昭和48年7月2日第三種郵便物認可 平成21年12月10日発行　第495号（毎月1回10日発行）

THE NARA CHAMBER OF COMMERCE & INDUSTRY NEWS

なら 商工会議所ニュース

12

2009
No.495

奈良商工会議所
THE NARA CHAMBER OF COMMERCE & INDUSTRY
〒630-8586 奈良市登大路町36番地の2
TEL.0742-26-6222(代)
FAX.0742-22-1180

連載 ●なら企業散策⑩⑦
「お客様に感動と喜びを提供する店創り」　株式会社 京ろまん

お知らせ ●経営セミナー開催
「3ヶ月で売上3倍! 売れるネット通販サイト構築術」
「労使紛争にならない為のパート・派遣社員の労務管理」



奈良商工会議所は、平城遷都1300年記念事業を応援しています。

http://www.nara-cci.or.jp/

奈良商工会議所ニュース／第四九五号（昭和四十八年七月二日第三種郵便物認可）平成二十一年十二月一〇日（毎月一回一〇日）発行　発行所／奈良市登大路町三十六番地一　編集責任者／内野典英　印刷所／株式会社明新社　一部五〇円（購読料は会費に含む）

インターネットを活用し、
企業経営に役立つ多彩な情報・サービスをご提供します。

〈ナント〉総合経営支援サービス
南都ビジネス倶楽部

Value Partner
バリューパートナー

「皆さまの経営課題の解決にお役に立つサービスを提供したい」
「皆さまの企業経営に役立つ価値ある情報をリアルタイムに提供したい」
「インターネット上で皆さまに安心いただけるビジネスチャンスの場を提供したい」
そのような想いから、総合経営支援サービス“南都ビジネス倶楽部　バリューパートナー（Value Partner）”が誕生しました。
南都ビジネス倶楽部　バリューパートナーは質の高い厳選された情報・サービスをご提供するとともに皆さまの企業経営を強力にサポートします。

1 情報スクエア
三菱東京UFJ銀行グループが国内外のネットワークを通じ、ビジネスに役立つ質の高い情報をご提供します。

2 相談スクエア
経営・財務・人事管理など経営に関する様々なご相談に、経営指導のスペシャリストが素早くお答えします。

3 調査スクエア
インターネット調査会社と提携し、営業戦略に必要な市場動向などを迅速に調査します。

4 商談スクエア
全国規模のビジネスマッチングの場をご提供します。インターネット上で貴社の商品・サービスをPRしたり、具体的なニーズを掲示します。

5 交流スクエア
会員さま相互の情報交換により知識共有を図る場です。経営上の悩みから趣味の話題まで幅広いテーマでお楽しみいただけます。

6 南都スクエア
南都銀行の新商品・新サービスのお知らせをはじめ、セミナーなどの情報を随時ご案内します。

7 日経コーナー
日本経済新聞社グループと提携し、専門性の高いニュース・新聞記事をリアルタイムにご提供します。

8 経営コンサルティングサービス
経営に役立つ様々なコンテンツを取り揃え、あらゆるビジネスシーンで活用できる各種サービスをご提供いたします。

9 経営セミナー
インターネットでのサービスのほかに、経営のトップコンサルタントによる経営セミナーを定期的に開催します。経営全般、販売管理、財務管理など多彩な内容をご提供します。

お問い合わせ
南都ビジネス倶楽部 バリューパートナー 事務局
TEL：0742-27-1554（受付時間／平日 9:00～17:00）
E-mail：value-partner@nifty.com
NANTO 南都銀行

THE NARA CHAMBER OF COMMERCE & INDUSTRY NEWS

Contents

12 December

なら企業散策⑯
「お客様に感動と喜びを提供する店創り」 株式会社 京ろまん …… 2
高橋進の経済ナビ／サラリーマン川柳 …… 3
経営セミナーが開催されました。 …… 4
優良従業員表彰式を開催／不況対策セミナーが開催 …… 5
日本年金機構／経営セミナー開催のご案内 …… 6
エネルギー使用合理化シンポジウム／流行ものから見えるもの …… 7
中小企業大学校関西校　研修のご案内／失敗から学ぶ企業再生 …… 8
奈良市国民健康保険からのお知らせ …… 9
経済指標 …… 10
知っておきたい！「がん」の情報収集術　ともに支えあうために …… 11
日本政策金融公庫　経営環境変化資金のご案内 …… 12
奈良市コーナー　奈良市中小企業人材育成事業補助金制度 …… 13
女性会だより／長田渚左のスポーツタイム …… 14
青年部だより／友好倶楽部だより …… 15
中小企業相談所インフォメーション …… 16
新会員紹介／事務局日誌／新年名刺交換会のご案内 …… 17

今月号の折り込み

- 日本政策金融公庫　日本公庫定例金融相談のお知らせ
- (財)日本電信電話ユーザー協会奈良支部　新春特別講演会及び会員交流会開催のご案内
- (財)21世紀職業財団　両立支援レベルアップ助成金のご案内



【表紙写真】

「サザンカ」　12月号

撮影・文／森本康則（写真家）

原産国は日本。「岩花火」「姫椿」の別名を持つ。椿に見間違うが花びらは散り落ちて、椿が花ごと散るのと大きな違いがある（花びらが落ちる「散り椿」もある）。150年前後前、茶や香としても用い、親しまれた。サザンカの漢名は「茶梅」ないし「茶梅花」。またヨーロッパに最初に入ったのは1869年のフランス。次いで1879年イギリスに入り「サザンカ・ティー」と名付けられた。当時、実から採った油は、フローレンスから来るオリーブ油（最良の油）と変わりが無いと評された。この耐寒性常緑樹は、椿に比べ品種改良は遅れ、現在は約300種ほどと少ない。冬、花の少ない季節、庭や垣根に可憐に咲き乱れては愛されている。

わたしたちができる環境づくり
自然との共存を図りながら
限りある資源を大切に使い
環境を守っていく――
私たちは時代に役立つ企業であり続けたいと考えます
ISO 14001 JQA-EM2283 本社・本社工場
24000148(02)
FSC SUPPLIER Cert no. SA-COC-001747 FSCは森林を守るマークです www.fsc.org © 1996 Forest Stewardship Council
KYODO SEIHAN PRINTING KSP 共同精版印刷株式会社
本社：〒630-8013 奈良市三条大路2丁目2-6 TEL 0742-33-1221㈹ FAX 0742-33-7035
大阪支社：〒542-0082 大阪市中央区島之内1丁目12-3 TEL 06-6271-7951㈹ FAX 06-6271-7954
東京支社：〒116-0014 東京都荒川区東日暮里5丁目6-4 TEL 03-3802-4741㈹ FAX 03-3802-4740

印刷・イベント・IT
セールスプロモーション・ノベルティ

M.P.S +RGB PRINTING
ISO 14001 JQA-EM2026 本社
MEISHINSHA 株式会社 明新社
本社　630-8141 奈良市南京終町3丁目464番地 TEL 0742-63-0661(代) FAX 0742-63-0660
大阪営業所　543-0001 大阪市天王寺区上本町6丁目6番1号 TEL 06-6771-4501(代) FAX 06-6773-0492
ならクターショップ 絵図屋　630-8217 奈良市橋本町36番地 TEL 0742-23-3131(代) FAX 0742-26-0093
E-Mail info@meishin.co.jp
URL http://www.meishin.co.jp

奈良商工会議所の集団扱制度　～集団扱制度とは、一般で加入するよりも保険料が最大約９%安くなるお得な保険制度です～
グループ傷害保険
経営安心部長
引受保険会社 富士火災海上保険株式会社
会員企業の皆様にご加入いただけます！
「経営安心部長」は従業員の就業中の事故に備え、政府労災とは別に独自の補償をするプランです！

お問合せ先：
富士火災海上保険株式会社　奈良支店
〒630-8115　奈良市大宮町 6−3−3
TEL：0742−35−3150
個別で加入するより、保険料がお得!!
2006.06-24411-06-0017

わたしたちは、
「やすらぎ」をつくっています

人・都市・自然のシンフォニー
Asanuma
株式会社 淺沼組
本社・大阪本店　〒543-8688 大阪市天王寺区東高津町12番6号 TEL 06-6768-5222(代表)
奈良営業所　〒630-8247 奈良市油阪町14 住友生命奈良ビル TEL 0742-26-5225(代表)
淺沼建物 株式会社
〒543-8688 大阪市天王寺区東高津町12番6号 TEL 06-6763-2566(代表)

なら企業散策 107

株式会社　京ろまん

「お客様に感動と喜びを提供する店創り」


代表取締役　郡 史朗氏

Q 創業からの経緯をお聞かせください

大学を卒業し就職をした半年後、かつてのアルバイト先の先輩から呉服屋を始めるので一緒に働かないか、という誘いがありました。仕事に不満を感じていた私は迷わず会社を退職し、呉服業界に入ったのですがそこに待ち構えていたのはただひたすら電話でアポイントを取る日々でした。そんな毎日を送っていた半年後、社長が急に東京へ行くと言い出し関西で仕事を続けたいと思っていた私は残った社員三名とともに独立、京都で呉服業を始めたのが京ろまんのスタートとなりました。昭和六十年、私が二十四歳の時でした。

京都では以前までのような営業方法ではなく店舗での展示販売を始めたのですが紆余曲折を経て妻と二人で一からのスタートとなり、奈良の市役所や病院などの指定業者として売店の横に展示コーナーを設けて着物を販売する日々が続きました。この頃、京都から奈良へと事務所を移し自宅を営業所として展示販売会などを催していたのですが、新たに大阪の某大学前の通りにカレーショップを開店するなど異業種への事業展開も試みました。しかし、一年半後には閉店を決め、さらにその頃思いもよらぬ魔の手が私に忍び寄っていたのです。

平成二年、二十九歳の時、一級建築士と称する男から土地取引に関する話がもちかけられ、男の話を鵜呑みにしてしまった私は詐欺に遭い多額の借金を背負うこととなりました。今後の生涯を借金返済のために費やさなくてはならないのならば、もう一度何としてでも商売を成功させるしかないと決意した私は父に土下座して借りた資金を元手に鹿の台に店舗を出し再起をはかりました。この時の出来事が、今の私の原点であり、第二の創業と言えるかもしれません。

店をオープンして二年後、借金の返済期日が迫るようになりどうしても短期間でまとまった収益を得なければならなくなった時、懇意にして下さっていた問屋さんから提案頂いた「企画販売会」にすべてをかける決心をしました。約二百五十名のお客さまのご自宅を礼服に白いネクタイを締めて一軒ずつ約一ヵ月半かけて回りました。一度目はご挨拶と割引券をお渡しするだけ。


株式会社　京ろまん　外観

そして二度目の訪問では展示販売会にご来店いただけるようお願いするという方法で、すべて問屋さんから教わった通りに、ただひたすら成功することだけを信じて回り続けました。四日間の展示販売会で当時の年商の半分以上の売上を上げるという夢か幻のような目標でしたが、終わってみれば、ほぼ目標通りの結果が得られ、何とか借金返済のメドも立ちました。

Q 事業内容やこだわりについてお聞かせください

前述の話ではないですが、従来の呉服業ではお客さまに催事のご案内などこちらからお声をかけてご来店いただくというのが一般的でしたが、今はもうそういう時代ではありません。これからはお客さまから進んでお店に足を運んでいただける、いわゆる来店型の店舗運営が必須であると考えています。そのため、当社では五年ほど前から、着物をお求めのお客さまのニーズを二つのタイプに分類しそれぞれのニーズに合わせた店舗を開発してまいりました。若い女性を中心ターゲットに日々気軽に着物を着たいというニーズには「小町カレン」という洗える着物やリサイクル着物、和雑貨を取り扱う店舗を展開し、成人式や七五三、結婚式といったイベントに着物を着たいというお客さまには振り袖や袴のレンタルができ、その場で思い出を残していただけるよう写真スタジオを併設した「フォーストステージ」という店舗を、また本物志向や高級志向、フォーマルニーズにお応えするため「和優館」では常に最上の着物をお客さまにご提供できるように備えてあります。

そして「きもの満足館」ではこの二つのタイプを包括した形での店舗展開をしています。また、より多くのお客さまに着物に興味をお持ちいただけるように「きちゃいなくらぶ」という着物ファンの会員クラブを作り、一緒に着物を着てお出かけして頂けるようなイベントを企画したり、着物教室を実施したりしています。また、洋服を買うような感覚で気軽に着物に親しんでいただけるようにすべてがそろうビギナーセットを一万円以下で販売するなど、特に若い女性の方々に着物を着ていただく機会が増えるようになればと思っています。

Q 今後の展望について

商売として当たり前のことですが、お客さまのニーズに的確にお応えし、より良い商品やサービスがご提供できるよう店舗環境の充実をはかりたいと思います。着物や写真を通じて、お客さまも従業員も、皆がより美しくより幸せになれるような店づくりをし、常に感動と喜びを追求する企業であり続けたいと思います。


株式会社　京ろまん　店内風景

Q 会議所へのご要望

奈良の町が粋な着物の人たちでにぎわい、活気あふれる町になるよう商店などでの着物優待イベントなど振興事業を考えていただければと思います。

【取材協力】帝塚山大学大学院　松村翔太

事業所概要

- 事業所名／株式会社　京ろまん
  奈良三条本店、高の原店、桜井店、高田店他、近畿全12店舗
- 代表者名／代表取締役　郡　史朗
- 所在地／奈良市油阪地方町6−4　京ろまんビル4階
- 正社員数／40名
- 事業内容／着物販売、振袖レンタル、和雑貨販売、写真スタジオ運営等

高橋進の経済ナビ

民主党の景気対策は？

日本経済は最悪期を脱したものの、自律的な回復にはほど遠い状況である。それどころか、今後は輸出の順調な回復が見込めないこと、前政権の景気対策の効果が徐々に薄れていくことから、景気回復のスピードは再びスローダウンし、いわゆる二番底に陥る危険もある。さらに、円高（ドル安）の進行、原油価格の再騰、新型インフルエンザの流行など、景気を下押ししかねないリスク要因もめじろ押しである。欧米向けの輸出や国内の設備投資、個人消費といった最終需要の回復が見込めるようになるまで、日本経済の回復は遅れると考えざるを得ない。従って新政権は、不要不急やムダな支出を排除するという財政改革に取り組む一方で、新年度についても公共事業やエコ関連の助成など財政政策による景気下支えに配慮せざるを得ず、歳出規模の拡大と財政赤字の拡大はやむを得ないところであろう。

それだけではない。景気の自律的な回復が遅れることで、日本経済は厄介な問題を抱え込むことになる。デフレ体質への逆戻りと雇用情勢の悪化である。最終需要の回復が遅れれば、企業の売り上げの回復は遅れ、製造業は生産能力をはるかに下回る水準での稼働を余儀なくされる。経済全体でみても、需要が減少して供給を大幅に下回る状態が続き、需要不足・供給過剰のもとで物価がじわじわと下がっていくことになる。企業は低価格戦略で売り上げを伸ばしても、物価の下落が続けば再び売り上げが減少するという悪循環に陥りかねない。ようやく脱却したデフレへの逆戻りである。

供給過剰が続けば、雇用も過剰になる。現在、雇用調整助成金の対象になっている労働者の数は200万人を超えており、日本全体では全就業者数の3%に匹敵する潜在失業者が存在することになる。売り上げの早期回復のめどが立たなければ、企業はいつまでも過剰雇用を抱え続けることはできず、失業者が実際に増加することになる。景気が少し回復したからといって、雇用の調整圧力がなくなるわけではない。雇用情勢の悪化は家計の消費を押し下げることになる。

このことを十分承知している政府は、家計をてこ入れするための子ども手当の創設だけでなく、雇用対策に取り組む構えをみせている。その際、当面の雇用維持策だけでなく、過剰部門から雇用が不足している部門や将来の成長セクターに雇用をシフトさせていく政策が必要である。

ただし、家計や雇用のてこ入れで需要が回復する保証はない。政府から家計に現金が支給されても、給与やボーナスの減少が続き、年金への不安など将来に対する懸念が解消しなければ、支給分が貯蓄に回ってしまう恐れもある。家計の所得と雇用を維持・拡大していくためには、企業の売り上げや収益の回復とともに、雇用の受け皿となる新分野の育成が必要である。環境分野や農業関連、医療など内需の将来の柱として期待される新分野をどう育てていくのか、これから新政権の成長戦略が問われることになる。

また、今後、人口減少が続く日本経済を内需だけで支えていくには限界がある。新興国を中心とする旺盛な外需をいかに国内に取り込むかが課題となる。そのためには、新興国市場の開拓とともに、外国人を日本に呼び込むための空港や港湾、都市機能といったゲートウェイの再整備が課題となる。ばらまきや、ムダな公共事業を排除しつつ、日本の将来を支えるインフラ整備をどう進めるかといった新たな発想も求められる。新政権の強みは、これまでのさまざまなしがらみや旧来型の発想を打破できることである。新政権に求められているのは、国民に対する説明責任を果たしつつ、新たな発想で足元の景気対策だけでなく、やや長い視野に立って経済再生に向けた具体策を打ち出していくことである。

日本総合研究所副理事長　高橋　進



Profile

高橋　進／たかはし・すすむ

1953年生まれ。一橋大学経済学部卒業後、76年住友銀行に入行。ロンドン駐在、経済調査部などを経て、90年日本総合研究所に着任。2000年から04年まで早稲田大学大学院アジア太平洋研究科客員教授、03年から近畿大学経済学部・経営学部客員教授を務める。現在、テレビのコメンテーターとしても活躍中。著書『10年後の日本を読む「先見力」のつけ方』（徳間書店）のほか、日本経済新聞、産経新聞、Forbes日本版などに多数執筆。

サラリーマン川柳

円高を　実感したいが　円が無い　　能少納言

皆帰る　飲みたい素振り　しただけで　　寂しい上司

むかし夢　今はくらしを　買うジャンボ　　素直に生きる

帰省より　逆に落ち着く　赴任先　　単身タイガース

（第22回 第一生命サラリーマン川柳コンクールより）

経営セミナーを開催

主催／奈良商工会議所

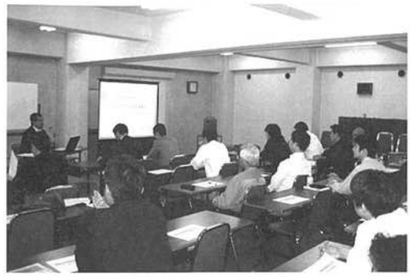
開催日／平成21年10月27日㈫
場　所／当所4階小ホール
テーマ／「これが分かれば商品は動く」
講　師／㈲ヒューマンビーイング
代表　太田　茂春

今回の経営セミナーでは、チラシやPOP、WEBサイトなどの様々なマーケティングツールを活用する中で、どのように表現し、何を伝えれば消費者は買うという行動を起こすのか？　つまり、モノ（商品）にピントを合わせるのではなく、ひとにピントを合わせた「動機付け」の視点についての講演でした。また、「動機付け」がしっかりなされているチラシやセールスレターなどの多くの事例を紹介し、動機付くということがどういうことなのかを体験していただきました。

一般的に「どうやって売ってやろうか」ということがマーケティングの基本であり、商売を行っているときは売る側の立場にあっても、一歩外へ出てみれば一瞬にして消費者という立場になります。消費者の立場になってみると、やはり少しでも安い商品を買いたいという心理が働くのは当然のことです。

「商品が売れない」ということに悪戦苦闘する中で、その原因はモノや値段が悪いとよく言われますが、「人は値段が高いから買わない」これは売る側に立った時にも思いますが、消費者側に立った時にも思います。値段というものは購買という行動における最終的な判断基準になるのは事実ですが、人が『高い』と感じたり『安い』と感じたりするにはどのような心理的メカニズムによるものなのか？これが、人の消費行動における重要なポイントとなります。人の消費心理というのは「不景気だから買わない」という前に、「欲しい」か「欲しくない」あるいは「必要」か「必要でない」で決定されます。

つまり「モノが売れない」と捉えるのではなく、「人が買わない」と捉えることが、商人として売上げを作っていくうえで欠かせない目線です。目線を変えてみれば「商品が動く」ということであった。


目線を変えることが大切！

開催日／平成21年11月10日㈫
場　所／当所4階小ホール
テーマ／「知って得する不動産のはなし（評価編・税金編）」
講　師／奈良士業ネットワーク
栗山　恒（不動産鑑定士）
八木正宣（税理士）

昨秋のリーマンショック以降、不動産市況の低迷が続いております。しかし、不動産が企業資産全体に占める割合は依然として高いものです。したがって、不動産に関する知識の有無が企業収益が大きく左右することも十分に考えられます。

今回の経営セミナーは、知っていると得するであろう不動産情報に関し、不動産価格がどのようにして定まるのかを知る「評価編」と、不動産に対して課される税金を知る「税金編」の二部構成での講演をいただきました。

評価編では、土地には4種類の価格（一物四価）があり「公示価格」（基準時点1月1日の土地の値段。例年3月下旬頃に新聞等で公示）を100とした場合に「実勢価格（時価）」は110～120、「路線価」（相続税算定時の価格）は80、「固定資産税評価額」（固定資産税など土地と建物にかかる税金の基準となる価格）は70を目安に決定されるという話がありました。したがって公示価格が判れば、不動産の取引相場や大まかな相続税・固定資産税を算定することができ、非常にためになる情報でした。

税金編では、税制の大まかな概念説明のあと、相続税・贈与税といった不動産に密接な税金について説明がありました。相続税では基礎控除額として5,000万円＋（1,000万円×法定相続人の数）があるため、相続税がかかってくるのは、正味課税遺産の総額が相続税の基礎控除額（最低でも6,000万円の控除額）を上回る場合のみで、相続が発生したからといって必ずしも相続税が課されるわけではないとの説明がありました。贈与税では「配偶者控除の特例」というものがあり、これは婚姻期間が20年以上の夫婦間で、居住用不動産または居住用不動産を取得するための金銭の贈与が行われた場合、基礎控除110万円のほかに最高2,000万円まで控除できるという制度です。生前贈与をすると相続税の課税対象となる相続財産を減らすことができます。相続人に対する生前贈与の場合には相続発生前3年以内の贈与財産は相続財産に加算されてしまうが、この配偶者控除による贈与の場合には、相続発生前3年以内に行われた場合であったとしても加算しなくても良いというメリットがあるとの説明がありました。

評価編・税金編ともに専門性の高い内容でしたが、身近な例をまじえた講演だったため理解しやすく、したがって不動産に対する興味をより一層深めていただける講演となりました。


不動産鑑定士　栗山 恒氏


税理士　八木正宣氏

優良従業員表彰式開催

日時／平成21年11月4日㈬
15時30分～
場所／奈良商工会議所5階大ホール

奈良商工会議所の会員事業所の従業員を表彰する優良従業員表彰式が、十一月四日奈良商工会議所で開かれ、企業の発展に貢献、寄与した方ら三十三人が表彰された。

会員約二千八百の事業所の中から、女子勤続五年以上、男子勤続十年以上勤務した人で、企業に貢献した人や、後進の指導、経営の合理化等企業の発展に寄与した人が表彰された。

今回は、奈良県知事表彰が二名、奈良市長表象が二名、日本商工会議所・奈良商工会議所会頭連名表彰が六名、勤続二十年以上が五名、勤続十年以上が十五名、勤続五年以上が三名の表彰を行った

表彰式のあいさつで、西口会頭は「企業が健全な業績をあげ、発展していくためには、従業員の協力が必要であり、これからも企業発展のために、業務に励んでほしい」とあいさつ。

福田将人奈良県商工労働部長、志保篤治奈良市観光経済部長、西口会頭からそれぞれ賞状と記念品が贈られた。

表彰者を代表して、トヨタカローラ奈良㈱の北谷守氏より、「感謝の気持ちを肝に銘じ栄誉を汚さないよう努力いたします」と謝辞が述べられた。

特別講演では、NHK奈良放送局秋山茂樹局長より、「おしん」の舞台裏と題して講演が行われ、その後懇親会に移り、盛会の内に終了となった。



奈良商工会議所　西口廣宗会頭


トヨタカローラ奈良㈱　北谷守氏

不況対策セミナーを開催

主催
奈良商工会議所　建設部会

日時／平成21年11月6日㈮
14時～16時
場所／奈良商工会議所
4階中ホール

奈良商工会議所建設部会では、「今後の日本経済について」～奈良県経済と建設業界のこれから～というテーマで、講師に（財）南都経済センター顧問　柳谷勝美氏をお迎えして不況対策セミナーを開催いたしました。当日は、建設業界を中心に33名の方々にご参加いただきました。出口の見えない長引く不況は、建設業界に身を置く方々にとって非常に重要な問題であり、当日参加された方々は、出口に繋がるヒントを得ようと、真剣な眼差しで講演を聞いておられました。

講演の中で柳谷氏は、現在日本はデフレ状態にあり、そのデフレスパイラルが商品の価格破壊に繋がっている。例えば、ユニクロ・イオン等の1000円以下のジーンズの人気が高く、我々消費者の購買意欲をそそっているが、安けりゃ良いという考えの世の中に問題がある。また、建設業界に関係のある住宅事情に目を向けアメリカと比較すると、日本では住宅購入時に長期のローンを組み、ローン終了時には購入した住宅の価値がほとんど無くなっている。逆にアメリカでは、購入後徐々に価値が上がっていく。これは、国民の住宅に対する考え方の違いにプラスして、日本にとっては「社会的且つ経済的な問題」である。と説明された。


講師　柳谷勝美氏


真剣に話を聞く参加者



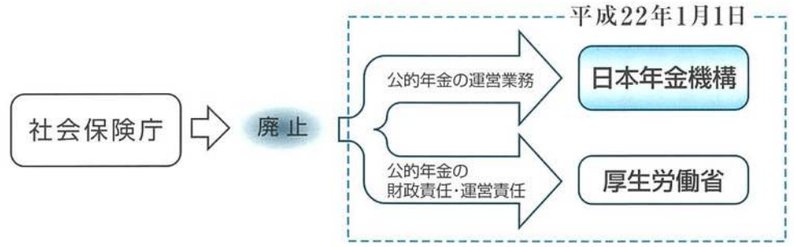
〈講師プロフィール〉
柳谷勝美（やなぎたにかつみ）
昭和16年11月10日生
昭和39年3月　関西大学法学部卒業
昭和39年4月　南都銀行入行（生駒谷田、西大寺北、橋本、郡山、高田各支店長を歴任）
平成5年6月　取締役（国際部長、人事部長、東京支店長を歴任）
平成11年1月　常務取締役
平成11年6月　南都経済センター理事長
平成19年6月　南都経済センター顧問

「日本（にっぽん）年金機構」が来年1月1日からスタート！

～社会保険庁が廃止され、新たに「日本年金機構」がスタートします。～

国民の皆様の信頼に応え、一層のサービス向上の実現を目指し、社会保険庁は組織・人員を一新し、「日本年金機構」として生まれ変わります。

- 現在あるお近くの社会保険事務所は、新たに「年金事務所」と名称が変わりますが、年金相談などの窓口として引き続きご利用いただけます。また、「年金事務所」は、現在ある社会保険事務所の建物をそのまま使用しますので、所在地に変更はありません。
- 日本年金機構の設立に伴い、これまで社会保険庁や社会保険事務所の名義でご案内していた各種の関係書類は、内容により、今後は厚生労働省または日本年金機構の名義でご案内させていただくことになりますが、国民の皆様方に何らかの手続をしていただくことは一切ございませんので、ご安心ください。
- 日本年金機構は、社会保険庁から公的年金の運営業務を引き継いで行うこととなりますが、公的年金制度は、国の制度として、その財政や運営に国が引き続き責任を持つことについては、これまでと変わりません。



経営セミナー開催のご案内

12月14日（月）13:30～15:30	テーマ	「3ヶ月で売上3倍！売れるネット通販サイト構築術」 ～小売業・卸売業・サービス業のWeb活用セミナー～
	講　師	株式会社　アリエシステム　　専務取締役　松寿英次氏
	内　容	インターネットの普及により、ホームページの開設は必須であるという状況にあります。ただし、ホームページは情報発信の1つのツール。ホームページから注文が取れるということはほとんどないと思ったほうがよいでしょう。 このセミナーでは、ホームページからステップアップし、どうしたらWebで注文がとれるようになるかを具体的に説明いたします。 今や時流は、ネット。この不況の最中にあり、大手ネット通販会社は大きく業績を伸ばしており、また大手企業も続々とネット通販に参入しています。ただし必ずしも、ネット通販サイトを立ち上げたら売上が伸びるわけではありません。 では、売れるネット通販サイトをつくるためにはどうしたらよいのかを説明していきます。

12月18日（金）14:00～16:00	テーマ	「労使紛争にならない為のパート・派遣社員の労務管理」 ～急増する労使紛争対策は大丈夫ですか？～
	講　師	塚本社会保険労務士事務所（㈱S-BRAINグループ）　　所長　塚本修志氏（特定社会保険労務士）
	内　容	パート・アルバイト・契約社員などは、正社員と比較して労務管理上、会社側が使いやすいように考えることが多いですが、法律上はあまり違いがありません。また、正社員と比べて帰属意識が薄いので、労務管理では難しいこともあります。 ・トラブル（労使紛争）を未然に防ぐポイントをアドバイス致します。 ・採用時の注意点（事後、正社員に登用しないといけないのか？） ・辞めてもらう方法（いわゆる「雇止め」や解雇） ・給与や昇給の決め方、年次有給休暇、社会保険加入他 ・パート・派遣社員の法的問題を解説します。 ・最近の判例やトラブル（労使紛争）事例、対処方法等をご紹介します。

1.会　　場　奈良商工会議所　4階小ホール
2.参 加 料　無　料
3.申込方法　返信用申込書にご記入の上、ご返信下さるかFAXでお願い致します。（当所ホームページからも申し込み頂けます）
※奈良商工会議所（TEL:26-6222　FAX:22-1180）　URL　http://www.nara-cci.or.jp/

平成21年度 エネルギー使用合理化シンポジウム（実務編）

皆様、ご高承のとおり平成20年5月に改正省エネ法が公布され、平成22年4月に施行されます。つきましては、改正省エネ法に基づく各種提出書類の書き方などをご理解していただくためエネルギー使用合理化シンポジウム（実務編）を開催いたします。

シンポジウム（実務編）の受講者につきましては、改正省エネ法により新たに特定事業者に指定されることが想定される法人の方や現行省エネ法により既にエネルギー管理指定工場・事業場に指定されている関係者の方、本社の方など広くご参加していただきたいと考えております。

実務編の講演内容につきましては、判断基準の改正点や管理標準の考え方、エネルギー使用届出書や定期報告書・中長期計画書の書き方、温対法に基づく温室効果ガス排出量算定・報告・公表制度などについてご説明いたします（実務編プログラム（各地区・各日共通）参照）。

○エネルギー使用合理化シンポジウム（実務編）の開催日・開催場所一覧

開催地区	開催日	開催会場名	開催会場住所	申込締切日
近畿地区	平成22年1月21日㈭	大阪商工会議所	大阪市中央区本町橋2-8	平成21年12月18日㈮
	平成22年2月18日㈭	〃	〃	平成22年1月18日㈪

○参加申し込み方法

申し込み方法は、原則として省エネルギーセンターのホームページ（URLは「http://www.eccj.or.jp/2009symposium/index.php」です）からお願いいたします。（定員に満たない場合には開催前日まで受け付けますが定員になり次第締め切らせていただきます。）

送付いたします参加証は大切に保管し、エネルギー使用合理化シンポジウム（実務編）の開催当日に必ず持参していただき、受付でお見せください。

注：多くの事業者等の方がご参加していただくため、申込者が多数の場合、人数制限させていただく場合があります。

○申し込み先及び問合せ先（注：ECCJは省エネルギーセンターの略称）

開催地区	事務局	FAX番号	電話番号	住所
近畿地区	ECCJ近畿支部	06-6365-8990	06-6364-8965	大阪市北区曽根崎1-2-6 新宇治電ビル6F

流行（はやり）ものから見えるもの

女はレギンス、男はメギンス？

―若者に流行る珍ファッション―

この数年、若い女性のファッション界に吹き荒れている大旋風が「レギンス」である。ご存じのように、腰から足までをぴったりと覆うニット製の衣類のこと。その上にミニスカートやホットパンツを重ね着した女性たちがまちを闊歩（かっぽ）する姿はおなじみになった。業界によると、今年の冬は重ね着用のスカートやパンツの丈がさらに短くなり、足の露出面積が増えそうだという。

また、同じく今年の秋には新しいトレンドも誕生した。若い男性層を対象としたレギンスのメンズファッション版で、通称は「メギンス」という。女性用レギンスの主流はタイツに多い黒色だが、男性用は黄色やピンク、オレンジに加え、迷彩柄風や千鳥格子風などもあって実にカラフル。価格も2000～7000円ほどで手ごろだ。ただし、女性はファッション性と防寒対策を兼ねた「見せる下着」として愛用しているが、男性はまだズボンの下にはくパターンが多い。

早い話が「おしゃれなもも引き」といった感覚だろうか。

◆

せっかくなので、そんなレギンスにまつわる「大人向けのうんちく話」を幾つかご紹介してみよう。

その1、レギンスとよく似ているのが「スパッツ」だが、本来は同じ意味。デザインのおしゃれなスパッツがレギンスと呼ばれているようだ。

その2、その呼称が若者に広まったのは「スパッツはおばさんくさいが、レギンスはおしゃれっぽい」という理由だとか。確かにマーケティングの世界では、「ラ行」で始まる商品名は滑らかでおしゃれな語感があるといわれる。

その3、「見せるため」にはくのは日本人が多く、欧米では少ない。

その4、英語本来のスパッツやレギンスは「磨き上げた靴を土ぼこりや泥水の跳ねから守るために、靴の上に装着する外皮」のこと。

その5、同じ目的で開発されたのが、包帯状の細い布を巻いて脚半にした「巻きゲートル」。日本では日露戦争中に陸軍で採用され、その後、歩兵を中心に広く普及した……。

取引先との宴席や職場の飲み会などでは、ささやかな「酒のさかなネタ」になるかもしれない？

NML野村オフィス 代表　野村　正樹

Profile

野村　正樹／のむら・まさき

1944年神戸生まれ。慶應義塾大学経済学部卒。67年サントリー㈱に入社。94年サントリーミュージアム「天保山」を開館し、広報部長に就任。86年には『殺意のバカンス』で推理作家としてデビュー。現在、NML野村オフィスと代表として、マーケティング、広告、サラリーマンのライフデザイン、トレンド・世代論、都市論、推理小説などの著作・講演活動に専念。近著は『嫌なことがあったら電車に乗ろう』（日経ビジネス文庫）、『鉄道ダイヤに学ぶタイムマネジメント』（講談社α文庫）など。

中小企業大学校関西校
研修のご案内

タイトル　**会計アドバンスコース**
～シンプルな切り口で決算書を「読む」！～
日　時　平成22年1月14日(木)　〔1日間〕
会　場　経営支援プラザUMEDA（大阪駅前第3ビル）
対象者　経営者、経営幹部、財務・経営企画担当者
受講料　15,000円
定　員　30名
特　色　①比率や指標に頼らず、問題点を直感的に捉える読み方を学びます。
②数字のウラにある問題点、経営課題を読み解く視点を学びます。
③キャッシュフローを重視した資金計画策定のポイントを学びます。
講　師　横山　悟一（財務リスク研究所　代表）

タイトル　**大激変時代の経営**
～会社を潰さないために経営・後継者が為すべきこと～
日　時　平成22年1月26日(火)～1月27日(水)　〔2日間〕
会　場　じばさんTAJIMA（兵庫県豊岡市）
対象者　経営者、後継者、経営幹部
受講料　21,000円
定　員　20名
特　色　①企業経営の基本を学び、財務面から自社の本当の姿を見極めます。
②ケーススタディスカッションを通し、「経営戦略」について学びます。
③自社の今と将来を見つめ直し、経営プランづくりにチャレンジします。
講　師　大島　康義（後継者経営戦略研究所　代表）

タイトル　**5Sと製造現場の「見える化」**
日　時　平成22年2月9日(火)～2月10日(水)　〔2日間〕
会　場　神戸市産業振興センター
対象者　生産部門の新任・若手リーダー・中堅社員
受講料　21,000円
定　員　30名
特　色　①現場改善の基本と現場リーダーを中心とした人づくりを学びます。
②「5S」「見える化」の本質、展開や定着化について学びます。
③管理レベルを高め、利益向上につなぐ改善活動のあり方を考えます。
講　師　植條　英典（実践マネジメント研究所　代表）

お問い合せ先
中小企業基盤整備機構近畿支部　中小企業大学校関西校　担当／森田・石亀
〒679－2282　兵庫県神崎郡福崎町高岡
電話　0790－22－5931　FAX 0790－22－5942
HP　http://kansaiko.jp/　mail　kansai03@smrj.go.jp

失敗から学ぶ企業再生
行列のできる工務店

私は常々、会員に「心で稼げ」と指導している。心で稼ぐとは、顧客・消費者の立場に立ってモノをつくる、販売する、サービスを提供する、という意味にほかならない。いうなれば、顧客本位、顧客第一主義である。このスローガンを社是・社訓の中に掲げていない会社はまずあるまい。が、その精神が社員の一人ひとりにまで浸透しているかといえば、なかなかそうはいかない。

最終的に企業を支えるのは顧客である。とりわけ自社商品・サービスのファン、リピーター、生涯顧客は会社にとってかけがえのない財産である。それは新規顧客の獲得に要する時間とコストを考えれば明らかであろう。いまやあらゆる商品・サービスの価値と価格決定権は、顧客つまり消費者側にあるといっていい。そうした時代に生き残り、勝ち残っていく最大の条件は、いかにして生涯顧客を創造していくかにある。とすれば、徹底して消費者の立場から、「心で稼ぐ」しかない。

一例を紹介しよう。八起会の会員で、「行列のできる工務店を目指す」と目標を掲げ、徹底して「心で稼ぐ」を実行している経営者の例である。

彼の会社は注文住宅の建築が7割、リフォームが3割である。社員は11人にすぎないが、3人の事務員以外はすべて大工、技術者である。営業マンは一人もいない。技術の無い営業マンでは、その場その場の顧客ニーズに即応できないからである。従って技術者全員が営業マンであり、チラシも全員が自ら配って歩く。

そのチラシには、「私たちの三つの約束」が書かれてある。「一、お客さまの立場に立って提案させていただきます」「二、お客さまとの縁を大切にします」「三、お声を掛けていただくまでは訪問致しません」以上の三つである。この徹底して顧客サイドに立つ姿勢が信用を呼び、目下、彼の受注の8割は「顧客紹介」によるものである。

八起会　会長　野口　誠一

Profile

野口　誠一／のぐち・せいいち

1930年東京生まれ。日本大学卒。55年に玩具メーカーを設立。急成長を遂げたものの、ドルショックと放漫経営がたたり77年に倒産。翌78年「倒産者の会」設立を呼び掛け「八起会」を起こす。「倒産110番（03-3835-9510）」を中心に、再起・整理・人生相談まで無料奉仕。著書に『修羅場の人間学』（東洋経済新報社）、『こんな社長が会社をつぶす！』（日本実業出版社）、『幸せをあきらめない』（致知出版社）、『家族の力』（祥伝社新書）など。

奈良市国民健康保険からのお知らせ



平成20年度から市町村が行っていた基本健康診査に変わり医療保険者が実施する健診になりました。

生活習慣病の増加やその医療費の適正化のため、メタボリックシンドローム（内臓脂肪症候群）に着目した「特定健康診査」と「特定保健指導」が実施されます。
いつまでも健康で元気に過ごすためにも、特定健康診査を受診し、結果が出たら、生活習慣を改善するためのあなたに合った特定保健指導を受けて、健康づくりに役立てましょう!

特定健康診査

4月1日現在、国民健康保険加入者で今年度40歳から74歳の人を対象に、県内登録医療機関で受診してもらいます。但し、4月～8月に75歳になる人は、後期高齢者医療保険の健康診査の対象となります。
検査項目は、全員が受診する、基本項目（問診・身体計測・血圧測定・検尿・血液検査）と前年度の結果と医師の判断により受診する詳細項目（貧血・心電図・眼底検査）です。

特定保健指導

特定健康診査の結果から、生活習慣病のリスクが高く、生活習慣の改善による生活習慣病の予防効果が多く期待できる方に対して生活習慣を見直すサポートをします。（服薬中・治療中の方は除きます。）
リスクの程度に応じて、※1動機付け支援と※2積極的支援を行います。
※1　動機付け支援：1回の面接と6ヶ月後に健康状態や生活習慣の確認を行います。
※2　積極的支援：3ヶ月間の教室と、6ヶ月後に健康状態や生活習慣の確認を行います。

メタボリックシンドローム（内臓脂肪症候群）とは

内臓脂肪型肥満に加えて、高血糖・高血圧・脂質異常のうちいずれか2つ以上持ち合わせる状態をいいます。この状態を放っておくと、動脈硬化が進み、心臓病や脳卒中などの危険が高くなります。

特定健康診査・特定保健指導の流れ

7月に対象者には通知。
登録医療機関にて健診受診。

→

受診期間
1月末まで
（但し、75歳になる人は誕生日の前日まで）

→

特定健診受診した約2ヶ月後、結果通知表送付。
（結果通知表が届くまでに、受診した医療機関で結果説明を受ける事ができます。）
健康な人も含めたすべての受診者に→**情報提供**
メタボ予備群という人に→**動機付け支援**
メタボ該当という人に→**積極的支援**

保健師・管理栄養士等より、実践的なアドバイス等を受けることが出来ます。

《問合せ先》特定健康診査　0742－34－4736（国保年金課）
特定保健指導　0742－34－5129（健康増進課）
奈良市ホームページ　http://www.city.nara.nara.jp

経済指標

表1 世帯数と人口

年月	世帯数		人口	
	奈良市		奈良市	
	平成3年＝100		平成3年＝100	
	／世帯	指数	／人	指数
20・4	150,626	127.5	369,708	105.2
21・4	151,965	128.6	368,592	104.9
21・9	152,954	129.4	368,865	105.0
21・10	152,897	129.4	368,648	104.9
21・11	153,004	129.5	368,654	104.9

表2 物価指数

年月	企業物価指数		消費者物価指数			
	全国		全国		奈良市	
	平成17年＝100		平成17年＝100		平成17年＝100	
	指数	前年比	指数	前年比	指数	前年比
19	104.0	1.8	100.3	0.0	99.9	0.2
20	108.8	4.6	101.7	1.4	101.3	1.4
21・7	102.9	△8.5	100.1	△2.2	98.9	△2.8
21・8	102.9	△8.5	100.4	△2.2	99.1	△2.7
21・9	103.0	△7.9	100.4	△2.2	99.1	△2.8

表3 電灯電力消費量、都市ガス供給量並びに給水量

年月	電灯電力消費量				都市ガス供給量				給水量	
	奈良営業所管内 *1				奈良事業所管内 *2				奈良市	
	電灯		電力(特定規模需要除く)		家庭用		業務用			
	／×1000kWh	前年比	／×1000kWh	前年比	／×1000㎥	前年比	／×1000㎥	前年比	／×1000㎥	前年比
19	1,841,019	3.7	220,473	△1.0	106,163	1.2	132,560	1.3	48,812	0.5
20	1,801,656	△2.1	203,370	△7.8	103,231	△2.8	120,414	△9.2	47,895	△1.9
21・8	163,408	△11.1	22,254	△14.8	4,126	9.2	11,297	△7.3	4,180	△1.3
21・9	136,787	△2.9	18,762	△5.2	3,911	0.6	10,638	△14.5	4,036	1.3
21・10	123,695	△1.2	14,442	△4.0	5,092	△1.1	9,481	△11.1	4,044	△1.2

＊1）奈良市(一部を除く)、大和郡山市、天理市、生駒市、山添村、生駒郡北倭域郡王寺町・上牧町・河合町、八尾市(一部)、柏原市(一部)、四条畷市(一部)、東大阪市(一部)
＊2）奈良市、大和郡山市、生駒市、天理市、香芝市、安堵町、平群町、三郷町、斑鳩町、王寺町、上牧町、河合町、広陵町、川西町、京都府相楽郡精華町、木津川市、大阪府柏原市、四条畷市（但し、すべての市町の一部を除く）

表4 大型小売店販売額(全国、奈良県)(全店ベース)、公共事業等事業施行契約済額及び請負額並びに新設住宅着工戸数

年月	大型小売店販売額(全国、奈良県)(全店ベース)				公共事業等事業施行契約済額及び請負額				新設住宅着工戸数			
	全国		奈良県		契約済額(奈良県)		請負額(奈良市)		全国		奈良県	
	／億円	前年比	／億円	前年比	／百万円	前年比	／百万円	前年比	／戸	前年比	／戸	前年比
19	211,988	△0.3	2,654	△1.3	928	△12.0	2,102	△47.9	1,060,741	△17.8	9,159	△13.9
20	209,511	△1.2	2,604	△1.9	880	△5.2	7,842	273.1	1,093,485	3.1	8,654	△5.5
21・7	17,360	△7.0	213	△7.5	8,214	213.3	617	38.0	65,974	△32.1	420	△43.5
21・8	15,700	△5.0	201	△7.1	4,769	123.2	636	86.5	59,749	△38.3	550	△17.8
21・9	14,940	△4.2	185	△4.4	5,782	115.5	208	△13.7	61,187	△37.0	540	△42.7

表5 一般職業紹介状況並びに有効求人倍率

年月	一般職業紹介(学卒を除く)						有効求人倍率			
	奈良県						全国		奈良県	
	新規求職数	前年比	新規求人数	前年比	就職件数	前年比	倍率	前年比	倍率	前年比
19	63,062	△4.5	73,606	△10.8	21,129	△2.2	1.02	△0.04	0.79	△0.05
20	66,934	6.1	67,580	△8.2	21,417	1.4	0.77	△0.25	0.68	△0.11
21・7	6,065	20.3	4,853	△14.5	1,948	9.2	0.42	△0.46	0.44	△0.30
21・8	5,419	13.0	5,035	△9.0	1,759	5.8	0.42	△0.43	0.44	△0.30
21・9	5,812	9.7	5,228	△11.9	1,989	0.8	0.43	△0.40	0.46	△0.26

＜資料提供＞　大阪ガス(株)北東部事業本部、関西電力(株)奈良支店、奈良市、奈良市水道局、(財)南都経済センター（順不同）

知っておきたい！

「がん」の情報収集術
ともに支えあうために

病気や治療についての情報と並んで大切なのが、「心」や「生き方」の問題。専門家からのアドバイスや患者同士の助け合いが大きな力になります。



相談窓口を活用しよう

全国のがん診療連携拠点病院には、患者・家族の相談に無料で応じる「相談支援センター」があり、看護師やソーシャルワーカーなどの専門家が悩みや不安に応えてくれます。「どの科を受診したらいいのか分からない」「治療費がどれだけかかるか不安」など、がんに関するあらゆる悩みに応じてくれ、その病院で治療を受けていない人の相談も受け付けています。

「とにかく、悩みを一人で抱え込まないことが大事。だれかに聞いてもらうだけで、自分の考えが整理されたり、問題点に気づいたりすることもあります。どんな小さなことでもかまわないので、相談窓口を積極的に活用してほしいですね。（高山室長）

闘病記を読んでみよう

がんと向き合い、どう生きるかも患者にとって大きな課題。「生き方」について考えを深めるには、「闘病記」を綴った本やブログ（日記風の簡易型ホームページ）などが参考になります。闘病の過程でどんなことが起こるのか、それをどのように乗り越えたのか、専門書には書かれていない「患者の声」を読みとることができます。

民間研究グループ「健康情報棚プロジェクト」（大学病院図書館司書や研究者らが設立）は、04年から闘病記を収集して図書館に寄贈し、「専用文庫」を開設してもらう運動に取り組んでいます。同グループが協力しているインターネットサイト「闘病記ライブラリー」（http://toubyoki.info/）を検索すると、著者に関する情報や簡単な内容、どこの図書館にあるかなどが分かります。また闘病記専門のインターネット古書店「パラメディカ」（http://homepage3.nifty.com/paramedica）では、内容を整理・分類したリストの中から希望の闘病記を選び、購入することができます（注文はメールまたはファックスで受け付け）。

患者会を探そう

患者同士の集まりやインターネットの患者交流サイトも、闘病を支える貴重な情報源です。患者会では経験者から治療や生活上のアドバイスをもらったり、悩みを打ち明け励まし合うことができます。患者支援団体の「いいなステーション」は07年にガイド本「がん！患者会と相談窓口全ガイド」（三省堂）を発行、全国の患者会と患者交流サイトの一覧を掲載しています。同団体のホームページ（http://www.e7station.com/）では、患者会と患者交流サイトのほか、全国の患者情報室一覧（医療情報が入手できる病院図書室などの紹介）も掲載しています。

国立がんセンター・がん対策情報センター
室長　高山智子さん

◆相談窓口、闘病記文庫、患者会などの主な紹介サイト

「相談支援センター」（全国のがん診療連携拠点病院内） （http://ganjoho.ncc.go.jp/pub/hosp_info/index_03.html）
「闘病記ライブラリー」（http://toubyoki.info/）
闘病記専門古書店「パラメディカ」 （http://homepage3.nifty.com/paramedica/）
「いいなステーション」（http://www.e7station.com/）
「ジャパンウェルネス」（http://japanwellness.jp/） 患者同士が少人数で話し合うサポートグループ活動などを実施
日本製薬工業協会「患者会リンク集」 （http://wwwl.jpma.or.jp/patient/patient_link/） 疾患別・対象者別に分類した患者会リストを掲載

〔資料提供〕アメリカンファミリー生命保険会社「Aflac SCOPE」より

寛ぎを求めて、
より充実して…
宝来温泉
（露天風呂併設）
ヘルシーな料理で古代に浸りたい。
宮廷料理 天平の宴（てんぴょうのうたげ）®

政府登録国際観光旅館
奈良パークホテル
〒631－0845　奈良市宝来4丁目18番1号（阪奈道路沿い）
TEL0742－44－5255（代）
政府登録国際観光レストラン
大和料理 萬佳（ばんか）
奈良パークホテル内
TEL0742－43－5030
ホームページ　http://www.kotonara.co.jp

生きる気持ちに、本気で応える
アフラックのがん保険F（フォルテ）

医療の進化にあわせた、
アフラックのいちばん
新しい「がん保険」です。
〈引受保険会社〉
「生きる」を創る。
Aflac アフラック（アメリカンファミリー生命保険会社）奈良支社
〒630-8225 奈良市西御門町2番地 西御門服部ビル4F
Tel.0742-27-9882 Fax.0742-27-9885
当社保険に関するお問合せ・各種お手続き
コールセンター 0120-5555-95
資料請求いただいたお客様の個人情報の利用目的は、アフラックの各種商品やサービスの案内・提供・維持管理となります。
◎詳しくは、「パンフレット（契約概要）」・「ご契約のしおり抜粋」・「ご契約のしおり・約款」をご確認ください。
AFN広告-2007-203-0904018 12月6日

売上が減少するなど業況が悪化しているみなさまへ

＜セーフティネット貸付＞

経営環境変化資金のご案内

日本政策金融公庫　国民生活事業では、「経営環境変化資金（セーフティネット貸付）」などのご融資を通じて、社会的、経済的環境の変化などにより、一時的に業況の悪化を来しているみなさまが経営基盤の強化を図るためのお手伝いをさせていただいております。
くわしくは、支店の窓口までお問い合わせください。

☆☆☆ 経営環境変化資金の概要 ☆☆☆

ご利用いただける方	社会的、経済的環境の変化などにより、次の1に該当し、かつ、2の要件を満たす方 1　次の（1）から（7）までのいずれかの経営状況になっている方 （1）最近の決算期における売上高が前期に比べ5％以上減少していること、または最近3ヵ月の売上高が前年同期を下回り、かつ、今後も売上減少が見込まれること。 （2）最近の決算期における純利益額または売上高経常利益率が前期に比べ悪化していること。 （3）最近、回収条件の長期化または支払条件の短縮化等取引条件が悪化していること。 （4）社会的な要因による一時的な業況悪化により資金繰りに著しい支障を来していることまたは来すおそれのあること。 （5）最近の決算期において、赤字幅が縮小したものの税引前損益または経常損益で損失を生じていること。 （6）前期の決算期において、税引前損益または経常損益で損失を生じており、最近の決算期において、利益が増加したものの利益準備金および任意積立金の合計額を上回る繰越欠損金を有していること。 （7）前期の決算期において、税引前損益または経常損益で損失を生じており、最近の決算期において、利益が増加したものの債務償還年数が15年以上であること。 2　中長期的にみて、業況が回復し、かつ、発展することが見込まれること。	
資金のお使いみち	設備資金	社会的な要因などにより企業維持上緊急に必要とする設備資金
	運転資金	経営基盤の強化を図るために必要とする運転資金
ご融資額	4,800万円以内	
ご返済期間	設備資金	15年以内 ＜据置期間3年以内＞
	運転資金	5年以内（特に必要な場合8年以内） ＜据置期間1年以内（特に必要な場合3年以内）＞
利率（年利％）（注） （平成21年11月13日現在）	〔基準利率＝2.25～〕 〔特別利率G＝2.15～〕、〔特別利率N＝1.95～〕、〔特別利率R＝1.85～〕	
お取扱期間	平成24年3月31日まで	
保証人・担保	ご融資に際しての保証人、担保（不動産、有価証券等）などにつきましては、お客さまのご希望を伺いながらご相談させていただきます。	

（注）運転資金の利率について、次の要件に該当する場合は、それぞれに定める利率が適用されます。
1　雇用の維持又は拡大を図る場合は、「特別利率G（基準利率―0.1％）」
2　最近における売上高、売上高総利益率または売上高営業利益率が前期に比し3％以上減少している場合は、「特別利率N（基準利率―0.3％）」
3　前1及び2のいずれの要件も満たす場合は、「特別利率R（基準利率―0.4％）」

※特別利率のお取扱いやご融資額の拡充（「普通貸付と合わせて4,800万円以内」から「4,800万円以内（普通貸付とは別にご利用いただくことが可能です）」に拡充）など、本資金の一部を拡充するお取扱期間は、平成22年3月31日までです。
※ご返済期間によって異なる利率が適用されます。
※利率は金融情勢によって変動いたしますので、お借入金利（固定）は、記載されている利率とは異なる場合がございます。

日本政策金融公庫
国民生活事業

事業資金相談専用ダイヤル
ナビダイヤル 0570-054649（マルゴトヨロシク）
※ナビダイヤルをご利用いただけない場合は、支店の窓口におかけ直しください。

〒630-8253　奈良市内侍原町51-1
TEL 0742-23-8021
日本政策金融公庫奈良支店
国民生活事業　融資相談係　大山、武田

Nara City Corner

奈良市コーナー

奈良市中小企業人材育成事業補助金制度

奈良市では、中小企業者の経営上の課題の一つとされる人材育成事業を支援するため「中小企業人材育成事業補助金制度」を設けております。市内に事業所を有する中小企業者が人材育成を目的に従業員（代表者を含む）を中小企業大学校（関西校）に派遣する場合、市で費用の一部を補助しています。後継者の育成にも大いにご活用下さい。

中小企業大学校関西校研修日程表（平成22年1月）

研修テーマ	日　程	受講料	コースの特色
生産管理シリーズ(3) 生産計画と納期管理	H22.1.19（火） ～1.21（木）	27,000円	▼工程管理の意義・目的と、現場リーダーの役割について学びます。 ▼自社の生産形態に適した計画策定および生産統制のポイントを学びます。 ▼リードタイム短縮への着眼点、アプローチ手法について学びます。
★リーダーシップの 強化策	H22.1.20（水） ～1.21（木）	21,000円	▼組織の活力や創造性を高めるためのリーダーシップを学びます。 ▼「自身のリーダーシップスタイル」について自己分析を行います。 ▼自分らしさを活かしたリーダー像とそのための行動指針を検討します。
営業力強化シリーズ(4) 新規顧客の開拓	H22.1.26（火） ～1.28（木）	27,000円	▼新規顧客の開拓の考え方や手順を学びます。 ▼自社の商品・サービスの強みを新規顧客へ展開するためのプランづくりに取り組みます。 ▼新規顧客開拓の仕組みを組織に定着させるポイントを学びます。

◎市補助対象範囲　〔受講料、寮宿泊費、交通費（1往復）〕の1／2以内です。
◎研修場所　中小企業大学校（関西校）　兵庫県神崎郡福崎町高岡　TEL.0790-22-5931
★印は 経営支援プラザUMEDA　大阪駅前第3ビル19F　TEL.06-6342-1071
◎問い合わせ先　奈良市役所商工労政課（北棟2F）　TEL.0742-34-4741

TSUKIYAMA PATENT OFFICE

弁理士　築山正由

（社）発明協会奈良県支部理事
生駒商工会議所会員
内外国特許　実用新案　意匠　商標　出願登録手続
特許商標調査　審判判定訴訟事件　不正競争防止関連事件

築山特許事務所

関西文化学術研究都市
〒630-0101　生駒市高山町8916番地12　高山サイエンスプラザ3F
TEL（0743）72-5831　FAX（0743）72-5832
URL http://www1.kcn.ne.jp/~m-tsuki/　E-mail tsukipat@science-plaza.or.jp

ユーザ協会では会員募集中です。

ユーザ協会とは、情報通信の活用に関する最新の情報をお届けするとともに、電話応対能力等の向上を図りCS（顧客満足）経営を推進するための人材育成のお手伝いをしている総務省所管の財団法人です。

URL http://www.nara.jtua.or.jp

財団法人 日本電信電話ユーザ協会 奈良支部
事務局　〒630-8115 奈良市大宮町4-297-2 NTT西日本新大宮ビル
電話 フリーダイヤル 0120-21-4542

女性会だより

奈良商工会議所女性会・生駒商工会議所女性部 合同セミナー

開催日／平成21年11月11日㈬
場　所／奈良商工会議所4階中ホール
テーマ／「いくつになっても日々新たな挑戦！
　　誰もが、人生の主役　私らしく輝きたいねん！」
講　師／㈲みかん山プロダクション代表取締役　辻　イト子氏



秋晴れの古都奈良に、講師として辻イト子様をお迎えし、「いくつになっても日々新たな挑戦！　誰もが、人生の主役　私らしく輝きたいねん！」と題してご講演賜りました。

辻先生は岸和田で三百年前から続くミカン農家のお生まれで、一介の主婦がひょんなことから、四十半ばで芸能界入りされたとお話があり、多くのコマーシャルやドラマに出演されておられます。

また、関西地区の老人施設で訪問イベントを開催されています。ご自身は知的障害を持つ長女を明るく育て上げたパワフルな母から、銀行マンだったご主人と結成した漫才コンビ。そして不動産会社の設立、宅建主任資格取得、ユニクロのCMやテレビでのご活躍、㈲みかん山プロダクション経営などに取り組んでおられます。（著書に『いくつになっても輝きたいねん』〈家の光協会発行〉があります。）

笑いあり、涙ありのまさに七転び八起きの人生体験を、ユーモアを交えて話され、人はパワーを出して、楽しく、より光り輝く人生を送ることを学ばせていただき、先生のバイタリティあふれるお話に感心致しました。

最後に、「また、セレブ婦人で出てくださいネ」と嬉しい言葉を頂戴いたしました。

多数の御参加をいただき、無事に合同セミナーを終わることが出来ました事、本当にありがとうございました。

当番／小林成子



長田渚左のスポーツタイム

夢で結びつく関係

43年ぶりのメダル獲得……と聞いたとき、正直いってわが耳を疑った。

この10月、ロンドンで行われた世界体操選手権、個人総合でのことだった。

140㎝の小柄な体の鶴見虹子選手（17）が、ほぼノーミスで銅メダルを獲得。加えて、種目別の「段違い平行棒」でも銀メダルに輝いた。

それにしても体操ニッポンといわれてきた男子に比べて、女子は結果の出ない歴史が何と長かったことか。

たくさんの体操関係者のたゆまぬ努力が、体操史に風穴を開けたと考えてもいい。

思い出されるのは、昨年の北京五輪までコーチを務めた中国の陶暁敏（タオ・シャオミン）さんと鶴見選手とのやりとりだ。

「今のは自分でどう？　自分で採点すると何点？」

コーチはパフォーマンスについて細かく細かく振り返らせた。

鶴見選手が「今のは60点。ここがまずい、あそこがダメだった」と自己評価すると、さらに細かな失敗点が掘り下げられた。綿密だった。

そして中国人のコーチは「毎日、毎日100点を出していかないと、本番では本当に何が起きるか分からない」と、クギを刺した。

しつこいまでに言葉で整理をする関係は、新鮮だった。日本人同士だと、この程度のことは分かるだろうと済ますことをイチイチ確認していた。

バンクーバー冬季五輪が迫ってきた。フィギュアスケートの浅田真央選手には、旧ソ連のタチアナ・タラソワコーチ。フリースタイルスキー・モーグルには、フィンランドの元金メダリストのヤンネ・ラハテラコーチ。スピードスケートのショートトラックには韓国の金善台（キム・サンテ）コーチが日本人選手を指導している。

国を越えて心を通わせ、さらに良い結果が生まれれば、人間の未来の構築にまでつながるだろう。新しい関係がつくる結果が楽しみだ。

ノンフィクション作家　長田渚左

Profile

長田　渚左／おさだ・なぎさ

桐朋学園大学演劇専攻科卒。海外レポーターを経てフジテレビ系スポーツキャスターとしてブラウン管に登場し、10年にわたりキャスターを務めた。女性スポーツジャーナリストとしても草分け的存在。最近ではスポーツ界だけにとどまらず、日本ペンクラブ「言論表現委員会」、日本女子柔道クラブ理事としても活躍。このほか、日本スポーツ学会代表理事、映倫の青少年委員、早稲田大学スポーツ科学部講師、淑徳大学客員教授、スポーツ総合無料誌『スポーツゴジラ』編集長なども務める。近著は『「北島康介」プロジェクト2008』（文藝春秋）、『こんな凄い奴がいた』（文春文庫）など多数。

青年部だより

日本商工会議所青年部 第27回全国会長研修会 奈良まほろば会議

開催日／平成21年11月26日㈭～28日㈯
場　所／奈良県文化会館　他



11月26日（木）、27日（金）、28日（土）に日本商工会議所青年部第27回全国会長研修会奈良まほろば会議が奈良商工会議所青年部主管で奈良県文化会館をメイン会場に「新たなる挑戦　大和の国から〝ガッツ（GUTS）！　YEG〟～分かち合える仲間と共に情熱の探求！～」をキャッチフレーズに北は北海道、南は九州、沖縄までの全国334単会から過去最多の1410名のご登録、ご参加を頂き開催させていただきました。

26日は、日本YEGの諸会議ののち、前泊者交流会を奈良県新公会堂で行い西口廣宗会頭、豊澤安男副会頭にもご臨席賜り翌日に控える奈良まほろば会議の開会に華を添えて頂きました。

27日の開会式では経済産業省近畿経済産業局の深野弘行局長、荒井正吾奈良県知事ご代理、奥田喜則副知事、仲川元庸奈良市長をはじめ多数のご来賓にご臨席賜り、盛大に開幕いたしました。開会式終了後、エイベックス・グループ・ホールディングス㈱の松浦勝人社長に基調講演をして頂き、創業から現在までの経験を振り返り、求められる経営者像をご講話頂き、その後、今年度会長、次年度会長予定者、商工会議所事務局員、情熱ある会員の4つの分科会（ガッツ（GUTS））に分かれて地域経済を担うリーダーとしての資質の向上と意識の高揚を図るとともに、青年部の当面する課題等について意見交換を行い、青年部組織の活性化と一層の充実を図る2日間の研修会がスタートいたしました。

1日目の研修会終了後、ホテル日航奈良、奈良ロイヤルホテルの2会場で盛大に懇親会を行い、柿の葉すしや大和牛など特産品を使った料理で全国から参加して頂いた方々をおもてなしさせて頂きました。

28日は日本YEG会員総会、全体研修、そして閉会式へとスムーズに流れ、3日間の会長研修会を無事大成功裡に終えることができ、青年部一同感極まりました。

最後になりましたが、本会議の開催にあたりご協力賜りました行政、親会はじめ関係各位の皆様にこころから御礼申し上げます。

担当／企画委員会

友好倶楽部だより

〔見学会・バスツアー実施〕

◎十月二十七日㈫
名古屋方面にバスツアーを実施いたしました。

徳川美術館を見学させていただき、『戦国ふぁっしょん―武将の美学―』の秋季特別展が開催されており、戦国時代は天下人をめざした多くの武将が、身に着けた兜や陣羽織などが展示されていました。兜は大胆な色目や、動物の毛や角のような奇抜なデザインなどをもちいていた武将達は、戦国の世のファッション・リーダーだったのではないでしょうか。

茶道具や茶室・能舞台の復元もされており、武家の雅な面もみることができました。

ジャズガーデン長島にも立ち寄り、アウトレットモールでのお買物も楽しませていただきました。

秋晴れのすごしやすい一日でした。ご参加いただきました皆様ありがとうございました。



奈良商工会議所友好倶楽部
事務局　TEL22－7090

『労働保険事務代行委託事業所募集』

■あなたの事業所は労働保険（労災・雇用）に加入していますか？■

労働者を1人でも使用する事業主は、業種を問わず法律により労働保険（労災保険・雇用保険）に加入しなければなりません。奈良商工会議所では、事業主に代わって労働保険事務の代行を行っています。

◇加入するとこれだけ有利です！（労働保険事務組合の特典）
① 事業主及び家族従業者（専従者）も労働保険に特別加入できます！
② 労働保険事務の省力化・軽減化が図れます！
③ 保険料の多少にかかわらず、保険料を年3回に分割、納付できます！

労働保険事務組合加入のお問い合わせ・お申込は
奈良商工会議所労働保険事務組合・業務部指導課まで【TEL 0742－26－6222】

Information

相談所インフォメーション

奈良商工会議所中小企業相談所からのお知らせ

年末調整の時期となりました

年末調整は、給与の支払いを受ける各人ごとに、毎月の給料や賞与などの支払いの際に源泉徴収をおこなった税額の合計額と、その年分の給与支払総額を基にして計算した正規の年税額と比べて、その過不足額を精算する一連の手続をいいます。

平成21年分の年末調整の基本的な仕組みや事務手続きは20年分と変わりありませんが、住宅借入金特別控除について特例が設けられる等、一部変更があります。

【A】年末調整の対象となる人

（1）一年を通じて勤務している人

（2）年の中途で就職し、年末まで勤務している人

（3）年の中途で退職した人のうち、次の人

①死亡により退職した人

②著しい心身の障害のため退職した人で、その退職の時期からみて、本年中に再就職ができないと見込まれる人

③12月中に支給期の到来する給与の支払を受けた後に退職した人

④いわゆるパートタイマーとして働いている人などが退職した場合で、本年中に支払を受ける給与の総額が103万円以下である人（退職後本年中に他の勤務先等から給与の支払を受けると見込まれる人を除きます。）

（4）年の中途で、海外の支店へ転勤したことなどの理由により、非居住者となった人

【B】年末調整の対象とならない人

（1）【A】に掲げる人のうち、本年中の主たる給与の収入金額が2000万円を超える人

（2）【A】に掲げる人のうち、災害により被害を受けて、「災害被害者に対する租税の免税、徴収猶予等に関する法律」の規定により、本年分の給与に対する源泉所得税の徴収猶予又は還付を受けた人

（3）2か所以上から給与の支払いを受けている人で、他の給与の支払者に「給与所得者の扶養控除等（異動）申告書」を提出している人や年末調整を行うときまでに「給与所得者の扶養控除等（異動）申告書」を提出していない人（月額表又は日額表の乙欄適用者）

（4）年の中途で退職した人で、【A】の（3）に該当しない人

（5）非居住者

（6）継続して同一の雇用主に雇用されない、いわゆる日雇労働者など（日額表の丙欄適用者）

この年末調整によって大部分の給与所得者は、今年の所得税の納税が完了し、改めて確定申告の手続きをとる必要がなくなることから非常に大切な手続といえます。そのためには年末調整事務を行われる実務担当者及び個人事業経営者に、この事務の基本的な仕組みや手続を十分理解していただくことが必要となります。

〈お問い合わせ先〉
当所中小企業相談所
☎26―6222まで

小規模事業者の皆様へ　マルケイ資金融資のご案内

安心して借りられる“無担保・無保証人”で日本政策金融公庫が融資を行う国の制度です。
常時使用する従業員が20人以下の法人・個人事業主の方（商業・サービス業にあたっては5人以下）

国が行っている小規模企業施策の一つですから、金利は低利です。返済は運転資金7年以内 設備資金10年以内です。

貸付限度額 1,500万円

金利（11月10日現在） **年1.95%です。**

■お問い合わせ
当所中小企業相談所
TEL.26-6222（代表）

新会員紹介

事業所名	代表者名	住　所	業　種
㈱八代電機	西村和倫	奈良市古市町31-39	電気工事業
㈱アウトテリアサンワ	杉田和夫	奈良市法蓮町804	造園・土木・エクステリア
㈱オネスト	小林義信	奈良市学園中5-705-114	省エネ電気器具、ガイナ、ペット用墓の販売

ご加入ありがとうございます

事務局日誌

（期間：H21.12.10～H22.1.10）

日　付	会　議　等（開催場所）
12月11日(金)	商業小売部会　年末懇親会（菊水楼）
12月13日(日)	第26回ビジネス実務法務検定試験
12月13日(日)	奈良検定「奈良通１級」認定支援セミナー（当所）
12月14日(月)	経営セミナー「３ヶ月で売上３倍！売れるネット通販サイト構築術」
12月18日(金)	経営セミナー「労使紛争にならない為のパート・派遣社員の労務管理」
12月18日(金)	交通運輸部会　年末懇談会（当所）
12月20日(日)	第７回環境社会(eco)検定試験
12月22日(火)	建設部会　年末役員懇談会（菊水楼）
12月23日(水)	奈良検定「奈良通２級」認定支援セミナー（当所）
12月28日(月)	仕事納め
１月４日(月)	仕事始め
１月５日(火)	平成22年　新年名刺交換会（ホテル日航奈良）
１月10日(日)	第４回奈良まほろばソムリエ検定（奈良大学　他）

新年名刺交換会のご案内

平成22年の新春を迎えるにあたり、下記の通り新年名刺交換会を開催いたします。

日　時　平成22年1月5日(火)　午前11時30分より
会　場　ホテル日航奈良（奈良市三条本町8−1）
参加費　無料

……多数のご参加、お待ちいたしております。



当所会議室　利用のご案内



中ホール
（定員90名）



302会議室
（定員20名）

最小20名から最大120名までの会議室をご用意しておりますので、是非ご利用ください。

ご利用料金等詳細については
奈良商工会議所会員サービス課
TEL 0742-26-6222：FAX 0742-22-1180
ホームページでもご確認いただけます。
http://www.nara-cci.or.jp

〈奈良公園若草山麓〉



〒630－8211　奈良市若草山麓町488
TEL（0742）26－2211
FAX（0742）22－0261

打刃物ひとすじ…

味が呼える
秘伝・名刀の切味

時代をこえて鎌倉時代からの
御番鍛冶の伝統をいまに伝える

打刃物・奈良土産・和風レストラン

株式会社 菊一文珠四郎包永

若草山のれん会

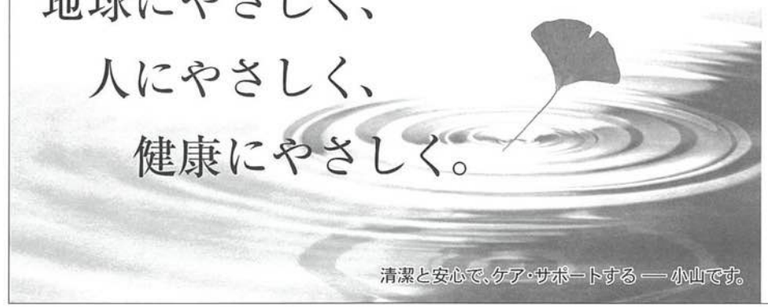
12月18日(金)～23日(水)

若草山山麓
（菊一駐車場有り）

- ◆一刀彫祭り（瀬谷桃源）
- ◆信楽陶器市（奥田忠左衛門窯）協賛（19・20日のみ）
- ◆墨祭り（古梅園製墨販売部）
- ◆刃物祭り（菊一）

特別割引価格にてご奉仕

地球にやさしく、
人にやさしく、
健康にやさしく。



清潔と安心で、ケア・サポートする ── 小山です。

取扱い商品・サービス
・各種寝具リース（一般・医療・福祉施設・保育所・ホテル用）
・介護福祉用具販売・レンタル・住宅改修

小山株式会社

〒630-8325 奈良市西木辻町88番地
TEL 0742-22-4321
www.koyama-kk.co.jp

JQA-EM5853　JQA-QMA13306

独立宣言

インシュアランス・プランナー

企業や個人を対象とした損害保険・生命保険に関するマーケットリサーチや保険契約の募集を行っていただく業務です。

募集要項
資　格　●当社専属専業代理店として事業ができる方。
採用日　●毎偶数月１日
研修期間　●３年２ヶ月
①１年目（14ヶ月）：雇用期間（２ヶ月の試用期間有り）
②２・３年目　：委託期間（業務委託,代理店委託）
収入体系　●①１年目（14ヶ月）：固定給十歩合十各種手当
②２・３年目　：業務委託料十代理店手数料
社会保険　●①１年目　：健康保険、厚生年金保険、雇用保険
②２・３年目　：個人で加入
応募方法　●履歴書（JIS規格、写真貼付）を下記までご送付下さい。
選　考　●書類選考の上、面談日をご連絡いたします。
なお、応募書類の返却はご容赦下さい。

TOKIO MARINE NICHIDO
東京海上日動火災保険株式会社

問い合わせ先：奈良支店業務グループ（担当：中川）
〒630-8115 奈良市大宮町6丁目2－19　TEL:0742-35-8500　FAX:0742-35-8541

奈良商工会議所共済・福祉制度の一環としてお届けする
保険の世界ブランド。アクサがあなたをサポート。

新大型保障プラン

アクサのフィナンシャル・プロテクション

定期保険 ＋ **普通傷害保険**

アクサ生命保険株式会社　redefining／standards
アクサ損害保険株式会社　redefining／standards



世界トップクラスの
保険・金融グループ、
アクサで実現。

http://www.axa.co.jp

アクサ生命保険株式会社 奈良営業部　〒630-8213 奈良市登大路町36-2 奈良商工会議所会館内　TEL 0742-27-8691

奈良商工会議所中小企業相談所顧問
相談日は、前もってご予約下さい。

特許・実用新案・意匠・商標の出願、審判、鑑定、外国出願

蔦田内外国特許事務所

弁理士　蔦田璋子　　弁理士　蔦田正人
弁理士　中村哲士　弁理士　富田克幸　弁理士　夫　世進　弁理士　有近康臣

〒541-0051　大阪市中央区備後町1丁目7番10号 ニッセイ備後町ビル9階（近鉄日本橋より地下鉄[堺筋本町]下車⑫番出口北へ備後町東入る）
電話（06）6271－5522　FAX（06）4964－2217
E-mail：tsutada3@alto.ocn.ne.jp

上林化学株式会社
上林石油株式会社

代表取締役社長　上林安彦

本社　奈良市三条大路2丁目1－62
TEL 0742－33－2021（代表）
FAX 0742－35－0431

のぞみにも乗れる

新幹線回数券をご利用ください！

当所では、会員様を対象に新幹線回数券を販売いたしております。
東京へのご出張、ご旅行の際は是非ご利用ください。

〔区　間〕京都市内～東京都区内

種　別	料　金	通常料金	割引額
グリーン（指定）	17,860円	18,160円	300円
普　　通（指定）	12,710円	13,520円	810円

※座席指定は、ご乗車の１ヶ月前からＪＲ[みどりの窓口]、ＪＴＢ各支店などで受け付けています。
※一度ご購入された回数券の払い戻しは致しませんので予めご了承ください。
※グリーン券は取り扱い枚数が少ないため、事前に在庫をご確認の上ご購入ください。

お問い合わせ、お買い求めは…
奈良商工会議所会員サービス課　(0742)26－6222(代)

ビルの設計・施工から運営・管理に至るまで
ビルの一生を丸ごとサポート

ビル経営のビジネスパートナー

KINTETSU BS

ISO9001・ISO14001 認証

近鉄ビルサービス株式会社

本　　社　〒542－0076 大阪市中央区難波2丁目2番3号
TEL (06) 6213－4802　FAX (06) 6213－4779
http：//www.kintetsu-bs.co.jp
京奈支店　〒631－0078 奈良市富雄元町3丁目1番39号
奈良事業所　TEL (0742) 46－3471　FAX (0742) 47－2780



車とあなたの間に"信頼"の架け橋を

カローラ アクシオ 1.5X 2WD CVT-i

車両本体価格（消費税込み） 1,440,000円（消費税抜き 1,371,429円）

トヨタカローラ奈良㈱

本社:奈良市南京終町2丁目269番地 ☎0742-61-3301(代)

TCN お客様相談テレフォン(無料) 0120—16—3301 インターネットホームページ http:www.c-nara.jp/

■奈良店	☎0742（61）3305	■香芝店	☎0745（76）1095
■富雄店	☎0742（48）2201	■葛城店	☎0745（69）3751
■平城山店	☎0742（72）0550	■五條店	☎0747（24）2571
■生駒店	☎0743（78）1911	■奈良マイカーセンター	☎0742（62）5000
■郡山店	☎0743（56）3900	■U-Car Max T&C	☎0743（23）0081
■西大和店	☎0745（74）2531		
■桜井店	☎0744（42）9551		
■橿原店	☎0744（24）4030		

御用命は最寄りの各お店で…

取扱い車種 ●プリウス ●カムリ ●カローラアクシオ ●フィールダー ●ルミオン ●ラクティス ●パッソ ●パッソセッテ ●ベルタ ●エスティマ ●エスティマハイブリッド ●ノア ●シエンタ ●プロボックス ●タウンエース

NARA TOYOTA

真心と、気持ちのこもったおつきあい

CROWN

"ROYAL" SERIES



奈良トヨタ

本社磯城郡田原本町唐古296 ☎0744-32-8001(代)

お問い合わせ お客様相談テレフォン 0120—288—770

インターネットホームページ http://www.toyota.co.jp/naratoyota/

■奈良店	0742(22)1151	■香芝店	0745(78)5811
■高田店	0745(52)1151	■押熊店	0742(52)7301
■郡山店	0743(56)2233	■東生駒店	0743(73)8751
■五条店	0747(22)1431	■榛原店	0745(82)8008
■田原本店	0744(32)8007	■特販課	0744(32)8008
■橿原店	0744(23)9261	■本社マイカーセンター	0744(32)5291
■吉野店	0747(52)8601	■U-carMAXT&C	0743(23)0081
■生駒店	0743(78)3171	■DUO若草	0742(26)8620

マジェスタ・クラウン・アリオン・エスティマ・ブレイド・アイシス・ポルテ・プリウス・介護車両Welcabシリーズ 他

TOYOTA レンタリース

乗りたい時に、乗りたいクルマ

トヨタレンタカー

トヨタレンタカーは 禁煙車 ナビ付車 ETC搭載車（一部車種は除く） 福祉車輌 も導入しております。

全国ネットのTOYOTAだから安心です。

軽自動車からマイクロバスまで

必要な時に 必要なクルマを

オールトヨタ全車種 新車&中古車

長期契約はおトクな トヨタのカーリース

営業時間 8:00～20:00

年末年始 一部店舗休日あり

地球とクルマの未来へレンタカー&カーリース

トヨタレンタリース奈良

0120-04-1001 http://www.toyota.co.jp/rent

本社・奈良店・北部リース部	TEL.0742-22-0100	橿原店	TEL.0744-25-1620
近鉄奈良駅前店	TEL.0742-26-2229	西大和店	TEL.0745-75-3330
高田店・南部リース部	TEL.0745-23-0100	東生駒店	TEL.0743-73-8380
五條店	TEL.07472-2-5101		
香芝店	TEL.0745-77-0100		
郡山店	TEL.0743-51-0100		

お昼の定食から一品料理、おすすめコースまで

和を基調とした 割烹ダイニング



季節のやまと彩り膳［昼］

大和の自然が育んだ旬の食材にこだわり、地産の野菜、大和牛、大和肉鶏などの各種料理、奈良の地酒・梅酒、おすすめの焼酎も取り揃えまして、皆様のお越しをお待ちしております。会議後の懇親会・打上げのほか、会議時のお弁当・コーヒーも承ります。



客席



四季菜膳

おしながき

昼の部	野菜たっぷり日替り膳（月～金のメニュー）	750円
	しゃきしゃき水菜いっぱい 大和の牛肉丼（ミニうどん付）	900円
	ヤマトポーク 照り焼き丼（ミニうどん付）	800円
	四季菜膳（造り、揚物、旬菜、サラダ、ご飯）	1,000円
	やまと彩り膳 和（なごみ）	1,500円
	香（かおり）	2,000円
	暦（こよみ）	2,500円
夜の部	大和のお惣菜	300円～
	湯葉のパリパリサラダ	530円
	ヤマトポークと大和温野菜	580円
	湯豆腐の豆乳仕立て	480円
	自家製胡麻豆腐の天ぷら	380円
	三笠の旬菜コース 燈（akari）	2,500円
	篝（kagari）	3,500円
	薪（takigi）	4,500円

やまと旬菜 三笠

yamato-shunsai MIKASA

奈良市登大路町36番地の2（奈良商工会議所ビル地下1階）

☎0742-20-8010 http://r.gnavi.co.jp/ka3c300

営業時間 昼の部／11:00～15:00・夜の部／17:00～22:00（年中無休）

席数 59席・テーブル席／32席・カウンター席／7席

個室・テーブル室1（6席）・桟敷席2（6・8席）最大16名様まで

平成2・3・4・5・6・9・13・14・20年

全国新酒鑑評会

金賞受賞蔵

奈良豊澤酒造株式会社

奈良市今市町405番地

TEL 0742－61－7636

FAX 0742－61－7658

