第 140 号

奈良会議所ニュース

1980. 5



行基噴水

行楽シーズンとともに続々と奈良を訪れる観光客。近鉄奈良駅を降りると目につくのが『行基噴水』。腰をかけて一ぷくする人、待ち合せする人等々…。ちょっとしたコミュニケーション広場となる。また“トレビの泉”よろしく噴水の中にお金を投げ入れる人もいるとか。

目　次

各種融資制度案内……2
「80年代のお客づくり」
—女性客をどうとらえるか—……3
「人の使い方」……4
「ポートピア'81」前売入場券発売中……6
「企業経営のカンどころ」……9
税のページ……10
求職者情報……12

マルケイ推せん状況

（４月）

推せん件数　三〇件

推せん金額　七、三二〇万円

お問い合はせ……
奈良公共職業安定所
職業紹介係まで
TEL 24—5501

求職者情報

第140号掲載分

性別	No.	職種	年令	経験	本人の希望 手取賃金（月収）	勤務時間（休日）	勤務地（通・住）	規模	住所	配偶者の有無	学歴・資格
男子	1	建築技術者	43	鉄骨・現場責任者 34年	300,000円	8.30～17.00	奈良市内通	不問	生駒市	有	中卒
	2	営業	30	営業 10年	150,000円	8.30～17.00（日・祝）	奈良市内通	不問	奈良市	有	高卒　ルートセールス希望
	3	営業	45	スポーツ用品卸問屋の営業10年	150,000円	8.30～17.00（日・祝）	奈良市内通	不問	天理市	有	高卒 普通免許
	4	現業員	55	電線加工工 29年	140,000円	8.00～17.00（日・祝）	通勤範囲内通	不問	奈良市	有	旧中卒
	5	ボイラー業務	60	設備・保全 9年	160,000円	9.00～18.00（日・祝）	奈良市内通	不問	奈良市	有	旧中中退　ボイラー1級 危険物4類、消防設備士
女子	1	経理事務	29	一般・総務・人事事務 8年	100,000円	9.00～17.00（日・祝）	奈良市内通	不問	奈良市	有	高卒　週休二日制又は土曜半日勤務 訓練校経理事務科卒
	2	看護婦	35	婦人・総合 8年	130,000円	9.00～17.00（日・祝）	奈良市内通	不問	奈良市	有	中卒　日勤希望 准看護婦免許
	3	保母	32	保母 7年	100,000円	9.00～17.00（日・祝）	奈良市内通	不問	奈良市	無	高卒 保母資格
	4	看護婦	48	看護婦 14年	100,000円	9.00～16.00（日・祝）	奈良市通	不問	奈良市	有	高小卒　日勤制希望 看護婦免許
	5	一般事務	55	一般事務 20年	150,000円	9.00～17.00（日・祝）	奈良近辺通	不問	奈良市	無	旧中卒

職業紹介状況（３月）学卒・パートを除く（奈良公共職業安定所）

項目＼区分	計	男	女	前年比%
新規求人数	894	584	310	3.2
月間有効求人数	2,248	1,498	750	－ 2.8
充足数	313	134	179	15.9
新規求職者数	936	474	462	－ 4.0
月間有効求職者数	3,867	1,989	1,878	－ 3.9
紹介件数	630	276	354	－ 3.0
就職者数	321	143	178	12.2
有効求人倍率	0.58	0.75	0.39	0.21

乗客数　３月　（国鉄奈良駅・奈良交通）（人）

摘要＼月別	国鉄奈良駅 乗客	奈良交通名所めぐり 奈良公園 乗客	奈良交通名所めぐり 奈良・法隆寺西ノ京 乗客
２月	369,596	4,541	1,535
３月	451,732	11,135	5,375

奈良市消費者物価指数　２月（昭和50年＝100）　（総理府統計局）

月別＼項目	総合	上昇率 対前月比	上昇率 対前年同月比	食料	住居	光熱	被服	雑費
1月	128.5	0.5	6.3	121.4	125.0	128.6	130.7	138.1
2月	130.1	1.2	8.2	124.2	125.3	133.2	130.7	138.7

奈良県倒産状況　３月　帝国興信所

摘要＼月別	件数	金額
２月	5	３億5,000万円
３月	3	１億円
前年同月	5	３億5,000万円

（内整理を含む負債1,000万円以上）

発行所　奈良市登大路町36番地2　奈良商工会議所
編集責任者　紺家稔
印刷所　㈱奈良明新社　一部五十円

登大路

目に青葉、山時鳥、初鰹…。見るものすべてが生き生きとみえる爽やかな季節になりました。ゴールデンウィークには旅行に出かけられた方も多いと思います▼この時に感じるのはやはり健康の有難たさ、病気したり事故にあっては元も子もありません▼当所では、このような病気や事故にあったときに備え、日本団体生命との提携により医療保険制度を設けています▼安い掛金で幅広い補償が得られ、しかも手続きは簡単です。詳細をお知りになりたい方は当所共済担当までお問い合せください。

大型店進出対策融資など
各種融資実施中

大型店進出対策融資をはじめ各種融資制度を次の要項で実施している。詳細については各担当課又は当所中小企業相談所までお問合せください。

昭和55年度
中小企業設備貸与制度

▽**貸与対象**
県内で一年以上同事業を営む企業であって、従業員二〇人以下の企業（小売業、卸売業サービス業は五人以下）※建設業は除く。

▽**貸付限度**
二〇万円以上二五〇〇万円以下

▽**貸付利息**
貸与設備額の残高に対し五％

▽**保証金**
貸与設備価格の一〇％（完済時に全額返済）

▽**貸与期間**
四年半

▽**償還方法**
一年据置　四年均等半年賦償還

▽**据付**
昭和五十六年三月三十一日までに据付が終るもの。

▽**保証人**
二名以上（原則として県内に住居を有するもの）※法人の場合は三名以上

▽**申込期間**
昭和五十五年四月一日から目標額（四億三千万円）達成まで。

▽**問合せ先**
奈良県中小企業振興公社（TEL㉖六六〇一㈹七六）又は当所中小企業相談所（TEL㉖六二二二）

昭和55年度
大型店進出対策融資制度

▽**貸付対象**
大型店の営業開始等の影響に対処し、経営の合理化、近代化等を行う中小小売業者で次の要件を備えた者
①大型店が営業開始等を行う日の一年以上前から営業を行っていること。
②大型店が営業開始等を行う日から原則として二年以内に資金を必要とするもの。

▽**貸付限度**
設備資金二〇〇〇万円
運転資金一〇〇〇万円

▽**貸付利息**
年七・二％

▽**貸付期間**
設備資金　七年以内
運転資金　五年以内

▽**償還方法**
割賦償還

▽**担保・保証人**
すべて信用保証協会の保証を要す。

▽**申込期間**
昭和五十五年四月一日より目標額（二億円）達成まで。

▽**その他**
当所で融資対象者を認定いたします。

▽**問合せ先**
県商工労働部金融課（TEL㉒一一〇一）又は当所中小企業相談所

昭和55年度
中小企業設備近代化資金
貸付制度

▽**貸付対象**
県内で一年以上同事業を営む中小企業者であること。

▽**貸付率**
貸付対象設備購入費の二分の一以内。

▽**貸付限度**
二〇万円以上二〇〇万円以下

▽**貸付利率**
無利子

▽**貸付期間**
すえ置期間を含み五年以内。

▽**返済方法**
一年すえ置き、四年間均等年賦償還。

▽**保証人・担保**
二名（原則として県内に居住を有するもの）※法人の場合三名

▽**申込期間**
昭和五十五年五月二十一日まで

当所中小企業相談所

昭和55年度
奈良県小売商業高度化
資金貸付制度

▽**貸付対象**
県内で一年以上中小小売業を営む企業及び事業協同組合等

▽**貸付率**
店舗の設置又は改造に必要と認められる費用の二分の一以内。

▽**貸付限度**
一企業四〇〇万円以下

▽**貸付利率**
無利息

▽**償還方法**
六ヵ月すえ置後、三年六ヵ月以内の均等半年賦償還

▽**提出書類**
○奈良県小売商業高度化資金貸付申請書
○店舗の設置又は改造計画書及び設備の明細書
○過去二年度の決算書又は所得税青色申告決算書

▽**保証人**
二名以上（県内に住居を有する者）※法人は三名

▽**申込期間**
昭和五十五年五月二十一日まで。

▽**その他**
貸付対象企業・店舗について条件がありますので当所までお問合せください。

▽**問合せ先**
県金融課又は当所中小企業相談所まで。



●大和路へおこしの節はぜひどうぞ——
奈良定期観光バス
●公園名所●奈良・法隆寺・西の京●平城・浄瑠璃寺
●飛鳥・万葉　ほか数コース毎日発車しております
■のりば—国鉄近鉄奈良駅前
定期観光案内所　奈良市中筋町6〒630　☎0742—22—5263　**奈良交通**

八〇年代のお客づくり
女性客をどうとらえるか

流通ジャーナリスト　岡橋葉子

〈なぜ　いま女性客なのか〉

このところにわかに——と思えるのだが——女性にスポットが当ってきた。女性時代の到来なのだそうである。男性が主役の市場で、女性は常に脇役であったから、ひのき舞台へ出られることは、それ自体は結構なことだ。

が、何かもうひとつ釈然としない。というのは、低成長期で、モノが売れなくなったために、〝そういえば女がいた〟という程度の浮上の仕方では、あまりになさけないからである。

一流企業が、これからは女性参加のマーケティングだ、などと公言するのを聞くと、それでは、今まで誰を対象にしてモノを作り、売っていたのかと、驚くばかりである。

市場でモノを買い、またはサービスを受けているのは、大多数が女性なのだ（一説によればその数は九八％といわれる）。女性が存在するから、モノが売れるのである。この事実が、どういうわけか無視されていたのだ。

今日、男性しか買わない、などという商品は、ほとんど皆無といってよいだろう。男性用という商品ですら、女性客が買っているのである。女性客をとらえることなくして、商売が成功しない理由が、ここにあるのだ。

〈女性客のハートをつかむための提案〉

ターゲットたる女性客の像をひとことで表現すれば、〝ヒマ持ち、モノ持ち〟ということになろう。戦後生まれの人たちが、人口の六〇％を占め、一世代前なら王侯貴族でも手にできなかった生活を体験している。しかもそれは苦労して闘い取った、などというものでは決してなく、すでにしつらえられた、当然のものとして、そこにあるのだ。

一方、メーカーの送り出す商品は、六〇、七〇年代のように、生活の革新になるようなものは、出現しないであろう。そこにあるのは、今まで知り、使ったことのある商品に、プラス、何がしかの機能のあるもの、という程度と考えられる。

となれば、ユーザーにとっては、買い替えの需要しかないわけである。モノ持ちの彼女らのハートをつかむ商品とは、特別の、新しい商品ではなく、彼女らがよく知りつくした商品のうち、より多目的な機能のあるもの、または、彼女らの生活を、より豊かにするものなのである。

これからの店舗は、自店の客が何を求めているのかを明確に知り、そのために、どのような商品や情報を提供できるか、生活提案をどう行えるか、にかかってくる。

〈売れる店の条件〉

八〇年代は競争と存亡の時代である（すでにそれはあちこちで現象となっている）。この時代に、小売業が適正な生産性をあげるためには、かなりの努力が必要であることは、いうまでもない。

その条件を五つあげてみよう。筆者なりにこれを「五つの〝コ〟の条件」と名付けた。

①　コンセプト　自店は地域の女性客に対して、何をなし得るか、という明確な主張をもつこと。自店の固有の顔をつくること。よくいわれる業種、業態の確立とはこのことである。

②　コンプリート　今後のハイコストの環境の中では、ムダは許されない。徹底した経営施策の実行をすべきである。

③　コミュニケーション　商品を提供する場だけではない。商品のもつ効用や情報をどれだけ客に伝達できるか。接客術も含めて一歩先きを行く先見性が問われてくる。

④　コスト　商品の売価だけのことではない。店舗の環境も含めて、すべてに説得性があり納得できるものであること。

⑤　コ（クオ）リティ　④と⑤のバランスの上に成り立つ。よい商品をより適正な価格で、永続的に提供できること。小売業の使命でもある。

以上、限られた紙面で述べた。地域の女性客の徹底的研究を行うこと。これがまず第一歩なのは、いうまでもない。

岡橋葉子氏のプロフィール
東京生まれ。現在流通ジャーナリストとして活躍中。メーカー、流通、店舗から消費の立場まで内外の情勢を幅広く、足で歩いた体験的ルポを得意とする。著書に「女心をとらえる商法」（誠文堂新光社刊）などがある。明治屋流通問題研究会メンバー、日本ヒープ協議会会員、日本旅行作家協会会員。

ご自身の巣をもつということは……

パブレストラン
ル.モンド

営業時間　9:00〜22:00
（パブタイム　17:00〜22:00）

ボトルキープ
ニッカG&G　3,200円
スーパーニッカ4,000円
キングジョージ4,500円

奈良商工会議所会館地階

＝あらゆる商品の輸出入代行＝
〈お気軽にご相談賜度〉
和協貿易株式会社
〒630 奈良市法蓮町975
電話（0742）22—1404
大阪営業所　電話（06）—788—2574
WKT　WAKYO TRADING CO., LTD.
EXPORT/IMPORT

人の使い方 やる気を出させ適材適所に

誰しも経験することだが、人間が仕事をする場合、大別して二つのケースがある。

その一つはしなくてはならないという気持で行うものだ。

この仕事をしなければ、職場の仲間に迷惑がかかるからとか、家族を養うにはどうしてもこの仕事をやりとげねばならぬ等々がこれである。

もう一つは、自分からやりたいという積極的な気持からするものだ。

面白そうだからぜひやってみたいとか、自分の腕をみがくうえからもやりたいといったようなものがこれである。

このように、前者はどちらかというと外からの圧力とか、外部の環境によるものであるから、賃金とか、仲間からの信頼とか、昇進といった外からの報酬を期待するのに対し、後者は、仕事をすることそのものにすでに満足感があるから、とくに外からの報酬は必要ではなく、その仕事がうまくいくとか、自分の能力の向上を意識できるとかも人の賞賛を受けるとかいったことになれば満足感もひとしお大きくなる。

ゴルフとかマージャンとかの自分からすすんでする遊びでよい成績をとると、非常によい気分になれるのは、このためである。

それはともかくとして、この仕事にとり組む気持と報酬との関係は、人を使う立場の者はよく心得ておかねばならぬことである。

すなわち、しなくてはならないといった気持で行う仕事に対しては、それがなされた場合、必ず精神的ないしは物質的な報酬を与えるということを心掛けねばならない。

だいたいしなくてはならないといった気持で行う仕事は、単純くり返し作業とか、危険をともなう作業をはじめとして、精神的、肉体的に苦痛をともなう仕事が少なくないばかりか、外からの圧力などから行う仕事であるということで、精神的なストレスもあることが多いからである。

とはいっても、自分からやる気持をもって行う仕事に対しては報酬の必要がないという訳ではない、ただ、前者のほうがこの報酬がより大切だということである。

もう一つ、このことから考えなくてはならぬことは、当然のことだが、できることなら本人が希望する仕事につかせることだ。

このほうが報酬も含め管理がしやすいからであることは説明の要はあるまい。

なお、これまでの報酬の与え方をみると、とかく管理する側からみた物指し、たとえば、この仕事は重要なものだとか、誰にでもできる楽な仕事だとかといったものによって行われているが、こうしたことも、前述のことからすると考えなおす必要があるのではなかろうか。

（商工中金本店経営相談所　内田　知二）

竹柏句会

山中三木選

噺に勅使見へ初む花馬酔木
紅梅下白丁神馬をひきゆけり
落椿重り合ひて日を仰ぐ
春光のみなぎる瀬波眼に泌みて
春昼や杉箸軒の日に並び
同門のよしみの宴や花あしび
杉木立ふもとに野梅ちりばめて
撞く鐘の音余韻いつまで花会式
落椿石仏の上に表見せ
春鴎光となりて波きらゝ
夜半の雨はれて明るき初音かな
バーベキューに集ふはらから春休み
花辛夷ともに旅せし兄は亡き
釣糸をたるる舟人や海かすみ
瓦壁の崩れ残りて大ふぐり

企業と家庭に奉仕する
三栄相互銀行
社長　野村正雄
本店　奈良市下三条町8番地
支店　大宮・大安寺・西大寺・学園前・東生駒・天理
郡山（大和小泉）・高田・桜井・桜井北・橿原
五条・下市・上市・大阪（北区南森町）

読売旅行
日帰りから海外旅行まで旅のことならお気軽に！
運輸大臣登録一般旅行業第91号
（株）読売旅行奈良営業所
奈良市高天町18　TEL0742㉔5221～2

取引先企業の倒産にそなえて



中小企業者の方々にとって、経営上の災難、それは取引先企業の倒産ではないでしょうか。取引先企業の倒産で受ける影響にはいろいろありますが、なかでも売掛金債権の回収難が一番の問題です。**中小企業倒産防止共済**は、このような困難に直面した中小企業者の方々のお役に立てる制度です。

そこで、同制度についてのあらましを紹介致します。

▽制度の特色

◎掛金総額の十倍以内を貸付け

加入者は、積み立てた掛金総額の十倍の範囲内で被害額相当の共済金の貸付けが受けられます。

◎無利子・無担保・無保証人

取引先企業が倒産した場合、無利子・無担保・無保証人で共済金の貸付けが受けられます。

◎税法人の特典

掛金は、損金算入（法人の場合）、必要経費算入（個人事業者の場合）されます。また一括前納分も同様になります。

▽加入できる方

次の条件に該当する中小企業者で、引き続き一年以上事業を行っている方

・従業員三〇〇人以下または資本金一億円以下の工鉱業等の会社及び個人
・従業員一〇〇人以下または資本金三〇〇〇万円以下の卸売業の会社及び個人
・従業員五〇人以下または資本金一〇〇〇万円以下の小売・サービス業の会社及び個人
・企業組合及び協業組合
・事業協同組合、同小組合または商工組合で、共同生産、共同販売等の共同事業等を行っている組合

▽毎月の掛金

・毎月の掛金は、五〇〇〇円、一〇〇〇〇円、一五〇〇〇円、二〇〇〇〇円のいずれかを自由にきめて加入できます。
・加入後、増・減額ができます。
・加入者は掛金総額が最高一二〇万円になるまで積み立てられます。

▽共済金の貸付け

加入後六ヶ月以上経過した加入者の取引先企業が倒産し、売掛金債権等の回収が困難となった場合に共済金の貸付けが受けられます。
・貸付条件は、無利子・無担保無保証人です。
・返済期間は、五年（据置期間六ヶ月を含む）です。
・貸付限度額は、掛金総額の十倍に相当する額か被害額のいずれか少ない額になります。
・共済金の貸付けを受けた場合は、その貸付額の十分の一に相当する掛金額は掛金総額から差し引かれ、この共済制度の財源にあてられます。したがって、以後の共済金の貸付け及び解約手当金の支給の場合の計算基礎となる掛金総額からは除かれます。

▽契約の解除

加入者は、いつでも契約を解除（任意解約）できます。事業団は、加入者が掛金を十二ヵ月以上滞納したとき、または、加入者の死亡・解散などの場合で承継がなかったとき契約を解除します。

加入者が偽りまたは不正の行為により共済金の貸付けまたは解約手当金の支給を受け、または受けようとした時は契約を解除し、解約手当金はお支払いしません。

その他、本制度について詳しくお知りになりたい方は**当所中小企業相談所**（TEL㉖六二一二代）までお問い合せください。

奈良商工会議所中小企業相談所顧問
相談日　木曜日
企業発展のため商品開発を特許・商標等で保護しましょう……
―国内および世界各国の特許・実用新案・意匠・商標―
蔦田内外国特許事務所
所長　弁理士　蔦田璋子　弁理士　蔦田正人
弁理士　西森正博
大阪市東区瓦町2丁目9番地
（堺筋本町北へ200m東側　ハラダビル8F）
電話　大阪（06）227―5535～5557

"ポート博"よろしく キャラバン隊当所を訪問

来年三月に開幕する神戸ポートアイランド博覧会のキャンペーン事業の一環として同協会が実施している「自動車キャラバン隊」の一行が、先日七日、当所を訪れた。

一行は、約二ヵ月間にわたり東京から九州までを駆け回り"ポート博"のPRに努める。

ちなみに、一行の中でひときわ目立つのが増水愛弓さん（二〇）と牧田朋子さん（二一）の二人のポートピアガール。全国一千人の応募者から選ばれた神戸市長の「全権大使」として精力的に活動を続けている。


当所を訪れた「自動車キャラバン隊」の一行

神戸博 ポートピア'81

前売入場券発売中

来年三月二〇日より一八〇日間にわたって開催される「神戸ポートアイランド博覧会」（ポートピア'81）は現在着々と開催準備が進められていますが、このたび前売入場券の予約受付を次の要項により実施することになりました。ご希望の方はお早めにお求めください。

▽**発売期間**
昭和五十五年七月三十一日まで

▽**発売場所**
当所二階事務局総務課

▽**料　金**
大　人　一六〇〇円
（当日券二〇〇〇円）
高校生　一〇〇〇円
（当日券一二〇〇円）
中小学生　八〇〇円
（当日券一〇〇〇円）

▽**賞　品**
抽せんにより金・銀・銅の記念メダル等が当ります。

※その他、本件に関するお問い合せは当所総務課まで。

ご案内 倒産防止 特別相談室

中小企業が倒産寸前の事態に直面した場合、倒産に伴う社会的混乱を未然に防止する必要から創設された「倒産防止特別相談室」を紹介します。

同相談室は、商工調停士、弁護士、経理士及び事務局で構成され具体的には次の事業を実施することにしています。

①不渡手形を出す等倒産の恐れのある中小企業者からの相談を受けて
イ当該中小企業者の財務内容等の把握
ロ当面決済すべき手形の処理
ハ再建可能かどうかの検討及び再建方策の検討
ニ債権者・銀行等への協力依頼
ホその他

②倒産関係法令（内整理・和議・会社整理・会社更生等）に関する相談・指導

③その他中小企業の倒産防止に必要な事項（中小企業倒産防止共済制度・中小企業信用保険法に基づく倒産関連特別措置・中小企業倒産対策緊急融資制度等の所蒙・推進）

※このような事態に直面する恐れのある方は早めに当相談室まで御連絡ください。

TEL㉖六二二二㈹

小企業等経営改善資金融資制度

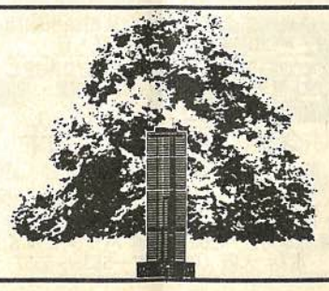
＝無担保・無保証人＝

本融資制度は、奈良商工会議所の経営指導を受けて経営改善し、事業を発展させようとお考えの方々に、必要な小口の事業資金を、商工会議所会頭の推薦で国民金融公庫より無担保・無保証人でお貸しするものです。

◎ 貸付対象／常時雇用する従業員の数が、商業・サービス業では5人以下、製造業その他では20人以下の企業であること。（注）環境衛生業種（飲食店、理・美容店、クリーニング店など）の方は運転資金に限られます。尚、設備資金については環境衛生金融公庫の小企業設備改善資金が受けられます。
◎ 資金使途／設備資金・運転資金
◎ 貸付限度額／300万円
◎ 利　　率／年7.2%
◎ 返済期限／設備　4年以内（必要に応じ6ヶ月以内の据置きの取扱可　均等償還）
運転　3年以内（必要に応じ6ヶ月以内の据置きの取扱可　均等償還）
◎ 担保・保証人／不要（信用保証協会の保証もいりません）
◎ 貸出機関／国民金融公庫

※本制度についてのお問い合せは当所中小企業相談所（TEL㉖6222㈹まで。）

信頼の大きさ…
近電工の
技術です。
脈動し、呼吸し、成長する都市の、
生命のシステムをつくる
技術の確かさ…。
近電工は大きな信頼にこたえます。



システムの信頼を高める
近電工
電気・計装・空調・防災・土木
近畿電気工事㈱奈良支店
支店長　小柴　薫
奈良市西木辻町25－1
TEL　(0742) ㉒5010

みあと寮運営協議会 当所に自動車を寄贈

このほど、みあと寮運営協議会（河合利喜蔵会長）から当所に自動車一台が寄贈された。

これは、同協議会の解散にともなう剰余金の一部をあて当所に寄贈されたもので三月二十八日の引渡し式には小林会頭が列席し、お礼のことばを述べた。



「地元買物運動」実施中！

「ショッピング、ふれあう楽しさあなたの街で」……。このような看板を見かけられたことがありますか。これは奈良市商店街振興連絡協議会が実施している"地元買物運動"のキャッチフレーズです。あなたの街のショッピングを見直してみませんか。——

事業所内の保育施設に助成 (財)日本児童手当協会

厚生省では、昭和五十三年度から、従業員の子どもたちを預かる事業所内保育施設の安全保育と、健全育成を図る趣旨で、(財)日本児童手当協会を通じて保育施設の整備に対して助成を行っている。

昭和五十五年度の助成受け付けは本年二月から九月末までの間に行われる。

本助成についてのお問い合せは左記まで。

東京都港区西麻布四—一六—一三（第二十八森ビル九F）
(財)日本児童手当協会
TEL(03)四九八—四五九一

インドネシア総領事 当所を訪問

先月十七日、インドネシア総領事ジャマルディン・ユダ氏夫妻が当所を訪れた。

同氏夫妻は、経済担当として当所を表敬訪問したもので、会頭ら当所執行部と会談後、春日大社、大仏殿などを見学。早春の奈良の一日を楽しんだ。

スポット

昨年七月、奈良の夏まつり協賛事業の一環として実施された奈良の女王選出大会において第一回の女王に選ばれた浦久保幸代さん（二三・会社員）（写真）。最近においても「地元買物運動」でそれに選ばれたわけですが、今までの笑顔をふりまくなど精力的に職務を遂行している。

そこで当ニュース紙上でも、彼女の近況なりプロフィールについてインタビューを試みた。



第一回 奈良の女王 浦久保幸代さん

（I）昨年の七月に奈良の女王に選ばれたわけですが、今までの身変わったことによりあなたに意識したことがありましたか（浦）女王に選ばれたことを特今までより責任感が強くなったような気がします。

また、多くの人と接する機会が多くなり良い社会勉強になります。

（I）趣味は何ですか。

（浦）スポーツとレース編み。

◇　◇　◇

奈良の女王という名声に驕らず、うぬぼれもせず、その態度は控えめで今時珍しいほどのやさしさをもった女性であると感じました。ちなみに好きな人ができたら「手編みのセーターを編んであげたい」そうデス。

（I）プロポーズされたとか…。

（浦）特別に変わったことはありませんでした。会社の人もその辺の事情を察してくれたようです。

（I）理想の男性像を教えてください。

（浦）スポーツマンで男性的な感じの人が理想です。

（I）結婚についてどうですか。

（浦）三才ぐらい年上で理想の男性が現われたらすぐにでも…。新婚旅行はスイス。子供は最低二人はほしいです。

（I）会社での評判はどうですか。

電気はみんなのもの
大切に使いましょう

関西電力（株）奈良支店
支店長　和田善吉

青年部だより

4月定時総会開催
―今年度事業計画決まる―

去る4月18日当所4階中ホールにて、本田部長他（当日出席者21名・委任状出席20名）41名が出席して4月定時総会開催。

土屋総務副委員長の司会により、まず規約により本田部長を議長に指命。本田議長、以下の議案を議場に諮り、原案通り可決した。

(1)昭和54年度事業報告並びに収支決算報告の件

(2)昭和55年度事業計画並びに収支予算案審議の件

(3)委員会構成の件

続いて懇親会に入り午後8時30分すぎ散会した。

〈新入会員名簿〉

◎嘉瀬井忠継（福徳物産・代表者）◎宮沢昌輔（宮沢彫刻工房・代表者）◎稲葉圭司（㈱いなば給食・代表取締役）◎小川裕司（ミヤコ電気商会・社長）◎菊田義昭（㈲大和レンタカーサービス・代表取締役）◎細川武（細川電化・代表者）◎小林信男（奈良保険センター・代表者）◎岡田純一（㈲保険管理事務所）

〈卒業生名簿〉

◎植原一光（植原梅月堂・代表者）◎新谷進（新谷設計事務所・所長）◎田出実（ワコー工業㈱・常務取締役）◎田中義也（関西印刷㈱・社長）◎清水宗一（日盛舎新聞舗・代表者）◎中塚満洲夫（㈲あこや楽器店・社長）◎山本直明（春日化学工業㈱・専務取締役）◎吉岡勝（若草塗装鈑金㈱・取締役）

◎5月例会（研修委員会担当）

日　時　5月14日(水) 18:00～20:00

場　所　当所地下会議室

テーマ　七宝焼講習会

講　師　奥田　久　氏

〈連絡〉

1.会費納入の依頼（お願い）

1.年額24、000円

1.5月末日まで納入をお願い致します。

―追伸―

いよいよ本田体制スタート！現下の内外政治経済情勢はアフガン・イラン問題を中心に、原油価格の上昇、国際通貨不安さらに国内的には物価騰貴と波乱含みの情勢下にある。このような環境の中で企業経営は一段と厳しさを増し、今程若手経営者の創造的経営努力が必要視される時はないと思われる。このため地域総合経済団体である会議所青年部の使命と役割は大きくその活躍が期待されている。

健康と若さを保つ
インペックス栄養補助食品
小麦胚芽油プロティンプルーン
奈良・北市東町
青空
TEL 0742(26)0527

友好倶楽部だより

新役員決定

すでに報告済の三月二十五日の総会において次の通り決った（敬称略・順不同）

会長　小林茂市

副会長　近東弘七、開高覚、西田誠宏、大東善治、杉本小三郎

理事　植田喜三郎、向出博（以上会計理事）住井恒雄（総務委員長）植原一光、土井博、中塚満洲男、海保勝雄、綿谷安弘、疋田薫、桝谷博行、山岡一光（集会部長）岡本栄一（施設部長）符阪清一（保健レクリーエーション部長）豊沢儀雄（事業委員長、文化部長）岡嶋重治（社会奉仕部長）奥田義人、舟戸武史、山口直之、中谷安治、高橋善次、萩原正一、臼井明（会員委員長）、松岡泰夫、打谷久義、阪本龍児、沢井義明、茨木基則

監事　上林安彦、長岡末光、伊藤武司

常務理事　紺家稔

事業委員会開催

四月十六日　午後二時より開催、今後の事業について、協議をなし次の通り決定した。

○月例会を隔月に昼、夜各一回づつ計二回実施することにした。奇数月に二回実施する。

○倶楽部室にBGMを流す装置を取りつける。冷蔵庫、書棚を購入。

○同好会活動を活発にして、従来よりある、ゴルフ、囲碁、墨絵、俳句に加え、旅行、詩吟を実施する。

○月例会には出席返事を出したものは必ず出席し、欠席に変更するものは、前日中に、連絡する。連絡のない場合はペナルティーとして千円を、支払う。

以上を決めた。

今後の予定

○五月十三日　正午より　山本勇氏による「ピラミッドの話」（仮題）を拝聴する予定

○五月二十七日　午後六時より打谷久義会員の談話を拝聴することになっている。

白衣・事務服・作業服
〔奈良県庁・奈良市役所指定業者〕
株式会社 奈良ユニフォーム
奈良市四条大路5―7―10
TEL　奈良(0742)33―0255(代表)

総合企画・設計・監理
株式会社 桝谷設計
代表取締役 桝谷博行
本社及び奈良事務所　奈良市大宮町1丁目6番21号　TEL 奈良(0742)34-1461㈹
京都事務所　京都市中京区御池通御幸町亀屋町京都府旅館会館　TEL 京都(075)221-1632㈹

企業経営のカンどころ

「天は自らを助けるものを助ける」

ニチイ高田店は、同居するテナント店の売上げを入れずに、昭和五十四年度の売上げが百億円を超えて、ニチイ直営のスーパー部門の全国百三十六店中の第一位になったと、去る四月八日付朝日新聞（奈良版）に同店長との対談と共に報じられていた。

その対談で、大都市でもない大和高田市で、このような好成績をあげることができたことについて考えられる点として、同店長は、立地条件と商圏と商品構成の三点を挙げている。前の二つは企業外の要因であり、後の一つは企業内の要因である。

まず、奈良県は、京阪神の大都市圏に隣接したためと昔から水に恵まれなかった―平城京がその都市計画の完成をまたずに遷都しなければならなかった大きな原因の一つが水不足であったという―ために都市や商工業の発達が遅れていたが、いわゆる高度成長期以降それらも漸く進んできたものの必ずしも目覚ましいと云うものではなかった。そうしたなかではあったが奈良盆地の北端に位置し県庁所在地の奈良市と共に、南部に位置し交通の要衝にあった大和高田市は商業が比較的よく発達していた。このようにある程度の商業集積があることがスーパーの立地としての必要条件であるが、ニチイ高田店の場合、同時にそれがまた十分条件をなしていたわけであろう。

また、行政区画から見ると大和高田市は、市の面積が小さくまた人口も多くないが、市間を通る国鉄線、近鉄線二線と国道その他の道路の沿線に広がる商圏は広く、スーパーなき時代でも市人口の二～三倍の広さを持っていたといわれ、スーパー三店が競争共存する現在では、それがさらに広がっていると考えてよいだろう。

兎に角、ニチイ高田店が開店（昭五一・五）以後僅か三年半で同直営店中の一位になりえたのには、立地条件と商圏が比較的恵まれていたことにあったのは間違いないとはいえ、これらはあくまで「条件」であって、そうなりえた直接の「原因」ではない。

ニチイが高田店の設置計画にあたって、その当時としては傘下のモデル店とするという強い意向を持っていたということから考えても、同社には当初から非常な力が入っていたことがうかがえる。勿論、力の入れ所はいろいろあろうが最も大切なのは、その地域にあった商品構成と最近のような時期には低価格への自らの努力である。スーパーではその低価格政策から本部一括仕入れ―大量仕入れによるのが一般的であるが、同店では、商圏内顧客の好みを的確につかみ、それに見合った商品をそろえて地域に密着した商品構成をするために、その必要ある商品については一括仕入れを行うと共に低価格を指向する顧客に応えるためバーゲンの実施に努めるなど顧客本位の営業に徹しようとする姿勢をとっていることが明らかである。このような姿勢や努力は小売業本来の在り方であり、原点でもあろう。そして、企業繁栄の「原因」がここにあり、それは企業外にではなく企業内にあることは明らかに物語っている。

このように大企業ですら、外部条件に胡座をかくのでなく、そこから成果を引き出すためには、顧客本位の姿勢とそれを積極的に示す努力が必要であった。勿論、中小企業にとってもこのことの重要なことにはかわりはない。

ところで八〇年代は、需要の大きな伸びは期待できないだけでなく、へたをすると経済の停滞、硬直化のおそれがあり、もしそれへの対応を間違えば淘汰されかねない情勢である。さきごろ発表された中小企業白書は、いみじくも、中小企業に対し、自助努力によって活力をつけるよう訴えている。「天は自ら助けれるものを助ける」からである。

中小企業診断士　井上誠逸

中学・高校への最高の進学実績と補習教育の充実
■公開模擬テスト■
■進学教室■
■春夏冬学習講座■
抜群の実績を誇る信頼と成果！
奈良県教育テスト協会
※お申込み問合せ先
奈良市杉ヶ西町・国鉄奈良駅南3分　☎0742(23)2123㈹〒630
橿原市兵部町　福又ビル2F　☎07442(3)5028㈹〒634
五條市五条1丁目　桜井誠文堂内　☎07472(3)1313㈹〒637

税のページ
パート収入と税金

最近はパートで働く奥さんが多くなっています。マイホームやレジャー資金などのためだけでなく、社会との触れ合いを持つために働く、いう方もおられるようです。ところで、パートによる収入と税金の関係ですが年収が一定額を超えると、夫の所得から配偶者控除（二十九万円）が受けられなくなったり、奥さん自身に税金がかかったりします。そこで、これらについて詳しく説明しましょう。

配偶者控除を受けられる人とは

所得税は、その人の一年間の所得の合計額から、配偶者控除、扶養控除、基礎控除などの所得控除を差引き、その残額に税率を掛けて計算します。

配偶者控除とは、通常、夫が妻を扶養している場合に受けられるもので、夫の所得から二十九万円を差引くことができますが、妻に一定額を超える所得があるときは配偶者控除が受けられません。

配偶者控除が受けられるのは、次のような人です。

① 自己の勤労に基づいて得た事業所得、給与所得、退職所得、雑所得があるときは、その合計額が二十万円以下の人

② ①以外の所得（利子、配当、不動産所得など）があるときはその合計額が十万円以下の人

③ ①と②の両方の所得があるときは、①の所得の半分と②の所得の合計額が十万円以下の人

パート収入の場合は七十万円が目安

パート収入による所得は、通常、給与所得になりますから、奥さん方の所得がパート収入によるものだけである場合は、年収から給与所得控除を差引いた残額が二十万円以下であれば、配偶者控除を受けることができます。

給与所得控除は、サラリーマンの必要経費などの要素を持っているもので、給与の年収額に応じて異なりますが、年収百二十五万円までは一律に五十万円となっています。パート収入による所得が二十万円ということは、収入になおすと七十万円（月平均約五万八千三百円）となり、この額以下であれば、夫の所得から配偶者控除を受けることができます。

奥さん方のパート収入がもっと多くなりますと、夫の所得から配偶者控除を受けることができなくなるだけでなく、奥さん方自身のパート収入に税金がかかることになります。

いくらからパート収入に税金がかかるかは、どんな所得控除が受けられるかによって違いますが、

通常は、納税者に一律に認められている基礎控除の二十九万円だけの場合が多いので、パートによる所得が二十九万円を超えると、所得税がかかることになります。

所得が二十九万円ということは、収入になおすと七十九万円（月平均六万五千八百円）となり、この額を超えると所得税がかかることになります。

以上のことをまとめてみますと上表のようになります。

内職の場合は事業所得として計算を

ところで一方「主人がパートに出ることをいやがるので、家で内職をしています」という奥さん方も多いようです。化粧品のセールスから、保険の外交、お茶、お花のおけいこごと、ミシンの内職まで、その内容は多種多様です。

これら内職による収入は、パート収入の場合と違って、通常、事業所得となりますから、所得金額が二十万円を超えると、夫の所得から配偶者控除を受けることができません。

事業所得の計算方法は、内職による収入金額から、その収入を得るために要したすべての経費を差引きます。その残りが事業所得となります。

また、この所得金額が二十九万円を超えると、夫の所得から配偶者控除を受けられないばかりでなく、奥さん方自身に所得税がかかることになります。

パート収入と所得税

パートの年収	夫の所得から配偶者控除が	パート収入に所得税が
70万円以下	受けられる	かからない
70万円超79万円以下	受けられない	かからない
79万円超	受けられない	かかる


お近くにこんな大きな家具専門店
暮しに奉仕
森本家具
くつろぎのインテリアづくり
モリモト
西大寺店　奈良市二条町1丁目1−9　電 0742(33)7671
郡山店　大和郡山市丹後ノ庄町　電 07435(6)2731
生駒店　生駒市谷田町1250　電 07437(4)2181

退職金と税金

勤続三十年で一千万円まで無税

まだまだ働けると思っていてもサラリーマンならいつかは「退職」の日がやってきます。そのとき手にするのが退職金ですが、サラリーマンにとっては感慨深いものです。退職金には、所得税と住民税がかかりますがこれらの税金は他の所得と分離して課税され、退職金の支給を受けるときに源泉徴収されます。また、この退職金は、長い間の勤労の対価であり退職後の生活のためにも大切なものですから他の所得より軽い負担で済むようになっています。そこで、退職金にはどのくらいの税金がかかるのか、そのあらましを説明します。

退職所得とは

退職所得とは、退職に際して勤務先から受ける退職金や一時恩給などをいいます。

退職所得に対する所得税は、普通は源泉徴収されていますから改めて申告する必要はありません。しかし「退職所得の受給に関する申告書」が提出されていないため、二十パーセントの税率で所得税を源泉徴収され、その源泉徴収税額が正規の計算による税額に比べ過不足が生じている場合や確定申告によって所得税の還付を受けたい場合には、確定申告をしなければなりません。

退職所得の計算は

退職金の額から、退職所得控除額を差引いた残額の二分の一が退職所得になります。この退職所得に、所得税の税率を掛けたものが所得税額となり、住民税の税率を掛けたものが住民税額となります。

退職所得控除額は

退職した人の勤続年数に応じて次のように定められています。従って、退職金の額が退職所得控除額の範囲内であれば税金はかかりません。

一、勤続年数が二十年以下のとき勤続年数×二十五万円
ただし、この額が五十万円未満のときは五十万円となります。

二、勤続年数が二十年を超えるとき
（勤続年数−二十年）×五十万円＋五百万円
なお、勤続年数に一年未満の端数があるときは、一年に切上げます。

例えば、三十四年四ヵ月勤務した人が退職した場合の退職所得控除額は次のようになります。

①勤続年数は一年未満の端数を切上げて、三十五年とします。

②勤続年数が二十年を超えていますから、前記二の算式に当てはめますと（三十五年−二十年）×五十万円＋五百万円＝千二百五十万円となります。

従って、勤続三十五年で退職した人は、退職金が千二百五十万円までならば、税金はかからないことになります。

また、退職者が在職中にけがなどによって障害者となり、それが直接の原因で退職したときは、通常の退職所得控除額に、更に百万円を加算したものが退職所得控除額となります。

勤続年数の計算は

会社によっては、退職金を計算するための勤続年数を、例えば、見習社員であった期間は含めないで、正社員となってからの期間だけとしている場合もあるようですが、退職所得控除額を計算するときの勤続年数は、その退職金の支払を受ける人が、その会社で実際に引続き勤務した期間によって計算するなど、一定の計算方法が税法で定められています。

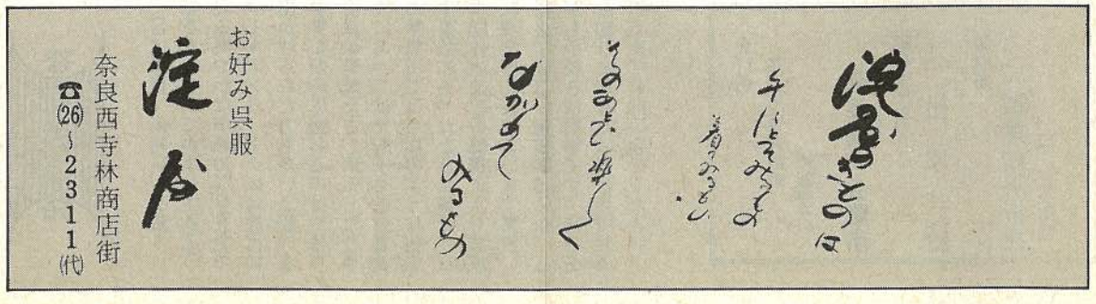
訃令

当所では事務機構の改正にともない次の通り辞令を発令した。
（四月一日付）

○円城寺　巧（業務指導第一係長）
○西村武夫（業務指導第二係長）

新会員

▽杜寿園・大林杜寿・南半田東町一三−一・春日有職一刀彫・㉒一九一二
▽学校法人大原学園・大原良一・鳥見町一−一−一・専修学校・㊸八四四〇
▽霊山寺ゴルフ練習場・東山円教・中町三八七三・ゴルフ練習場・㊸五六六八
▽㈱シンデレラ美容室・坂本富治・三条町六〇六・美容・㉖七四三八
▽扇光デンキ・住吉軍人・学園朝日町七−一〇・電気製品販・㊻〇五九三
▽日本教育企画㈱・松永　登・三条大路一−二−二四・図書教材機器販・㉞一七五五
▽支助会・福井新一・北市東町四〇・ビルメンテナンス・㉓〇一〇九
▽旭商事・木村安博・佐紀町二六九〇・コードレス電話機販・㉞一七一六
▽㈱植田商店・植田　登・川之上突抜町七・鶏卵卸・㉒三一一二


お好み呉服
淀
奈良西寺林商店街
㉖〜2311㈹