセサリーとしてその領域が三倍にも拡がつた。それについて生産も上るが結局、ネクタイ屋はネクタイで、激しい競爭をしているのと同じでしようね(笑)

司会　メリヤス肌着はどうですか。

下着が上着に

戸口　メリヤスは昔、アウトウエアーとしてよく出ていたが、布帛製品等に一時おされ、終戰から一昨年ぐらいまで蔭をひそませていましたが、昨年頃から、メリヤスの需要が出て來ました又、最近下着のオシヤレと云はれ、下着の領域も廣くなるのじやないかと思つています。化纖もカネカロン等が出て益々下着も、上着に進出の傾向で流行というものは恐ろしいですよ(笑)

飯田　たしかに下着より外に出るメリヤスが流行する傾向がありますね、アメリカでもそういう動きがある様ですから。

司会　今後の中小企業は設備の近代化でなければならないとよく聞きますが、

進む設備の近代化

飯田　昨年外国の機械を五〇台以上入れましたんですが、国産だと三〇万円ぐらいだが、外国ものは、一台、一五〇万円から二〇〇万円ですが、一年もたてば償却出來ると見ています、全然生産能力が違うんですね。

司会　この前の理財部会で、部会長さんは「これからの機械類は最早や、固定資産ではなく流動資産だ」と云つて居られましたが。

飯田　大商社だと靴下の機械ぐらいだとなかなか買い入れてくれませんね、一年ぐらい日がかかりますよ。中小の貿易商だと熱を入れて買つてくれますがね、メリヤスも、婦人物ばかりでなく、男物が出ると良いですがね、

戸口　男物も出る傾向があります、機械輸入にしてもどういう機械があるかわからないのが困ります。

司会　戸口さん郡山での生産量はどんなもんですか。

戸口　まあ、何もかも入れて二百万ダースぐらいでしよう、輸出は、間接も入れて三、四割という所でしよう、輸出はどこのチョツプで出るかわからないです。

弱小資本でついて行けない

中川　靴下もメリヤスも、大阪の下受が多く、メーカーのチョツプはなくて問屋のチョツプに変つています、これではいけないと思うんですがね。それから布帛がそうですが、中小企業では宣傳等で、太刀打ちが出來ないという様に、メリヤス等、大企業が進出して來ますと問題ですね、何よりも新しい機械を入れ、コストを下げ消費者へのP・Rということを考えねばいかんと思います、しかし、これに伴うのは資金ですよ、中小企業の宿命ですね。

司会　靴下は化纖時代ですが、これから、メリヤスも化纖時代になるのじやないでしようか。

戸口　しかし肌着は汗を取らなくてはならないので、そんな事もないが、首だけナイロンを入れると高く賣れる事は事実です。

中川　肌着も順次入つてくるだろうと思いますね、人間は直に新しいものを求めますからウーリーの女のショートパンツでも綿のに比べて高いのですがこの方が喜ばれて居ます。我々も絶えず新しいものを作らなけりやならないんですが、先ほども云つた様に、中小企業では、そう設備機械の入れ替も出來ません、しかし良い機械を使うことは大切です。その良い例として、郡是があります。普通のものを造つていた時は、赤字を出していたんです、それが設備の近代化をやつて一歩先んじたものを造り、今では、大したものですね。我々の、今の靴下、メリヤス業者の苦しい問題は沢山ありますが、差当つては、まあ、糸が或程度統制されている事でしようね。統制というより抑制ですね。生きるためには苦しい事が沢山あるので、まあ、苦しまなきやならんと思つています(笑)弱小資本の悩みですよ。

戸口　それでは長らく有難う御座居ました、時間もありませんので、この辺で打切らせて頂きます。

司会　色々有難う御座いました。

× × × × × ×

◉商工会議所、という所は

▲商工業者の不平や不満のすて所

商工業界の世論は、商工会議所で取り纒め、最も公正な、そうして力のある意見として、政府や、政党、地方行政機関などの施策の上に反映、実現を期しております。

お互個々の意見は到つて無力です、自分のことでも、業界のことでも、身近な不平、不満に至るまで、公の利益となれば、なんでもどしどしお申し越下さい。

会議所では利害を同うする業種別の部分があり、又特別に必要な部門には夫々委員会があつて、皆様の要望や、御意見を取り纒めて調査、研究討議の上強力な商工業者の代表意見として関係筋に建議、陳情、要望しております。

◉商工会議所、という所は

▲商取引の御相談の場

あらゆる商取引の御相談には、最も便利で親切な機関であります。

売りにも、買いにも、せいぜい御利用下さい。

取引の紹介や、斡旋、信用調査など、その他一切の御相談に応じます。

時には会議所では、とても出來ない御相談でも、適当な機関を御紹介して、御便宜をお図り致して居ります。殊に販路拡張のため、又は新らしいセンスの商品仕入のため、全国各地の商工会議所と密接な連絡をとつておりますから手軽に御利用願えます。

何はともあれ、時々御出になつて、事務局とお心易くなつて頂くことです。

◉商工会議所、という所は

▲商用で各地へ出張せられる方の爲に

会員の皆様が商取引のことで各地へお問合せになる場合、地元の商工会議所を経由されることが最も安全で、有利であります。

商工会議所を通じて、取引先の業態内容或は信用程度などの調査になることが、あなたの取引をより確実に致します。

そして地方へ出張せられる場合は会員である証明書、或は当所発行の紹介状をお持ちになると全国どこの会議所へ行かれても、いと親切に優先的に取扱つて呉れましてあなたの出張を有利に導くことでしよう。

◎今年の経済界の見透しについて

産業経済新聞社最高顧問　塩沢元次氏

輝かしい昭和三十二年を迎えて当所では会員各位の要望に應えて新春経済大講演会を去る一月二十一日より奈良（当所大ホール）下市（下市小学校講堂）高田（中和労働会館）と三日間に亘り開催しました講師は産業経済新聞社最高顧問塩沢元次氏を特に煩し、今年の経済界の見透しについて講演を願い聴講者に深い感銘を與へ盛会裡に終了しましたがここにその講演要旨をお傳えします。



とき　1月21日　当所ホール（第一日）

私はこれから神武以来の好景氣が果して今年の十二月三十一日まで續くかどうかということについて御話したいと思う。

その前にこの頃の新聞雜誌に日本の歴史は轉換期であるとか書いているがこれは雜誌の見出しにはよいがそんなことじやなく、〝日本の黎明〟すなわち夜明けである。なぜと云えば戰爭につながつていた永い間の暗い幕が日ソ交渉を最後にとりはずされて日本もいよいよ世界の舞台に立つて何処の国とも同等に交際して行ける新しい日本の出発であり今年こそ私共国民もこぞつて起ち上る覺悟で進むべき年だと思う。

政府の経済五ヶ年計画は二年で昨年やりとげ、未だやりとげていないのは完全雇傭だけである、よく日本経済は底が浅いと云はれているが決してその様なことはないと私は思う。

一昨年に対して昨年は各企業に於ては自己資本の増加と相まつて、国民所得も十三％上昇し貯蓄も増加している。卸賣物價を見ても生産財は平均一二、五％上昇しているが消費財は、一、二％しか上つていない。賃金は七％上つたという状況でありこれがすなわち数量景氣であり物がどんどん出來た昨年は一部には價格景氣もあつたが一般的に数量景氣が基調であつたことは洵に結構なことであり石橋内閣が今年この基調を変えたらも落第である。

今年もこの基調に乘つて行かなければならないと思う。

それでは好調と言われた昨年の日本経済がどの様に良かつたのか述べて見たいと思う。

この主なる原因は世界の景氣が非常に良かつたのでありアメリカを初め西ドイツ等洵におどろくべき好景氣であつた。日本が神武以来と言えるならアメリカは正に有史以来の好調と言えると私は思う。

日本経済も世界の情勢に左右されその依存度は六〇％～六五％であるところから日本も恵れたことは決して不自然でない。正しい経済発展の基調に乘つたものと言えるのではなかろうか。次にそれでは今年はどうかと言うことであるが私は大まかに言つて波乱含みの好調持続の年と表現したい。これからその理由について二、三申上げたいと思う。

先ず第一が〝アイゼンハウアー・ドクトリン〟といわれるアイクの中近東政策の展開があつた。これは武力の充実の上に立つた平和維持を決意したものでありアメリカがこの様な態度を明確にしたことは世界の平和が今後續くものと見て喜ばしい限りである。

第二はソ連の方でフルシチョフ共産党の対東欧政策の表現があつた。第三は軍備に関して、アイク、ブルガーニンの書翰の交換発表があつた、そして第四は小さな競合にイエーメンを英国機が爆撃している、これが僅か新年松の内廿日間に展開される世界の動きであるのだから、かなりめまぐるしい流動の予想されるものである。

が私は小さなこぜり合はあつても大きな戰爭はないと見ている又世界景氣についても欧洲経済は現在悪いが後晴れという見透は否定出來ないしやはり一般に世界経済は好調持続と言えるのではなかろうか。

以上の世界情勢を頭に入れて今年の日本経済の大局的判断を下して見ると百人中九十八人までは「今年は盛運の年だ」と言つているし、石橋経済が無茶なことをやらぬ限り昨年の数量景氣を基として、行けばまだまだのびるものと思う。ここで二、三の政府筋の見解を参考までに申述べたいと思う。

経済企画庁では日本経済の好況は結局世界経済の繁栄から來ている。スエズ動乱から日本も米加と共に輸出増に廻つている。だから輸出は去年よりもさらによくなるそれに対ソ貿易特にシベリヤ開発貿易もあり中共貿易も促進され日米も接近政策が進んで輸出が維持される。唯欧洲経済全体が弱まつてきている、そのため世界経済の健全な発展がさまたげられ破行性が強くなりそこに日本輸出に対して故障が出きはせぬか、さらに輸入船賃が高くなる原材料に響く、国内物價もインフレ氣味になつてゆく從つて上期は生産輸出共にぐんぐん上昇して行くが下期になると輸出の伸びが鈍くなり、国際收支は次第に悪化してゆく、予算の拡大、消費の拡大などでインフレ懸念が強くなる。そこで三年目の好況を続ける價格景氣の基調がくずれてくるのではないか、これが経済企画庁の見解である。

大藏省首脳部では

今年は生産消費共に依然として高水準を続けてゆく見方によつて戰後最大の好況が出るだろう、唯輸入を増大させて国際收支をわるくしないせめてトン～という処におちつけているなら心配はない。

一方日銀としては

現状は数量景氣の基調が変つていない。けれど價格景氣に移る心配がないといわれない。今迄の投資動向は健全であつたが、経済の拡大テンポ―「拡大度」の時間的関係即ち拡大の速度を急速に進めると経済はガダルカナルラインになつて了つて兵站線がきれるテンポをどの辺に置くかとそれが今年の課題だと言つている。

結論的にいつて今年の日本経済はどうなるか、これは私はこう見ている、それは本年上期は鉱工業の生産の伸びは去年よりまた一五％から二〇％増と見て間違いない。物價は強含みであるが横ばいのまゝ大体において維持できる。從つて経済の基調は依然として数量景氣、昨年上期よりさらに景氣は上昇して上向きの氣運が一そう強まつてゆき、恐らく日本最高の好況であろう。

本年の下期に入つて強含み横ばいであつた物價が上昇を始める日銀を中心として政府筋はヤッキになつてこれを抑えつけ断じて價格景氣に移行しないよう喰とめる。嚴密にいえば今既に二割近くの價格景氣移行にあり、日本物價が上昇するようなことにもなれば輸出の頭打ちで警戒氣味になるいきおいこれが〝原料高の製品安〟になつて国内に出てくるのでお互に企業は注意して行かなければならないし、又價格景氣に移行させないためには物價を上げない様にしなければならないと思う。

從つてこれからの企業は消費大衆に対する奉仕即ちサービスをわすれては成立たない時代であることに認識をおいて自分の企業は何処に欠点があるかということを良く考える大事な年であり設備の近代化、経営の合理化によつて初めて企業は繁栄するということにもう一度年頭に当つて考えて頂きたいと思う。（文責事務局）



以上で各部会は終了した。この記事を以て本県全産業を代辯するとは思わない。ましてこれを第三者の立場から批判するとき「この声は何割か割引されてゐる」といえるかも知れない。だが今日の経済機構は從と横において関連し錯そうして成りたつてゐるとすれば各部会を通じて見るときおのずから割引分の修正度は浮び上るのではなかろうか……

全部会を通じての結論としては、昨年のわが産業界は單的にいつて大勢は「陽未だ当らず」……あい路は何か総て中小企業のもつ縮命的な弱小資本からくる賣急ぎ自滅作用……かつての朝鮮特需景氣も奈良県では大和平野を高く通りすぎた

空風にすぎなかつた。……

しかし、今年こそは空風であつてはならない、事実、本県産業本來の堅実性を基盤として、いよいよ、全國に、世界に、進出しせんとする強力な企業がすざましい勢で伸びつゝあることをわれわれは見逃してはならない。

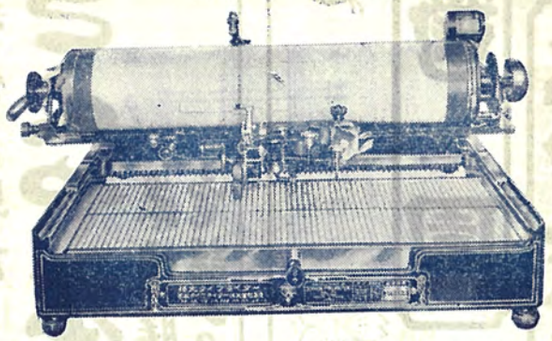
今年こそ、本県全産業が最良の系列へ、——それは政治においてて業者みずからにおいて……（終）

昭和三十二年二月十日印刷
昭和三十二年二月十五日発行

編集兼発行人　奈良市東向中町六　中村貞三
印刷人　奈良市橋本町三六　乾太郎
印刷所　奈良市橋本町三六　奈良明新社
発行所　奈良市東向中町六　奈良県商工会議所　電話奈良代表六〇七五

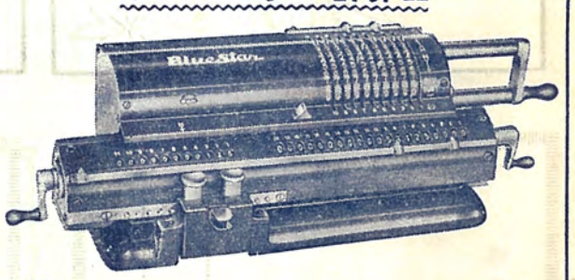
定價一部　五十円（送料共）

日本タイプライター
最新 AL 5 型萬能機

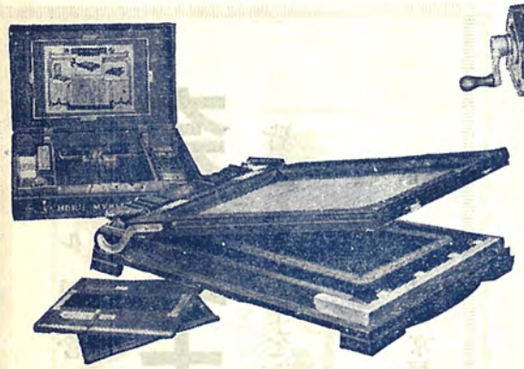


和文タイプライターを代表する最新型の優秀機で弊社40年の経験と技術が本機に集中されて素晴しい性能を発揮します。疲労がすくなく軽快な操作が出來るよう14の大改良が施されました。

ブルースター計算器



三元式堀井謄寫版



規　格

機能　10×11×20桁
大さ　122（高さ）×380（長さ）×143（奥行）㎜
重さ　8.5 kg
パッキング
ケース寸法　175（高さ）×490（長さ）×245（奥行）㎜
連乗計算の多い御使用先に最適な手動式としてあらゆる御要望に應える国産計算器の最高級品です
20.T ¥35,000　20.D ¥30,000　13.S ¥22,000

本機の特長は印刷位置の任意の調節と原紙枠の仰起を自動・半自動・手動の三様式に変換し、印刷用紙を完全に挟持することが出來る三点にあります。

各種印刷とはかりの製造所
奈良県官報販賣所
奈良明新社
奈良市橋本町　電話 2246・6236・6237・6238

特産
奈良漬は
近鉄奈良駅前
きくや本店
米浪勝之助
電話二〇六四番

銘酒
菊園
大和多宗
醸造元 奈良酒造株式會社
電話 二〇六四番

都ホテル經營
奈良ホテル
皆様の御用命を御待申上げます
奈良市高畑町
電話四一〇一―三
本社 京都ミヤコホテル、東山三條

綜合印刷
共同印刷工業株式会社
社長 近東弘七
本社 奈良市西寺林町
電奈良六五〇一～三番
大阪工場 大阪市南区竹屋町
電(27)七九五一～二番

トラックの御用命
お荷物の運送は 通 へ
奈良市油阪町(国鉄奈良駅前)
日本通運株式会社奈良支店
支店長 久松定秋
電話奈良 自四七六一番 至四七六五番(代表)
サービスは我社のモットー

石油輸入販賣
SI
出光興産株式会社奈良出張所
事務所 奈良市三条町三二〇番地
電話奈良五四七七―八
本社 東京都中央区銀座東四丁目

奈良県磯城郡櫻井町戒重
西垣林業株式会社
取締役社長 西垣愛太郎
電略「ナラサクライ」ニシリン
電話櫻井 五五五番 五五六番 五五七番 五五八番 社長宅及夜間用

名古屋営業所
名古屋市瑞穂区桃園町七番地
電話瑞穂一〇九三番



外観・機構の一新した
新トヨダトラック・トヨペット
純正部品と附属品・ヨコハマタイヤー
各種自動車の修理と更生

奈良トヨタ自動車株式会社

本　社　奈良市杉ヶ町三〇(国道筋)
電話奈良自四九〇一番至四九〇三番
高田出張所　大和高田市大道二丁目
電話高田二七九七番

蚊帳、繃帯、ガーゼ
其他薄織物一般　製造輸出

吉川産業株式会社

大阪市東区北久太郎町一ノ一八
本社　電話㉖三七五一一六七一五番
工場　奈良市射撰町一三八番地
電話奈良三七〇一～三番

日本染織工業株式会社

取締役社長　越智岩太郎

営業種目
輸出・内需綿・スフ・麻織物並に蚊帳地の製造・販賣・晒、シルケット、染色、樹脂加工並に蚊帳地染色仕上、縫製加工

本社　奈良市油阪町一〇五　電話奈良五七五一
本社工場　奈良市油阪町一〇五　電話奈良五七五二
商事部　京都市中京区蛸薬師通東洞院東入ル　電話本局九七九一九〇四
西大寺工場　奈良市西大寺町　電話奈良五七五五
川上工場　奈良市川上町三六七　電話奈良三二一二

営業種目
煙草苗床用特殊加工苗育布
煙草苗床用育布　製造販賣
寒冷紗其他各種綿布

和洋織物株式會社

取締役社長　廣田義雄

大和高田市三倉堂七八八
電話高田二一七四番
二一七五番

綜合建設業

株式会社　奥村組

取締役社長　奥村太平

本店　奈良県北葛城郡香芝町逢坂下田三六
電話
営業所　大阪市阿倍野区松崎町一の五一
電話天王寺㊼三三七③一五〇〇
奈良出張所　奈良市春日野町四
電話奈良三七四五
支店　東京、廣島、高松、八幡
出張所　名古屋、四日市、西宮、光、松山、福岡、外

ニッサン　ダットサン

益々好評の新型車
最新の設計・近代的外観美
ニッサン・ダットサン・オースチン
純正部品・用品

新奈良日産自動車販賣株式会社

専務取締役　松平八郎

奈良市油阪町六十五番地
電話奈良自四六九一番至四六九三番

前山厚織工業株式會社

営業種目
食料品加工用繊維品、綿織ベルト
コンベヤーベルト、醸造用研磨用袋織
其他帆布、厚織物等製造

取締役社長　前山誠逸

奈良県吉野郡下市町大字下市二九四
電話下市二〇三番(事務所)
二六一番(工場)

辨天印蚊帳製造

植田蚊帳株式会社

営業所

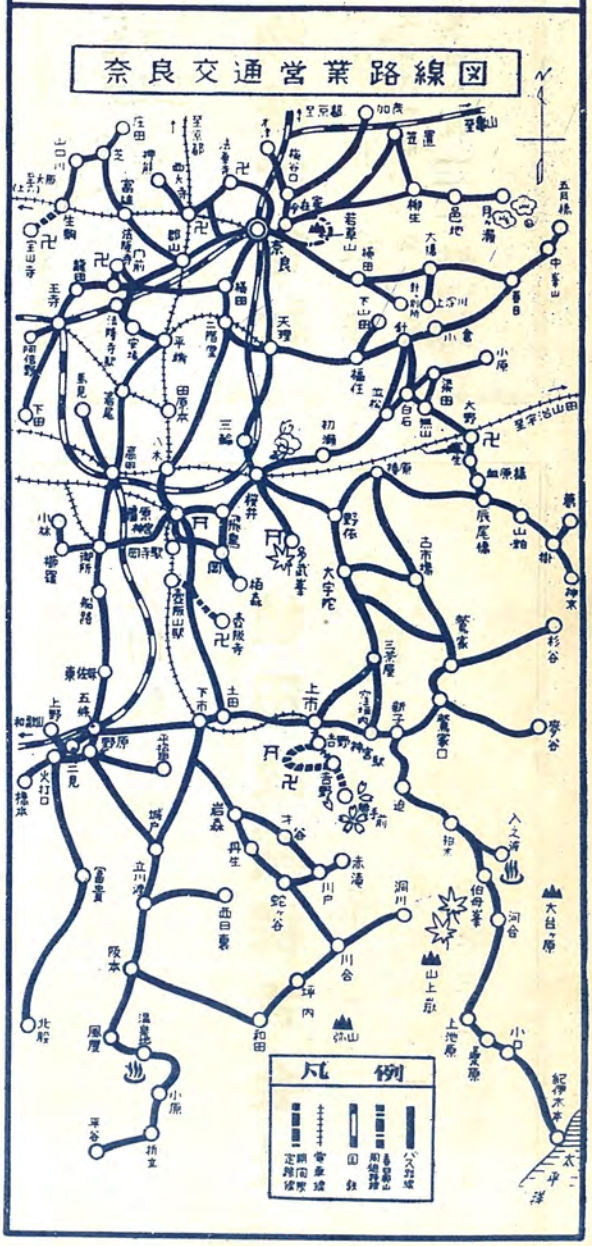
奈良市肘塚(カイナヅカ)町一一一
電話奈良三一一七三番

奈良交通株式会社

本社　奈良市油阪町一番地
TEL. 4531・3162番

奈良交通案内所　近鉄奈良駅前　5501~3
奈良観光営業所　近鉄奈良駅前　3806.3665

奈良交通営業路線図



純フランス風

喫茶（一品料理）
食事（定食・御宴会）

是非御利用願います

（暖房完備）

商工会議所食堂

電話奈良三五三八番

御遊覧に！御観劇に！
御会合に！御慶弔に！（衛生設備完備）

多少に拘らず御用命願います

奈良駅

精宏軒の折詰!!!

寿司
折詰
サンドウイッチ
奈良漬
調製

奈良駅前（三条川崎町）

精宏軒

電話三四五九番